

به لطف خدا توانستیم...



کارخانه گندله سازی ۵ میلیون تنی سه چاهون

یکای بلند در جهت تحقق جهش تولید



روابط عمومی شرکت سنگ آهن  
مرکزی ایران - بافق





## مبلغ سرمایه‌گذاری پروژه:

| مبالغ قرارداد        | معادل ریالی<br>(در تاریخ ۱۳۹۹/۱۲/۰۲) | ارزش روز پروژه (در تاریخ ۱۳۹۹/۱۲/۰۲) |
|----------------------|--------------------------------------|--------------------------------------|
| 1,855,000,000 یوآن   | 73,087,000,000,000                   | 92,936 میلیارد ریال                  |
| 78,075,741 دلار      | 19,518,935,250,000                   |                                      |
| 329,727,246,006 ریال | 329,727,246,006                      |                                      |

**دوره اجرا:** ۳ سال (۱۳۹۵ تا ۱۳۹۹)

**ظرفیت اسمی پروژه:** ۵ میلیون تن در سال

**محصولات پروژه:** گندله آهن

**کاربرد محصولات:** تولید آهن اسفنجی (DRI) در واحدهای احیای مستقیم و در ادامه فولاد خام در کوره‌های قوس الکتریک (EAF)

**آغاز تولید آزمایشی کارخانه:** ۱۳ آبان ۱۳۹۹ مصادف با هفدهم ربیع‌الاول زادروز باسعادت نبی مکرم اسلام

**تکنولوژی تولید:** کوره دوار (Rotary Kiln) شناخته‌شده به نام روش آلیس چالمرز  
**تکنولوژیست:**

• **بخش اصلی پروژه:** کوبه استیل (ژاپن)

• **بخش انتقال مواد:** شرکت تیسن کروپ (آلمان)

• **بخش افزایش بلین (افزایش سطح ویژه کنسانتره):** شرکت‌های تیسن کروپ و کوپرن (آلمان)







# استمرار موفقیت اتفاقی نیست

نگاهی به عملکرد ۱۱ ماهه سال ۱۳۹۹ در شرکت فولاد آلیاژی ایران

تداوم موفقیت در تولید و فروش آنهم در شرایط سخت تحریم و کرونا، مأموریت ناممکنی بود که طی ۱۱ ماه گذشته از سال جهش تولید، در شرکت فولاد آلیاژی ایران تحقق یافت. علیرضا چایچی مدیر عامل این شرکت موفقیت ها و دستاوردهای حاصله در ۱۱ ماهه سال ۹۹ را مرهون تلاش جمعی و یکدلی همکاران خود دانسته و اینگونه برشمرده است.

## افزایش میزان تولید در کارخانه های تولیدی

۱

- کارخانه فولادسازی؛ با تولید بیش از ۵۰۰ هزار تن مذاب، نسبت به مدت مشابه سال قبل ۱۰ درصد رشد داشته است.
- کارخانه نورد سنگین؛ با تولید بیش از ۲۰۸ هزار تن انواع مقاطع آلیاژی، نسبت به مدت مشابه سال قبل ۱۸ درصد افزایش تولید داشته است.
- کارخانه نورد سبک؛ با تولید بیش از ۲۲۳ هزار تن محصول، علاوه بر دستیابی به بهبود کمی و کیفی از منظر ابعاد و اشکال محصولات، نسبت به مدت مشابه سال قبل ۱۲ درصد رشد تولید داشته است.
- در کارخانه عملیات حرارتی و تکمیل کاری؛ بیش از ۱۷۶ هزار تن محصول بسته بندی شد که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۱۸ درصد افزایش تولید داشته است.

## ثبت رکوردهای روزانه و ماهانه در واحدهای تولید، فروش و حمل محصولات

۲

- رکورد ماهانه تولید مذاب در مرداد ۹۹ با دستیابی به عدد ۵۰۲۷۹ تن
  - رکورد روزانه تولید مذاب در ۲۸ مرداد ۹۹ با دستیابی به عدد ۲۴۱۰ تن
  - رکورد روزانه تولید در واحد نورد سبک در ۲۱ بهمن ۹۹ با دستیابی به عدد ۱۱۳۹ تن
  - رکورد ماهانه واحد تکمیل کاری و بسته بندی در شهریور ۹۹ با دستیابی به عدد ۱۹۰۱۶ تن
  - رکورد روزانه در تکمیل کاری و بسته بندی در تاریخ ۲۲ فروردین ۹۹ با دستیابی به تولید ۱۱۱۳ تن
  - رکورد ماهانه فروش و حمل کل محصولات در تیرماه ۹۹ با دستیابی به عدد ۴۹۵۰۷ تن
  - کسب رکورد روزانه فروش و حمل محصولات در ۲۴ تیرماه ۹۹ با دستیابی به عدد ۴۰۷۹ تن
- قابل ذکر است کل میزان فروش شرکت ۴۳۳ هزار تن بوده که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۷ درصد افزایش داشته است.





۳

## دستاوردهای واحد فن آوری و اطلاعات طی ۱۱ ماه گذشته

- پروژه مانیتورینگ مصرف الکترو
- پروژه ارتقاء OWS پست ۲ نورد سبک
- پروژه ارتقاء سطح ۲ واحد IC
- پروژه مدیریت غلتک ها در نورد سبک و سنگین
- پروژه مدیریت جرثقیل های سقفی نورد سنگین و نورد سبک
- برقراری زیرساخت مناسب جهت ارتباطات بیرونی و نرم افزارهای CRM و پایش ارتباط بیرونی با استقرار فایروال استاندارد و دفع حملات اینترنتی
- راه اندازی سامانه ارتباط با مشتریان (SRM)
- پیاده سازی نرم افزار مدیریت درخواست مشتریان
- ارتقاء و ریوآمپ سیستم کنترل و اتوماسیون واحد تجزیه هوا
- نمایش و مونیتورینگ وضعیت سیستم لیزر پروفایل نورد سبک در سیستم های اتوماسیون کنترل فرایند
- ارتقاء و ریوآمپ سیستم کنترل و اتوماسیون نورد سبک (پیشرفت پروژه ۶۰ درصد)
- پروژه طراحی و نصب سیستم مونیتورینگ برای سیستم های شارژ مواد به کوره های EAF1,2,3

۴

## اقدامات انجام شده در واحد بومی سازی

در ۱۱ ماه گذشته از سال ۱۳۹۹ بالغ بر ۳۵ نوع جدید از قطعات، تجهیزات و مواد مورد استفاده در خط تولید شرکت بومی سازی شده که این مهم بیش از ۳,۰۰۰,۰۰۰ دلار صرفه جویی ارزی به دنبال داشته است.







۵

## اهتمام به تأمین محصولات مورد نیاز مشتریان، با توسعه و تنوع تولید در واحد کیفیت و فن آوری تولید

به منظور توسعه تولید و تأمین محصولات مورد نیاز مشتریان؛ در واحد کیفیت و فن آوری تولید طی ۱۱ ماه گذشته اقدامات مهمی انجام شده است. از جمله این اقدامات می توان به طراحی تعداد ۱۲ گرید فولادی شامل E 1191 و E 1141, I 9060, I 9064, I 9063, I 5128, Z 9901, Z 9900, I 9015, I 2768, I 6957, I 0313

با کاربردهای زیر اشاره نمود:

● گرید فولادی I 0313

طراحی این گرید بر اساس استانداردهای M29/A 29 ASTM A و JIS G3507 انجام شده و کاربرد آن در صنایعی بوده که فرایند تولید آنها از طریق کلهزنی سرد و فورج سرد انجام میشود.

● گرید فولادی I 6957

این گرید از خانواده فولادهای عملیات حرارتیپذیر بوده و تقریباً معادل گرید 27 6NiCrMoV 15- می باشد. این گرید برای تولید شافت، رینگ، دیسک و سیلندرهای فورج شده، همچنین جهت تولید قطعات فورجی ماشینهای دقت بالا و قطعات فورجی در توربین ها کاربرد دارد. علاوه بر این در دستگاههای حفاری معادن از این گرید برای تولید پیستون استفاده می شود.

● گرید فولادی I 2768

این گرید از خانواده فولادهای ابزار سردکار بوده و معادل تقریبی گرید 12NiCrMo25 می باشد. این گرید فولادی برای تولید مته حفاری در دستگاههای حفر معادن مورد استفاده قرار میگیرد.

● گرید فولادی I 5128

این گرید فولادی جزء خانواده فولادهای الکتروود و سیم جوش (فیلر متال) میباشد.

● گرید فولادی I 9063

این گرید فولادی جزء خانواده فولادهای عملیات حرارتیپذیر بوده و در تولید اتصال دهندهای ویژه، دیسک و زنجیر چرخ کاربرد دارد.





# نیش می زنند...

## امداد خودروهای غیرمجاز

دارندگان محصولات ایران خودرو؛ با دریافت خدمات امدادی استاندارد از امداد خودرو ایران، از خسارتها و خطرات ناشی از ناآگاهی یا سوءاستفاده امدادگران غیرمجاز پیشگیری کنید.



[www.isaco.ir](http://www.isaco.ir)



# ایمداد یار



حمل خودروهای آسیب  
دیده به نزدیکترین شهر  
یا تعمیرگاه  
در هر حادثه یکبار/رایگان

تنظیم مقررات و ارتباطات  
فقط  
۶۷.۵۰۰  
تومان  
با تعرفه مصوب سازمان



تأمین سوخت  
(حداکثر ۵ لیتر)  
اجرت با مشتری  
ایاب و ذهاب رایگان



باتری کمکی  
(در صورت شارژ گرفتن)  
نامحدود/رایگان



تعویض زاپاس  
دو مرتبه/رایگان



انتقال سرنشینان  
در جاده  
در هر حادثه یکبار  
رایگان



پنچرگیری در محل  
نامحدود/رایگان



بازکردن  
درب خودرو  
نامحدود/رایگان

خرید از طریق دفاتر پیشخوان دولت

جهت کسب اطلاعات بیشتر با شماره ۰۹۶۴۴۰ زیر کلید ۳ تماس بگیرید

[www.096440.com](http://www.096440.com)





# سال نو مبارک

## افتخارات شرکت فولاد هرمزگان

در سال ۱۳۹۹

- ۱- کسب تقدیر نامه ۴ ستاره تعالی سازمانی
- ۲- تولید محصول برتر تحقیق و توسعه کشور
- ۳- منتخب محصول نوآور برتر ایرانی
- ۴- کسب عنوان پروژه برتر بهره‌وری در جایزه بهره‌وری معادن و صنایع معدنی ایران
- ۵- کسب نشان ویژه ارتباطات موثر با ذینفعان
- ۶- دریافت نشان ویژه مدیر سال
- ۷- کسب چهار گواهینامه جدید استاندارد های مدیریتی
- ۸- کسب لوح تقدیر انجام تعهدات ارزی و بازگشت ارز حاصل از صادرات
- ۹- کسب عنوان کارفرمای سلامت محور در جشنواره امتنان
- ۱۰- کسب عنوان واحد برتر تحقیق و توسعه استان هرمزگان
- ۱۱- کسب ۴ عنوان برتر در جشنواره انتشارات روابط عمومی
- ۱۲- کسب تقدیر نامه انجام فعالیت های تاثیر گذار در حوزه کرونا از کنفرانس بین المللی روابط عمومی ایران



روابط عمومی  
شرکت فولاد هرمزگان

 HORMOZGAN.STEEL.COMPANY

 @HORMOZGANSTEEL

 WWW.HOSCO.IR

 INFO@HOSCO.IR



شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان

نشان ملی جمهوری اسلامی ایران



**Sirjan**  
SJSCO  
Complex

صادر کننده برگزیده  
استان کرمان ۱۳۹۹

WWW.SJSCO.IR



بزرگترین  
تولیدکننده  
شمش فولادی  
و میلگرد (از ۸ تا ۳۲)  
در جنوب شرق کشور

نوروزنامه رادیو شمس کدرا هشتم



www.sjsco.ir



روابط عمومی و امور بین الملل

دفتر تهران: میدان ونک - بزرگراه حقانی - بعد از چهارراه جهان کودک - خیابان شهیدی (دیدار جنوبی) - نیش کوچه زوبین - پلاک ۲  
کد پستی: ۱۵۱۸۶۱۳۳۴۵  
تلفن: ۰۲۱-۸۶۰۸۵۲۵۷-۸۶۰۸۵۸۳۴-۸۶۰۸۶۳۵۷-۲۱-۸۶۰۸۶۳۵۷  
فکس فروش: ۰۲۱-۸۶۰۸۵۲۵۷  
کارخانه نورد: پردیس - ابتدای جاده کرمان  
کارخانه: سیرجان - کیلومتر ۵۰ جاده شیراز - جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر  
تلفن: ۰۳۴-۳۶۲۵۳۶۲۵-۳۴-۳۶۲۵۳۶۲۵  
فکس: ۰۳۴-۳۶۲۵۳۶۲۵  
ایمیل: info@sjsco.ir  
سایت: www.sjsco.ir





بهاران نخستین باد

سال جشن تولید

فولادسنگان  
روابط عمومی





## موفقیت‌هایی که زیر سایه مشکلات نباید فراموش شوند

علی پاکزاد

رشد تولید فولاد در سالهای اخیر این صنعت را از مرزهای مصرف داخلی فراتر برده و به صنعتی با توان صادراتی تبدیل کرده است ولی به دلیل مشکلات موجود در شبکه توزیع تمامی دستاوردهای حاصله به گوشه ای رانده شده و کمتر مورد تاکید و توجه قرار گرفته است.

صنعت فولاد ایران طی دوره زمانی هشت ساله موفق موفق شد تولید فولاد خام را در کشور بالغ بر ۷۷ درصد افزایش دهه و در همین دوره زمانی تولید محصولات فولادی رشدی ۸۳ درصدی را شاهد بوده است.

این روند همانطور که اشاره شد ایران را از کشوری نیازمند واردات مقاطع فولادی به یک صادر کننده و یک بازیگر صادراتی تبدیل کرده و جایگاه ایران را در میان کشورهای تولید کننده فولاد تا رتبه ۱۶ در جهان ارتقاء دهد.

این روند قابل افتخار و بالیدن است و اگر چه هنوز در برخی محصولات خاص و محصولات های تک صنعت فولاد هنوز آنچنان که باید و شاید نتوانسته ایم نیازهای خود را با توان داخلی مرتفع سازیم و هنوز نیاز به واردات وجود دارد ولی این مسئله به هیچ وجه خدشه ای به ارزش دستاوردهای صنایع فولادی وارد نمی سازد و نباید این موفقیت ها را به بهانه چنین خلاء هایی نادیده گرفت.

اما در چشم انداز سالهای پیش رو صنعت فولاد ایران با توجه به محدودیت تامین معادن کشور نیاز به بازاریابی دارد و همچنین به تعریف زنجیره هایی هستیم که به تامین سنگ آهن مورد نیاز صنایع فولادی کمک کنند و یا قیمت قراضه را برای صنایع فولادی منطقی سازند. یکی از این صنایع که باید در زنجیره صنعت فولاد مورد توجه قرار گیرد، صنایع بازیافتی هستند که در دنیا مرسوم بوده و تخصص آنها بازیافت شناورهای عظیم و کشتی هایی است که منابع عظیم برای صنایع فولادی فراهم می سازند. به طور حتم در دهه های آینده باید سهم چنین صنایع و زنجیره هایی در صنعت فولاد دیده شود تا بتوانیم همچنان صنایع فولادی را بلند ای در مرزهای کشورمان داشته باشیم.

صاحب امتیاز:

موسسه عصر سرآمدان اقتصادی

مدیر مسئول:

علی پاکزاد

سر دبیر:

محمود پور رضایی فشخامی

مدیر بازرگانی:

صدیقه فرشی جلالی

مدیر اجرایی ویژه نامه:

محمد یزدانی

همکاران:

اکرم رضایی نژاد، فرزین سوادکوهی

میترا محمدپور، محمدامین صراف،

فریده باباپور، زینب غضنفری، الهام

گوهری، اشرف ملکی، محبوبه

آوردیده، سکینه مهرایی

مدیر هنری:

فاطمه یزدانی

مدیر چاپ و توزیع:

رحیم فرشی جلالی

چاپ و صحافی:

مجمع چاپ طایفه

نشانی: خیابان ولیعصر، خیابان دمشق

پلاک ۱۱ واحد ۲

کد پستی: ۱۴۱۶۷۸۳۸۶۳

تلفن: ۸۹۴۸۱۰۴-۸

فکس: ۸۹۰۶۴۴۷

همراه: ۰۹۰۳۷۳۹۶۹۲۹

سازمان آگهی ها: ۷-۸۹۴۵۲۹۳

[www.asre-eghtesad.com](http://www.asre-eghtesad.com)

Telegram: @asreeghtesad

نسخه pdf ویژه نامه را از سایت

روزنامه دریافت کنید.





دستاوردهای ایران خودرو در سال جهش تولید

## از داخلی سازی قطعات تا عرضه محصولات جدید با دانش ایرانی

علاوه بر آن، بیش از ۵۱ درصد از سهم بازار کل کشور در بخش سواری و سنگین را نصیب خود کرد. سهم ایران خودرو در بازار خودروهای سواری در پایان ۱۱ ماهه امسال به بیش از ۵۵ درصد رسید.

این امر در شرایطی محقق شد که این خودروساز اول کشور، توانست علاوه بر کم‌اثر کردن تحریم‌های ظالمانه، بر شرایط ناشی از شیوع ویروس کرونا فایز آید و با ایجاد محیطی امن کاری، رونق را در خطوط تولید حفظ کند. در سالی که گذشت، امضای سه میثاق نامه با قطعه سازان داخلی با هدف افزایش تیراژ و عرضه خودرو به بازار صورت گرفت تا سازندگان داخلی در این جنگ نابرابر اقتصادی با همت و پشتکار مثال‌زدنی خود، دوشادوش ایران خودرو در مسیر توسعه صنعت خودروی کشور گام بردارند.

بر مبنای سند نقشه راه محصول و پلتفرم، به منظور کاهش وابستگی به منابع تامین خارجی و تقویت برندهای داخلی مقرر شد، با تداوم روند طراحی و توسعه محصولات جدید با برند ایران خودرو، سهم برند پژو و سایر برندهای خارجی در سبد محصولات کاهش و سهم محصولات برند ایران خودرو طی سال‌های آتی تا ۷۰ درصد افزایش یابد.

از دیگر موفقیت‌های بزرگ‌ترین خودروساز کشور در سال جهش تولید، می‌توان به رشد ۳۶ درصدی تولید سالانه نسبت به دوره مشابه سال قبل، باوجود توقف تولید محصولات مونتاژی،

سال ۹۹ از سوی رهبر معظم انقلاب اسلامی، سال «جهش تولید» نام گرفت. بر همین اساس گروه صنعتی ایران خودرو بر خود فرض دانست تا در راستای فرمایشات معظم له، اعتلای صنعت خودروی کشور و بی‌اثر کردن تحریم‌های ظالمانه علیه ملت ایران، عزم خود را جزم کند و جهادگونه وارد کارزار تولید و توسعه شود. از این رو با تلاش‌های شبانه‌روزی کارگران و صنعتگران دلسوز، موفق شد در حوزه‌های تولید، محصولات جدید، داخلی سازی، طراحی و ساخت پلتفرم، طراحی و ساخت گیرکس، ارتقای موتور و ... دستاوردهای شایسته‌ای را به نمایش بگذارد. اکنون شعار «ما می‌توانیم»، از سوی گروه صنعتی ایران خودرو به عبارت «ما توانستیم» تبدیل شده تا یک بار دیگر توانمندی فرزندان این مرز و بوم را به رخ جهانیان بکشد؛ آن‌چه در پی می‌آید، چکیده‌ای از دستاوردهای این گروه صنعتی در سال جهش تولید است.

### ◀ رکورد شکنی آبی پوشان

گروه صنعتی ایران خودرو در شرایط سخت تحریمی، بر سر پیمانانش با مردم ماند و قید و بند وابستگی را از دست و پای خود گشود تا جهش تولید به واقعیتی انکار ناپذیر تبدیل شود. این خودروساز بزرگ کشور، با وفاق و همدلی سازندگان زنجیره تامین، از مرز تولید ۵۰۰ هزار دستگاه خودرو عبور و هدف تولید را به صورت کامل محقق کرد.

همچنین گروه صنعتی ایران خودرو در ۱۱ ماهه امسال، موفق به افزایش سهم هشت درصدی از کل بازار سواری کشور شد و

# ۶۶

گروه صنعتی ایران

خودرو در شرایط

سخت تحریمی، بر سر

پیمانانش با مردم ماند

و قید و بند وابستگی

را از دست و پای

خود گشود تا جهش

تولید به واقعیتی انکار

ناپذیر تبدیل شود





عبور از تولید مکانیکی روزانه دو هزار و ۹۵۲ دستگاه در آذرماه و تولید تجاری روزانه چهار هزار و ۷۹۶ دستگاه در همین ماه، رشد ۶۵ درصدی تولید تجاری سنگین در نیمه اسفند امسال نسبت به مدت مشابه سال، احیای خط تولید اتوبوس پس از ۹ سال، طراحی و توسعه کامیون و کشنده با پلتفرم داخلی، طراحی و توسعه اتوبوس برقی، هیبریدی و آمبولانس با پلتفرم داخلی و نوسازی ناوگان حمل و نقل عمومی اشاره کرد.

#### ◀ توسعه محصولات جدید

توسعه محصولات جدید بر پایه فناوری روز و نیازهای مشتریان، امری ضروری برای ماندگاری هر خودروساز در بازار است، محصولات ایران خودرو نه تنها در خصوص ویژگی های فنی و امکانات رفاهی ارتقای قابل توجهی داشته اند بلکه این خودروساز کشور با طراحی و توسعه پلتفرم جدید، محصول تارا را با تکیه با تمرکز بر خودکفایی و افزایش ساخت داخل به تولید رسانده است. به روزرسانی و داخلی سازی بسیاری از تکنولوژی ها و امکانات این خودروها تا پیش از این بدون شرکای خارجی میسر نبود. در سال جهش تولید محصولات دنا پلاس توربوشارژر اتوماتیک، ۲۰۷ پانوراما، رانا پلاس با سقف شیشه ای، سمند بهینه و تارا به سید محصولات ایران خودرو اضافه شد.

طراحی و توسعه محصول جدید تارا نیز در کارنامه عملکرد ایران خودرو در سال ۹۹ به ثبت رسیده است. تارا، ستاره صنعت خودروی کشور است که اولین های بسیاری را با خود وارد بازار خواهد کرد. سدان جدید ایران خودرو در زمینه امکانات تکنولوژی و قوای محرکه یک گام فراتر از تمامی خودروهای بومی کشور بوده و به دنبال کسب بیش ترین عمق داخلی سازی در تولید است. طبق برنامه ریزی های کیفی صورت گرفته، تارا به عنوان دومین محصول ایرانی با پنج ستاره، صدرنشین جدول کیفیت خواهد شد. با تولید تارا، طراحی و توسعه دو محصول جدید دیگر نیز در کلاس کراس اوور و هاچ بک کم مصرف به بازار خودروی کشور معرفی خواهد شد.

#### ◀ توسعه قوای محرکه با اتکا به دانش ایرانی

توسعه محصولات ایران خودرو در بخش های مختلف پلتفرمی از جمله قوای محرکه و گیربکس، وجه تمایز مهمی را در بازار خودرو ایجاد کرده است. این خودروساز همواره در مسیر توسعه و تکوین محصولات حرکت کرده و دستاوردهای مهمی را نیز با تکیه بر توان مهندسان و تکنیسین های داخلی کسب کرده است. ایران خودرو در سال جهش تولید دستاوردهای نوینی از جنس دانش بینان را در کارنامه خود به ثبت رساند. رونمایی از نخستین پیشران سه استوانه ایرانی و افتتاح خط تولید گیربکس شش سرعته با اتکا به توان مهندسی و طراحی و دانش نیروی جوان و متخصص داخلی از جمله اقدامات توسعه ای این شرکت است. با تولید خانواده موتور کم مصرف سه استوانه ایرانی، علاوه بر کاهش ۲۵ درصدی میزان تولید گازهای گلخانه ای، صرفه جویی کلی پاران سوخت برای شمارگان تولید یک میلیون و ۲۰۰ هزار دستگاهی در یک دوره پنج ساله، حدود ۶۸۴ میلیون دلار خواهد بود. همچنین با تولید روزانه حدود ۷۰۰ دستگاه خودروی مجهز به گیربکس شش سرعته، سالانه ۹ میلیون لیتر کاهش مصرف سوخت نصیب اقتصاد کشور خواهد شد.

#### ◀ گام های استوار ایران خودرو در مسیر خودکفایی

صنعت خودرو با بهره گیری از توان داخلی و دانش مهندسان

ایرانی، موفق شد تا بدون تکیه بر همتایان خود در خارج از مرزهای کشور، قطعات مورد نیاز را داخلی سازی کرده و تولید محصولات خود را استمرار بخشد. این موفقیت موجب شد تا عزت نفس و عزم صنعتگران فزونی یافته و با روحیه ای دو چندان برای دستیابی به موفقیت های بیش تر بکوشند. در سالی که گذشت فعالیت های چشم گیری در مسیر خودکفایی، کاهش ارزیابی و تولید داخل در گروه صنعتی ایران خودرو صورت گرفته است. این گروه صنعتی با اتکا به ظرفیت های سازندگان داخلی توانست، کاهش ارزیابی بیش از ۲۰۷ میلیون یورویی را از مسیر افزایش ساخت داخل از ۹۸ تا بهمن ماه امسال رقم بزند.

اجرای ۱۳۱ پروژه با شرکت های دانش بنیان با کاهش ارزیابی سالانه ۱۵۰ میلیون دلار، ۲۱ پروژه با صنایع دفاع با هدف ۳۳ میلیون یورو کاهش ارزیابی، امضای ۲۳ تفاهم نامه با صنایع هوا فضا و کاهش ارزیابی سالانه ۴۶ میلیون دلار، تعریف ۱۵۳ قطعه پروژه ماده اولیه با کاهش ارزیابی ۴۶ میلیون یورو از جمله گام های این خودروساز در مسیر خودکفایی است. گروه صنعتی ایران خودرو کاهش ارزیابی ۲۴۶ میلیون یورویی را طی سال ۹۹ و سال آینده نشانه رفته است.

#### ◀ درخشش ستاره های کیفی در آسمان ایران خودرو

براساس آخرین گزارش منتشر شده ارزشیابی کیفی خودروهای ساخت داخل از سوی شرکت بازرسی کیفیت و استاندارد ایران، محصول دنا پلاس توربو اتوماتیک در نخستین ارزیابی خود موفق به کسب پنج ستاره کیفی شد. محصول دنا پلاس توربو نیز با سطح کیفی چهار ستاره در سبد محصولات قرار گرفت. این برای نخستین بار است که یک خودرو ایرانی موفق به دریافت پنج ستاره کیفی از شرکت بازرسی کیفیت و استاندارد ایران می شود. همچنین دنا پلاس توربو، پژو ۲۰۷، هایما اس ۷، سمند، پژو ۴۰۵، ال.اس.ایکس به ترتیب دارای چهار و سه ستاره کیفی هستند.

#### ◀ فروش و خدمات پس از فروش

شرکت خدمات پس از فروش ایران خودرو در سال «جهش تولید» با کسب بالاترین امتیاز در بین شرکت های ارایه دهنده خدمات پس از فروش خودرویی، برای یازدهمین سال متوالی مقام اول این حوزه را کسب کرد. این مهم در حالی رقم خورد که خدمات پس از فروش ایران خودرو نه تنها در ۱۱ سال اخیر نسبت به سایرین صدرنشین بوده، بلکه همواره به نسبت سال پیشین خود نیز رشد قابل ملاحظه ای را تجربه کرده است. همچنین طبق جدیدترین نظرسنجی بازرسی کیفیت و استاندارد ایران در حوزه خدمات پس از فروش، بالاترین امتیاز رضایت مشتری به ایران خودرو رسید. شرکت ایساکو در آذر ماه امسال با ۱۷ نمره رشد و کسب امتیاز ۷۸۳، رکورد شاخص رضایت مشتریان را در تاریخ این شرکت پشت سر گذاشت. همچنین شرکت ایران خودرو در حوزه فروش در این سال برای افزایش عرضه و ایجاد آرامش در بازار خودرو کارنامه خوبی را از خود بر جای گذاشت؛ از مهم ترین اقدامات این خودروساز می توان به فروش و عرضه بیش از ۴۳۰ هزار دستگاه خودرو به بازار، کاهش تعهد معوق از ۲۰۰ هزار دستگاه در سال گذشته به ۱۵ هزار دستگاه تا نیمه اسفندماه، اجرای برنامه های متنوع فروش فوق العاده، پیش فروش و مشارکت در تولید، جایگزینی محصولات قدیمی مانند پژو ۴۰۵ بنزینی و وانت آریسان با موتور OHV-G اشاره کرد.

“

شرکت خدمات پس

از فروش ایران خودرو

در سال «جهش

تولید» با کسب

بالاترین امتیاز در

بین شرکت های ارایه

دهنده خدمات پس از

فروش خودرویی، برای

یازدهمین سال متوالی

مقام اول این حوزه را

کسب کرد. این مهم

در حالی رقم خورد که

خدمات پس از فروش

ایران خودرو نه تنها در

۱۱ سال اخیر نسبت

به سایرین صدرنشین

بوده، بلکه همواره به

نسبت سال پیشین

خود نیز رشد قابل

ملاحظه ای را تجربه

کرده است







۶۶

## هدف‌گذاری

صورت‌گرفته برای سال

آینده، تولید دست‌کم

۶۰۰ هزار دستگاه

خودروی سواری و

وانت در کنار تولید

بیش از هشت هزار

خودروی تجاری و

سنگین خواهد بود

## حوزه مالی و اقتصادی

اصلاح ساختار مالی به عنوان یکی از اولویت‌های اساسی شرکت در نظر گرفته شده است و اهدافی نظیر تامین نقدینگی، مدیریت بر منابع مالی موجود و هدایت آن به سمت تولید، افزایش بهره‌وری و توسعه محصولات جدید از ظرفیت‌های تولیدی ایجاد شده را دنبال می‌کند. از این رو براساس نیازهای موجود، اصلاح ساختار مالی شرکت در دو محور اصلی بهبود ساختار ترازنامه و بهبود مدیریت نقدینگی تبیین شده است. افزایش سرمایه از محل تجدید ارزیابی دارایی‌ها و خروج از ماده ۱۴۱ قانون تجارت، تعریف ۳۵ پروژه کاهش قیمت تمام شده محصول به ارزش بیش از ۲۲۰۰ میلیارد تومان، واگذاری دارایی‌های غیر مولد به ارزش ۵۸۰۰ میلیارد تومان بیش از میزان تکلیف شده از سوی ستاد هماهنگی دولت از مهم‌ترین برنامه‌های این حوزه در سال جاری بود. همچنین این شرکت برای حفظ رونق در تولید، روش‌های متنوع تامین مالی از جمله انتشار شش هزار میلیارد تومان از محل اوراق گام، ۱۵۰۰ هزار میلیارد تومان از محل انتشار اوراق مرباجه را اجرایی کرده است.

## صادرات

گروه صنعتی ایران خودرو از جمله بزرگ‌ترین شرکت خودروسازی کشور است که تمامی محصولاتش قابلیت صادرات به اقصاد نقاط دنیا، به‌ویژه کشورهای منطقه را داراست. در گذشته و پیش از تحریم‌ها، صادرات محصولات متنوعی از این شرکت به کشورهای مختلف را شاهد بودیم. اکنون با توجه به رعایت کامل استانداردهای ۸۵ گانه در محصولات تولیدی، ورود به بازارهای جهانی و امکان رقابت برای این شرکت بیش از گذشته میسر است. با تمهیدات و برنامه‌های مدون معاونت صادرات، برای سال ۱۴۰۰ الزامات و بسترهای مناسبی فراهم شده است که روند صادرات را تسهیل خواهد کرد.

## مسئولیت‌های اجتماعی

مسئولیت اجتماعی ایران خودرو در حول سه محور انسان سالم، جامعه سالم و محیط زیست سالم ترسیم شده است. این شرکت به صورت مستقیم و غیرمستقیم، صدها هزار فرصت شغلی را در کشور فراهم کرده است. در این گسترده وسیع کسب و کار، ایمنی و سلامت کارکنان و خانواده آنان همواره از اولویت

های تولید بوده است. اهدای لوازم التحریر به دانش‌آمزان مناطق محروم، اجرای طرح‌های حمایتی در کرونا و اهدای بیش از ۱۰۰ هزار اقلام بهداشتی به کادر درمان و مراکز بهداشتی، ارایه مجوز دور کاری به بیش از ۲۵۰۰ نفر از کارکنان دارای بیماری زمینه‌ای، کاشت بیش از هزار اصله نهال در بوستان چیتگر، تهیه و ارسال ۱۰ هزار بسته کمک معشیتی به زلزله‌زدگان شهرستان سی سخت، حمایت از اشتغال زایی خرد از زنان کم‌توان سرپرست خانوار سیستان و بلوچستان با خرید بیش از ۴۲ هزار محصول، ساخت و اهدای مدرسه ۱۲ کلاسه شهدای ایران خودرو در روستای لار زاهدان، تقدیر از دانش‌آموزان رتبه‌های برتر کنکور سراسری، اجرای طرح نذر فرهنگی کتاب و تجهیز کتابخانه‌های مناطق روستایی کم‌برخوردار کشور، اجرای طرح جمع‌آوری در بطری‌های پلاستیکی و اهدای ویلچر به معلولان نیازمند از مهم‌ترین اقدامات مسوولانه این خودروساز بوده است.

## ایران خودروی ۱۴۰۰

هدف‌گذاری صورت‌گرفته برای سال آینده، تولید دست‌کم ۶۰۰ هزار دستگاه خودروی سواری و وانت در کنار تولید بیش از هشت هزار خودروی تجاری و سنگین خواهد بود. همچنین راهبرد توسعه محصولات نیز با قوت بیش‌تر در دستور کار فعالیت‌های گروه صنعتی ایران خودرو در سال آینده خواهد بود. از زمره برنامه‌های این مجموعه صنعتی برای سال آینده، می‌توان به ارتقای محصولات قوای محرکه، طراحی و توسعه گیربکس اتوماتیک و همکاری با شرکت‌ها و نهادهای دارای پتانسیل بالا جهت توسعه زیرساخت‌ها و توانمندی‌های موجود اشاره کرد. به‌علاوه توسعه پلتفرم جدید ایران خودرو در دستور کار قرار دارد.

## کلام آخر

باید پذیرفت که زندگی با همه فراز و نشیب‌ها و افت و خیزهایش روندی رو به جلو دارد و توقف ناپذیر است. از این رو نباید تسلیم شرایط شد، باید بر قلب سیاه بحران‌ها تاخت و با تلاش بی‌امان، سهم خود را از بطن سختی‌ها و شدايد به چنگ آورد. گروه صنعتی ایران خودرو سال ۱۴۰۰ را با همین رویکرد آغاز می‌کند و تلاش خواهد کرد کارنامه درخشان دیگری بر افتخارات خود بیفزاید.







# صنایع مس شهید باهنر

**Bahonar Copper Industries Co.**

بزرگترین تولید کننده محصولات  
نیمه تمام مس و آلیاژهای مس در خاورمیانه

[www.csp.ir](http://www.csp.ir)





## درخشش ستاره فولاد مبارکه

### فرزین سوادکوهی

در حالی که مهم ترین محصولات تولیدی مجتمع های فولاد می تواند ورق های گرم و سرد و یا تختال باشد و در شرایطی که خودروسازان و سازندگان لوازم خانگی و لوله سازان و سازندگان مخازن تحت فشار و تجهیزات فلزی سبک و سنگین نیازمند چنین محصولاتی هستند، شرکت فولاد مبارکه یک تنه پاسخگوی بخش عمده ای از صنایع پایین دستی کشور شده است.

در سپهر صنعت فولاد ایران کمتر تجربیاتی گرانبها تر از آنچه مجتمع تولیدی فولاد مبارکه به آن دست یافته است نصیب یک مجموعه صنعتی شده است.

رو سپید بیرون آمدن از همه تنگنایهای اقتصادی و شاخص ترین آن ها یعنی تحریم های ناجوانمردانه ای که طی سالیان متمادی پیکره صنعت فولاد کشور را تحت تاثیر خود قرار داده بود، خود نشانه بارزی است از مدیریتی که تحت هیچ شرایطی پا پس نکشید و تولید باکیفیت را به رغم همه ناملایمات موجود ادامه داد و سند افتخار صنعت کشور را به نام خود ثبت کرد.

کنشگران تولید فولاد جهان به نیکی از مشکلات موجود در حوزه تولید و حضور در بازار های جهانی آگاهند. سختی تولید در کشورهای که با فشارها و محدودیت ها، روبرویی بیشتری دارند، چالش های موجود در عرصه ها بین المللی را دوچندان خواهد کرد.

نبود تجهیزات و یا نیازهای لازم برای امر تولید، کار را در مجتمع های عظیمی مانند فولاد مبارکه بسیار مشکل خواهد کرد. اما با همه این احوال تکیه بر دانش فنی و استفاده از تخصص داخلی نیروهای بومی همه مرزها را در می نوردد و موانع را یکی پس از دیگری کنار می زند. در چنین شرایطی باورکردنی نیست که بتوان به ۴۰ کشور جهان محصول صادر کرد. اما فولاد مبارکه در همین سال گذشته موفق به چنین کار شاخصی شده است.

طیف وسیع تنوع محصولات در این مجتمع، نیازهای بسیاری از صنایع را برطرف می کند و اولین سود چنین اتفاقی قطع وابستگی کشور به محصولات وارداتی است.

به طور نمونه می توان به نیاز داخلی صنعت کشور به ورق گرم اشاره کرد که ایران ما را سخت به خود وابسته کرده بود اما فولاد مبارکه با راه اندازی پروژه نورد گرم ۲ در آینده، این محصول را به خودروسازان و صنایع دریایی و کشتی سازی و سازندگان لوازم خانگی و لوله و پروفیل و دیگر صنایعی که در پایین دست نیازمند این محصول هستند تحویل خواهد داد تا گام دیگری در ثبت افتخارات خود برداشته باشد.

بر اساس رویکردهای فکر شده قرار است شرکتی به عظمت فولاد مبارکه که تولیدی چند میلیون تنی دارد، حداکثر همکاری با صنایع داخلی را داشته باشد تا فعالان صنایع پایین دستی، مشکل های پیشین را بیش از این احساس نکنند.

چنین تفکری، آنهم در تنگنایهای تحریمی کاری است کارستان که تنها از عهده نگاه خود باورانه و مومنانه نیروهای داخلی بر می آید تا از این رهگذر روحیه خودکفایی نیز قوام یابد.

تکیه بر این سیاست موجب شده فولاد مبارکه اصفهان در عین حال، قدرتمندترین هلدینگ های صنعتی کشور را ایجاد کند. شاهد مثال این موضوع ایجاد چهار هولدینگ بزرگ است که به صورت رسمی و با مجوزهای معتبر از نهادهای اصلی اقتصادی و مالی کشور شکل گرفته است.

خوشبختانه شرکت فولاد مبارکه کمترین چالشی در حوزه تامین منابع مالی خود ندارد. این مجموعه با اعتبار بالایی که در بازار دارد می تواند منابع مالی مورد نیاز پروژه ها را در بازار جمع آوری و در اختیار دستگاه های اجرایی کشور قرار دهد و از این جهت نیز یاریگر نهادهای حاکمیتی باشد.

رویدادها و حوادث معمول و غیر مترقبه نیز نتوانسته مجموعه بزرگ فولادی کشور را دچار سکون تاخیر و تولید کنند.

پاندمی کرونا که همه نقاط جهان را با بحران مواجه کرده بود، صنایع کشور ما را هم مورد تهدید جدی قرار داده بود و در این میان شرکت فولاد مبارکه

بخشی از منابع مالی خود را برای مقابله با کرونا به گردش

۶۶

در سپهر صنعت فولاد

ایران کمتر تجربیاتی

گرانبها تر از آنچه

مجتمع تولیدی فولاد

مبارکه به آن دست

یافته است نصیب یک

مجموعه صنعتی شده

است







# در سپهر صنعتی ایران

“

صنعت نفت ایران نیز  
تأثیرات چشمگیری از  
فولاد مبارکه بر جبین  
خود دارد. وقتی طرح  
بزرگ خط لوله گوره-  
جاسک اجرایی می شد  
اگر تولیدات حاصل  
از همکاری فولاد  
مبارکه و فولاد اکسین  
نبود این پروژه عظیم  
چالشی غیر قابل حل  
را تجربه می کرد

از دیگر عوامل کسب این رکود تولید بوده است. بازیگران تحریم کننده و در راس آنها سیاستمدان ارشد ایالات متحده آمریکا طی سال های گذشته بطور مستقیم ۴ بار این مجموعه را تحت سنگین ترین فشارهای تحریمی قرار دادند اما هرگز به هدف خود که همانا متوقف کردن تولید حداکثری در این مجموعه بود دست نیافتند. تصور بسیاری بر این است که فولاد مبارکه به عنوان تولیدکننده و تأمین کننده انواع ورق شناخته می شود، حال آن که همانطور که پیش از این گفته شد حمایت از شرکت های صنعتی در دستور کار فولاد مبارکه قرار گرفته است و بر این اساس مثلاً تأمین ورق فولادی و دیگر محصولات مورد نیاز صنایع پایین دستی یکی از رسالت های اصلی این مجموعه تلقی می شود.

صنعت نفت ایران نیز تأثیرات چشمگیری از فولاد مبارکه بر جبین خود دارد. وقتی طرح بزرگ خط لوله گوره-جاسک اجرایی می شد اگر تولیدات حاصل از همکاری فولاد مبارکه و فولاد اکسین نبود این پروژه عظیم چالشی غیر قابل حل را تجربه می کرد.

فولاد مورد نیاز این طرح، در فولاد مبارکه تولید و در اختیار فولاد اکسین، تولیدکننده لوله و نصاب قرار گرفت و هزار کیلومتر آن محقق شد تا طرح عظیم انتقال گوره-جاسک برگ زرینی در کارنامه وزارت نفت باشد.

در اقدامی دیگر، فولاد مبارکه تولید اسلب ۳۰۰ میلی متری را در دستور کار خود قرار داده تا ورق حاصل از نورد این تختال ها بتواند لوله های انتقال نفت از کف دریا را در داخل کشور به تولید رسانده و وابستگی به کشورهای خارجی را قطع کند.

شرکت فولاد مبارکه با مشکلاتی در حوزه یوتیلیتی نیز دست و پنجه نرم می کند. تأمین برق و گاز در فصول مختلف سال چالشی است که مدیران ارشد فولاد مبارکه با آن روبرو هستند و این اتفاق موجب شده ۳۰۰ هزار تن از تولیدات این مجموعه از عملکرد کلی آن حذف شود. در هرحال اگر مشکلات پیش رو برطرف شود بدون تردید مجموعه عظیم تولید فولاد در اصفهان می تواند همچنان پرچم افتخار آفرین صنعت فولاد شور را به اهتزاز درآورد.

انداخت و از این میزان حدود ۱۱۷ میلیارد توان را صرف تأمین تجهیزات پزشکی و بیمارستانی کرد. اما ممتاز ترین نمره در کارنامه این مجتمع بزرگ صنعتی ایران، جهش های تولید بود که در آن ارقامی خیره کننده به ثبت رسید. بالاترین میزان تولید فولاد خام در فولاد مبارکه در حالی رکورد زنی های تحسین برانگیز خود را به نمایش گذاشت که سخت ترین فشارهای تحریمی و اقتصادی به صنایع کشور تحمیل شده بود. رکورد سه ساله پس از ۴ بار تحریم شکسته شد و فولاد مبارکه یکبار دیگر بی اثر بودن اقدامات ضد اقتصادی علیه کشور را اثبات کرد.

آمارها نشان داده بود که بالاترین رکورد تولید فولاد مبارکه در سال ۹۶ ثبت شده و این رکورد از ابتدای سال ۹۹ تا تقریباً اواسط اسفندماه امسال، با تولید ۶ میلیون و ۶۰۹ هزار تن پس از گذشت سه سال با وجود همه محدودیت ها شکسته شد.

فولاد مبارکه در ۱۱ ماهه سال ۹۹ موفق شد با تولید ۶ میلیون و ۳۴۱ هزار تن فولاد خام به رشد ۹۶ درصدی نسبت به مدت مشابه سال ۹۸ (۵ میلیون و ۷۸۴ هزار تن) دست یابد.

در واقع ثبت این رکورد در حالی به دست آمد که محدودیت ها اجازه نفس کشیدن به صنایع کشور نمی داد.

صاحب نظران بر این اعتقادند که پیش بینی افزایش تولید نسبت به اهداف از پیش تعیین شده تا پایان سال جاری نیز پر بیراه نیست، چرا که عزم جزم نیروهای کارآزموده و متخصص داخلی و توان عملیاتی این مجموعه قادر است چنین تولیدی را محقق کند.

همدلی و هماهنگی های مدیریتی در چارت کاری شرکت فولاد مبارکه بیانگر این نکته است که مدیر عامل مجموعه نیز حمایتی تمام قد از کارکنان و ساز و کار تولید به عمل آورده است و این تولید تنها در سایه چنین رویکردی امکان پذیر شده است. در حقیقت کمبود مواد اولیه نیز نتوانسته افزایش تولید را با مشکل مواجه کند.

متخصصان فعال در این مجموعه اذعان داشته اند که کاهش هوشمندانه زمان تعمیرات، هماهنگی و تعامل مناسب بین واحدهای مختلف تولید در ناحیه، استفاده مؤثر از واحدهای پشتیبانی کننده، انجام پروژه های بهبود متعدد و استفاده مؤثر از توان پیمانکاران ناحیه







## رشد بی سابقه ۱۳۰ درصدی تولید گندله برای نخستین بار در شرکت فولاد سنگان ثبت شد



تولید گندله در شرق کشور، با هم افزایی، تدوین استراتژی های متناسب، کاهش توقفات علیرغم قطعی های مکرر جریان برق و گاز، نقش بسزایی در تولید بخشی از گندله مورد نیاز بزرگترین فولادساز خاورمیانه داشته است.

وی گفت: این شرکت با تدوین اهداف در سال جهش تولید و با ثبت رکوردهای تولید روزانه و ماهیانه، توانست رشد قابل توجه تولید گندله در سال ۹۹ را ثبت کند که در مقایسه با مشابه سال قبل، نشان از پیش برد هرچه بهتر اهداف ارزش افزای تولیدی و عملیاتی در فولاد سنگان دارد.

**ایران نوید بخش آرامش نسبی در بازار تولید صنعت فولاد**

**جهان خواهد بود**

امرای تولید حدود ۶۵ درصدی فولاد خاورمیانه در ایران را از نشانه های توازن در بازار صنعت فولاد جهان دانست و ابراز کرد: در سال قبل ۴۵.۵ میلیون تن فولاد در خاورمیانه تولید شد که نسبت به سال ۲۰۱۹ با افزایش ۲.۵ درصدی همراه بود. ایران بالغ بر ۶۵ درصد از فولاد تولید شده در خاورمیانه را تولید کرده و سهم این کشور در تولید فولاد در خاورمیانه نسبت به سال ۲۰۱۹ با افزایش ۸ درصدی همراه بوده است. در سال ۲۰۲۰ میلادی ۱.۸۶ میلیارد تن فولاد در دنیا تولید شد که نسبت به سال قبل از آن ۰.۹ درصد کمتر بود و تمامی کشورهای دنیا به استثنای سه کشور ایران، چین و ترکیه کاهش تولید را تجربه کردند. در واقع با بیانی دیگر می توان گفت که این سه کشور با افزایش حجم تولید خود

مدیر عامل فولاد سنگان با اشاره به تولید بیش از ۳ میلیون تن گندله و عبور از برنامه پیش بینی شده تولیدی اعلام کرد، فولاد سنگان توانست در ۱۰ ماهه نخست، کلیه اهداف تولیدی در سال جهش تولید را محقق کند و به عنوان تولیدکننده بخشی از گندله مورد نیاز شرکت فولاد مبارکه، با مدیریت اثربخش، نه تنها از اهداف تولیدی پیش بینی شده سبقت گرفته، بلکه با بهره وری و بهره گیری از پتانسیل های منحصر بفرد در فولاد سنگان، از مرز تولید ۳ میلیون تن گندله نیز عبور کند.

به گزارش روابط عمومی فولاد سنگان، امرایی، دستیابی فولاد سنگان به تمامی اهداف عملیاتی و رشد فراتر از تصور ۱۳۰ درصدی تولید گندله در سال جاری را افتخاری بزرگ دانست و اذعان کرد: رویکرد فولاد سنگان در سال جاری استفاده از تمامی ظرفیت های تولیدی مبتنی بر بومی سازی، ارتقای سیستم های نگهداری و کاهش توقفات، مدیریت هزینه ها علیرغم کمبود مواد اولیه تولیدی در کشور بوده است که با تلاش و همت تمامی همکاران، توانستیم رشد ۱۳۰ درصدی را فراتر از برنامه پیش بینی شده محقق کنیم و برای نخستین بار این افتخار در تاریخ فولاد سنگان ثبت شد.

مدیرعامل فولاد سنگان با اشاره به رشد ۶۷.۵ درصدی تولید گندله در کشور گفت: خوشبختانه در سال جهش تولید، شاهد افزایش حجم تولید گندله در کشور و گذر از مرز ۶۱ میلیون تن بودیم که در این بین فولاد سنگان به عنوان یکی از قطب های

# ۶۶

**فولاد سنگان توانست**

**در ۱۰ ماهه نخست،**

**کلیه اهداف تولیدی**

**در سال جهش تولید**

**را محقق کند**





“

## فولاد سنگان

خوشبختانه در سال

جاری از شرکت‌های

برند در کمترین

حوادث فردی و

تجهیزاتی بوده و

بی‌شک سازمانی

می‌تواند، امید را به

جامعه تزریق کند

که تمامی اجزای آن

هماهنگ و همگون

باشند و خوشبختانه

این شرکت با داشتن

کارکنانی جوان و

متخصص، آینده‌ای

روشن را در افق

توسعه صنعتی کشور،

ترسیم خواهد کرد



کرد: رونق و رکود در بنگاه‌های اقتصادی کشور، تأثیری مستقیم در صنایع بالادست و پایین دست دارد و هر ساله، سازمان مدیریت صنعتی ایران، شرکت‌های برتر در حوزه‌های مختلف انتخاب که این مهم می‌تواند زمینه تعامل گسترده‌تر مدیران و سیاست‌گذاران اقتصادی کشور با بنگاه‌های اقتصادی را در راستای رشد و توسعه همه‌جانبه و متوازن فراهم سازد. امرایی کسب عنوان نخست فولاد سنگان در بین صد شرکت برتر ایران را حاصل تلاش تمامی کارکنان و تلاشگران در فولاد سنگان دانست و اظهار کرد: فولاد سنگان خوشبختانه در سال جاری از شرکت‌های برند در کمترین حوادث فردی و تجهیزاتی بوده و بی‌شک سازمانی می‌تواند، امید را به جامعه تزریق کند که تمامی اجزای آن هماهنگ و همگون باشند و خوشبختانه این شرکت با داشتن کارکنانی جوان و متخصص، آینده‌ای روشن را در افق توسعه صنعتی کشور، ترسیم خواهد کرد. وی در پایان ضمن اشاره به دریافت تقدیرنامه یک ستاره تعالی سازمانی توسط فولاد سنگان گفت: با توجه به حضور شرکت‌های سرآمد ایرانی و با حمایت وزارت صنعت، معدن و تجارت، این شرکت در راستای استقرار الگوی تعالی سازمانی، اجرای برنامه‌های بهبود و اثربخش و حضور فعال در فرایند جایزه ملی تعالی سازمانی، در اولین سال حضور در این ارزیابی موفق به دریافت تقدیرنامه یک ستاره شد. این شرکت به منظور مطابقت با سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی و در جهت نیل به اهداف تولیدی و همچنین همسویی با شعار سال و فرمان رهبر فرزانه انقلاب، در زمینه جهش تولید، اهم فعالیت‌ها و توجه خود را به بخش تولید معطوف کرد و در جهت جلوگیری از خام‌فروشی، جایگزینی معدن به جای نفت در راستای همراهی با گام دوم انقلاب و با هدف تکمیل زنجیره ارزش در تولید فولاد حرکت کرد.

بخشی از افت تولید دنیا را جبران و با تحقق اهداف تولیدی، توازن نسبی در بازار را به دوش کشیدند.

ایران وزنه‌ای سنگین و گران‌بها در صنعت فولاد جهان است و

تغییر رشد تولید در سال ۲۰۲۰ مویید این نکته است

وی اضافه کرد: در سالی که غول‌های اقتصادی در اروپا و آمریکا، در پاندومی کووید ۱۹ غرق شدند، ایران توانست رشد بیش از ۱۳ درصدی را از خود بجای گذاشته و از مرز ۲۹ میلیون تن فولاد در جهان عبور کرده و جایگاه دهمی‌اش را در رده‌بندی تولید کنندگان صنعت فولاد در جهان تثبیت کند.

مدیرعامل فولاد سنگان با تقدیر از یکدلی و کار تیمی منسجم نشأت گرفته از فرهنگ سازمانی تعالی در فولاد سنگان گفت: توسعه و اعتلای فراگیر و همه‌جانبه در فولاد سنگان مختص به جبهه تولید نبوده و خوشبختانه در هفته‌های اخیر افتخاراتی در دیگر حوزه‌ها کسب شده که تاکنون در این شرکت سابقه نداشته و در بیست و سومین سال رتبه‌بندی صد شرکت برتر ایران (IMI-۱۰۰)، که در مرکز همایش‌های بین‌المللی صدا و سیما در تهران برگزار شد، شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان، عنوان برترین واحد صنعتی در «بهره‌وری کل عوامل در گروه اکتشافات، استخراج و خدمات جانبی» را به خود اختصاص داد. امرایی گفت: رتبه‌بندی ۱۰۰-IMI مانند رتبه‌بندی‌های مشابه مثل Fortune ۵۰۰ برتری شرکت‌ها را از جنبه‌های خاص نشان می‌دهد و فولاد سنگان با تکیه بر توان متخصصان و عزمی راسخ در سال جهش تولید توانست، علی‌رغم مشکلات حاصل از تحریم‌ها و شیوع ویروس کووید ۱۹، عظیم‌ترین پروژه کنسانتره‌سازی شرق کشور به ظرفیت ۵ میلیون تن در سال را مورد بهره‌برداری قرار دهد. وی تلاش شرکت‌های معدنی و صنعتی را در رشد و توسعه حائز اهمیت دانست و اظهار







نسیم توکل رئیس هیات مدیره شرکت عرش گستر:

## اگر وضع همین شکل ادامه پیدا کند، بحران نقدینگی در کشور جدی تر خواهد شد

زینب غضنفری

مونتاژ مدار چاپی PCB، طراحی مدارات الکترونیکی قابلیت مهندسی معکوس کلیه بردهای مدار چاپی و مونتاژ شده، اجرای پروژه های مختلف الکترونیکی غربالگری قطعات الکترونیکی و آنالیز خرابی قطعه، PCB و PCBA فعالیت های بازرسی شامل برنامه نویسی، آزمون کارکرد، بازرسی بصری، تست اشعه ایکس، جداسازی کپسول، تست لحیم پذیری و ...

شرکت عرش گستر طی ۲۰ سال فعالیت خود چه خدمات مهمی را به شرکت های صنعتی و فن آور ارائه داده است؟

کار مهمی که ما برای صنعت الکترونیک کشور به عنوان بازوی اجرایی انجام دادیم همکاری با تولید کنندگان حوزه الکترونیک در بخش تحقیق و توسعه بوده است. در حوزه تجهیزات پزشکی، صنعت مخابرات، آسانسور، اتوماسیون صنعتی، الکترونیک خودرو و... و تمامی قسمت هایی که ساب سیستم الکترونیک وجود دارد در به دست آوردن فناوری و اطلاعات به وسیله تحقیق و توسعه همکاری کرده ایم.

عرش گستر در سال ۱۳۷۹ با مأموریت مدیریت زنجیره تأمین و تولید در صنعت الکترونیک ایران تأسیس شد. فعالیت این شرکت طراحی، تأمین و تولید ساب سیستم های پیشرفته الکترونیک است، به این معنا که شرکت عرش گستر هر یک از این مراحل را به عنوان بازوی اجرایی تولید کنندگان صنعت الکترونیک انجام می دهد.

در ارتباط با فعالیت شرکت تجارت الکترونیک عرش گستر با نسیم توکل، رئیس هیات مدیره این شرکت که عضو اتاق بازرگانی تهران نیز هست گفت و گو کرده ایم که در ادامه می خوانید:

گسترده فعالیت شرکت عرش گستر در حوزه الکترونیک چیست؟

اهم فعالیت های شرکت تجارت الکترونیک عرش گستر به شرح زیر است:

تولید بردهای مدار چاپی ۲ تا ۵۰ لایه (با انواع متریال) منطبق با الزامات استانداردهای بین المللی IPC



# ۶۶

عرش گستر در سال ۱۳۷۹ با مأموریت مدیریت زنجیره تأمین و تولید در صنعت الکترونیک ایران تأسیس شد





زنجیره تامین در صنعت الکترونیک ایران، خدمات تخصصی فنی مهندسی در زمینه تحقیق و توسعه، مهندسی معکوس، طراحی، ساخت و سفارشی سازی ساب سیستم های الکترونیک، تامین بردهای مدارچاپی، قطعات الکترونیک، مونتاژ، غربالگری و آزمون قطعات در این ۲ دهه چگونه به صنعت و جهش تولید در کشور کمک کرده است؟

خدمات تخصصی شرکت عرش گستر به صنعت کشور در زمینه زنجیره تأمین شامل: طراحی مهندس، مهندسی معکوس، تحقیق و توسعه و به روزرسانی ساب سیستم های الکترونیک براساس فناوری های روز، تأمین قطعات الکترونیک و بردهای مدارچاپی به خصوص قطعات الکترونیک اورجینال (با اصالت) و غربالگری و تشخیص هویت قطعات بوده است. همچنین در بحث مونتاژ سیستم های های تک الکترونیک فعالیت کردیم و در نهایت این خدمات را به صورت OEM و ODM به شرکت های محترم ارائه کردیم.

**حضور در نمایشگاه هایی مانند تلکام و ... چه تاثیری در بازسازی برای فعالیت هر چه بیشتر این شرکت داشته است؟**

باید گفت رویدادهایی مثل برگزاری نمایشگاه ها به افزایش فروش کمک نمی کنند و هیچ کس نمی تواند بگوید در نمایشگاهی شرکت کرده و علیرغم تلاش و فعالیت تیم پشتیبانی و فروش، از طریق کانال ها و رویه های مرسوم بازاریابی با بازدیدکنندگان ارتباط برقرار کرده و به افزایش فروش منجر شده است. عمدتاً اهداف شرکت ها برای حضور در نمایشگاه ها توسعه و ماندگاری برند و آشنایی دیگران با خدمات شرکت است. نهایتاً اینکه حضور در نمایشگاه ها در توسعه برند شرکت نقش موثری داشته است. در نمایشگاه تلکام ۹۹ نسبت به سال های گذشته تعداد شرکت کنندگان کمتر بود و سالن های برگزاری کمتر شده بود. در واقع یک سالن اصلی بود و بازدیدکنندگان هم بخاطر شرایط خاص شیوع ویروس کرونا کمتر بودند. بیشتر بازدیدکنندگان با دعوت نامه آمده بودند و از سوی دیگر، تبلیغات گسترده ای هم برای حضور در این رویداد صورت نگرفته بود. با این حال، افراد موثر حضور داشتند و در حاشیه نمایشگاه جلسات B2B بین شرکت های مختلف برگزار شد که این نشست ها و هم اندیشی ها در بازسازی تاثیر فراوانی خواهد داشت. با این همه، به نظر می رسد در سال آینده اگر وضع کشور به همین شکل ادامه پیدا کند، بحران نقدینگی در کشور جدی تر خواهد شد. چون کارفرمای اصلی در صنعت الکترونیک ایران دولت است و اگر دولت نتواند چرخه نقدینگی را مدیریت کند و نقدینگی را به چرخه دارایی ها وارد نکند با وجود کار داشتن و فعالیت، شرکت ها زمین می خورند و بحران نقدینگی پیدا می کنند. پس باید به سوی تسهیلات گران قیمت یا راهکارهای دیگری بروند. صنعت الکترونیک رو به پیشرفت است چون گروه های بسیاری در حال حرکت به سمت تولید هستند.

“

خدمات تخصصی  
شرکت عرش گستر  
به صنعت کشور در  
زمینه زنجیره تأمین  
شامل: طراحی  
مهندس، مهندسی  
معکوس، تحقیق و  
توسعه و به روزرسانی  
ساب سیستم های  
الکترونیک براساس  
فناوری های روز، تأمین  
قطعات الکترونیک  
و بردهای مدارچاپی  
به خصوص قطعات  
الکترونیک اورجینال  
(با اصالت) و غربالگری  
و تشخیص هویت  
قطعات بوده است



شرکت تجارت الکترونیک  
عرش گستر





## صبانور پروژه یک میلیون تنی تولید کنسانتره سنگ آهن در منطقه قروه کردستان می کند

به پارسال بیش از سه برابر افزایش یافته است. کلانتری همچنین تولیدات این شرکت را یادآور شد و با تاکید بر این که میزان تولیدات امسال نسبت به پارسال به طور چشمگیری افزایش داشته، تصریح کرد که میزان تولید کنسانتره این شرکت تا پایان سال به یک میلیون و ۴۰۰ هزار تن می رسد که نسبت به پارسال نشان از رشد حدود ۲۰ درصدی دارد. همچنین مقرر شده است که تا پایان سال دو میلیون و ۱۰۰ هزار تن سنگ آهن دانه بندی تولید شود که این نیز با توجه به تولید یک میلیون و ۶۴۰ هزار تن پارسال نشان دهنده رشد ۲۰ درصدی است. وی در خصوص تولید گندله نیز اظهار کرد: شرکت صبانور در سال گذشته موفق به تولید ۴۷۰ هزار تن گندله شد که پیش بینی می شود این میزان تا پایان امسال به ۵۰۰ هزار تن (معادل ۶ درصد رشد) برسد. مدیرعامل صبانور دلیل افزایش تولید را نتیجه تلاش همکاران خود، سرمایه گذاری های گسترده و افزایش قیمت جهانی سنگ آهن عنوان کرد و گفت: روند رشد تولید، افزایش درآمدها و ساخت کارخانه های متعدد در منطقه می تواند اخبار بسیار خوشایندی برای سهامداران محسوب شود.

**شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور درصد احوادث پروژه جدید یک میلیون تنی تولید کنسانتره سنگ آهن در منطقه قروه کردستان است.**

مهندس محمد کلانتری، مدیرعامل شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور در گفت و گو با روز نامه عصر اقتصاد با اعلام این خبر به تشریح دیگر فعالیت های این شرکت پرداخت و گفت: این پروژه که در مرحله انتخاب زمین، تامین آب و برق و گاز و دیگر زیرساخت های مورد نیاز است، قادر خواهد بود که با تلاش متخصصان و کارکنان این مجموعه خوراک دیگر واحدها را در کنار معدن گلالی تامین کند، ضمن آن که در حال احوادث کارخانه تولید گندله در بیجار نیز هست. کارخانه گندله سازی یک میلیون تنی این شرکت در استان کردستان با سرمایه ای معادل ۱۸ میلیون دلار ( ۵۰۰ میلیارد تومان) احوادث خواهد شد.

مدیرعامل صبانور میزان سود ناخالص پارسال این شرکت را ۴۶۰ میلیارد تومان اعلام کرد و گفت: این میزان سود امسال به ۱۷۰۰ میلیارد تومان می رسد که هزار میلیارد تومان آن سود عملیاتی و مابقی ناشی از فروش سهام (ومعادن) است. به عبارت ساده تر، شرکت صبانور نسبت

# ۶۶

شرکت توسعه معدنی

و صنعتی صبانور

درصد احوادث پروژه

جدید یک میلیون

تنی تولید کنسانتره

سنگ آهن در منطقه

قروه کردستان است







## صبانور

شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور  
(سهامی عام)



[www.sabanour.com](http://www.sabanour.com)





## بهبود قیمت‌های صادراتی سیمان با اصلاح قیمت‌های داخلی ممکن است

ها به نحو بهتری اصلاح شود، که متأسفانه این اتفاق رقم نخورد. ولی علیرغم اینکه پروژه‌های عمرانی متوقف شده بود و یا کمرنگ تر شده بود اتفاق خوبی که افتاد این بود که به دلیل ارزانی قیمت سیمان الگوی مصرف سیمان عوض شد. یعنی اصولاً این قیمت پایین باعث شد که خیلی از سازندگان ساختمان و ابنیه به سمت استفاده بیشتر از سیمان حرکت کنند و حتی به جای اسکلت فلزی و بلوک‌های سفالی از سازه‌های بتونی و بلوک‌های سیمانی استفاده شد و کمرنگ شدن تقاضای سیمان در پروژه‌های عمرانی از سمت ابنیه شهری جبران و باعث استفاده بیشتر از سیمان شد. مطلب دوم افزایش بسیار زیاد کرایه‌های حمل بود، که امکان جا به جایی سیمان را از تولید کنندگان سلب کرد. این رشد در کرایه حمل باعث شده دیگر از مناطق پر تولید سیمان به مناطق پر مصرف حرکت سیمان نداشته باشیم. در نتیجه شرکتها در هر منطقه ای که فعالیت میکردند با توجه به افزایش درخواست سیمان برای سازه‌ها و ابنیه همان منطقه، تخفیف سنواتی و سوبسیدهای حمل راحذف کردند و این موجب رونق نسبی در صنعت سیمان شد و صنعت سیمان توانست چالش افزایش هزینه حمل و عدم اصلاح مناسب قیمت‌ها را از این طریق برطرف کند.

چالش دیگر، قطع گاز در زمستان بود که امسال اجازه داده نشد با نرخ یارانه‌ای ذخیره‌سازی صورت گیرد و بعد با تصویب نرخ ۳۰۰ تومانی برای هر لیتر مازوت که با کرایه حمل به ۴۰۰ تا ۴۵۰ تومان رسید، دوباره این صنعت را دچار چالش شدید کردند. با قطع گاز، فشار زیادی به ناوگان حمل مازوت تحمیل شد و کارخانجات برای تأمین سوخت دچار مشکل شدند. البته این چالش هم با همت کارشناسان و مدیران صنعت برطرف شد؛ ولی چالش بعدی قطع برق بود که موجب

صنعت سیمان در سالهای اخیر و همزمان با تحریم‌ها توانسته است به عنوان یکی از منافذ درآمدی برای اقتصاد ایران جهت کسب درآمدهای ارزی عمل کند و همچنین به رغم مشکلات فراوان توانسته است همچنان به عنوان یکی از صنایع استراتژیک در عرصه توسعه زیر ساخت‌ها و تداوم اشتغال نقش به سزایی ایفا کند. برای اطلاع بیشتر از چالش‌ها و عملکردهای این صنعت حیاتی گفتگویی با عبدالرضا شیخان دبیر انجمن کارفرمایان صنعت سیمان انجام داده ایم که مشروح آن در ادامه تقدیم شما می‌شود. مهندس شیخان معتقد است در شرایط تحریمی فعلی با اصلاح منطقی قیمت‌ها در بازار داخلی می‌توان به ارزآوری بیشتر صنعت سیمان در بازارهای صادراتی دست پیدا کرد.

● در سال ۹۹ صنعت سیمان به دلیل توقف پروژه‌های عمرانی (در اثر کرونا)، مشکلات صادراتی با چالش‌های جدی مواجه شد، آیا در سال ۱۴۰۰ هم شاهد تداوم این چالش‌ها خواهیم بود؟

۹۸ سال به نسبت خوبی برای صنعت سیمان بود. اما در ۹۹ سال، فراز و نشیب‌های فراوانی برای صنعت سیمان رقم خورد. سال ۹۸ صنعت سیمان تقریباً از رکود خارج شد، در آستانه شکوفایی تولید قرار گرفت، قیمت‌های سیمان در سال ۹۸ به واقعی شدن نزدیک شد. اما در سال ۹۹ علیرغم قول‌هایی که وزارت صمت در ارتباط با تعدیل قیمت سیمان داد، این اتفاق رخ نداد و تعدیل نا کافی قیمت در تیرماه ۹۹ صورت گرفت و این اولین چالش صنعت سیمان در سال جاری بود. ما در سال ۹۸ تورم حدود ۴۵ درصدی داشتیم؛ اما افزایش نرخ‌ها که به صنعت سیمان در تیرماه دادند حدود ۲۰ درصد بود و این بزرگترین چالش صنعت سیمان بود. انتظار صنعت و بازار این بود قیمت



# ۶۶

وزارت صمت که متولی اصلی در بحث صنعت

سیمان است بدون

مشورت با انجمن

تصمیم خاصی در

مورد صنعت سیمان

نمیگیرد





شد نتوانیم کلینکر را تولید و در بازار عرضه کنیم. زیرا قطع برق باعث توقف آسیاب‌های سیمانی و حتی کوره‌ها شد. بعد از برطرف شدن این مشکل، اتفاق بعدی که رخ داد و طبیعی بود، کمبود سیمان در کشور بود. کمبودی با کاهش تولید در اثر چالش‌های پیش گفته رقم خورده بود، موجب تفاوت قیمت چشم گیر درب کارخانه با قیمت بازار شد. البته باید تاکید کنم که خوشبختانه در این روزهای پایانی سال تعادلی نسبی در بازار برقرار شده است. در بحث صادرات سیمان بهترین سال صنعت سیمان همان سال ۹۸ بود که در حدود ۱۷ میلیون تن صادرات کلینکر و سیمان انجام گرفت. ولی در سال جاری تنها حدود ۷ درصد تولید سیمان صادر شد که نسبت به سال گذشته کاهش می‌یابد. ولی حدود دوازده و نیم درصد کلینکرتولیدی صادرات کلینکر داشتیم که با سال گذشته همخوانی دارد؛ اما در مجموع صادرات افزایش پیدا نکرد.

اما در موضوع صادرات نکته مثبت این بود که در سال ۹۹ نسبت به سال ۹۸ شرکت‌ها توانستند به صورت مناسبتری مشکلات نقل و انتقال ارز را حل کنند؛ ولی در بحث حمل، هزینه ما بسیار افزایش یافته که در نتیجه میتوان گفت صادرات سیمان و کلینکر از رقابت پذیری خارج شده که ضرورت دارد با همت همکارانمان با توجه به شرایط موجود و افزایش قیمت ارز در داخل کشور بتوانیم سطوح قیمت مناسبتری برای صادرات دست پیدا کنیم. اما چالشی که همچنان وجود دارد این هست که قیمت داخلی سیمان پایین است و چون قیمت داخلی پایین است در نتیجه قیمت سیمان صادراتی در مقایسه با قیمت سیمان در داخل کشور مقرون به صرفه تر است. صادرات هم ارز آوری دارد و هم باعث افزایش سود کارخانجات می‌شود؛ ولی اگر سیمان قیمتش منطقی شود قطعاً تأثیر مستقیم بر قیمت صادرات می‌گذارد. و شاهد افزایش نرخهای صادراتی خواهیم بود.

با توجه به اینکه در دنیا قیمت صادراتی بالاتر از قیمت‌های ما است و در منطقه هم قیمت سیمان حدود ۵۵ تا ۶۰ دلار است که ما به دلیل رقابت‌های موجود از آن بی بهره ایم در رابطه با فروش سیمان صادراتی ما همیشه توصیه می‌کنیم که رابطه منطقی بین قیمت داخلی و صادراتی پایه برقرار شود تا بازار به تعادل برسد. اگر قیمت داخلی منطقی باشد قیمت‌های صادراتی هم به صورت خودکار بهبود پیدا می‌کند؛ به این دلیل که اکثر صادرات ما به کشورهای عراق- افغانستان و حوزه CIS توسط دلالان انجام میشود و این دلالان با توجه به قیمت‌های داخلی، خریدار سیمان ما هستند.

خوشبختانه با فعال شدن کارگروه‌های صادراتی در شرق کشور و جنوب کشور باعث ایجاد تعادل در قیمت صادراتی شده است در سال ۱۴۰۰ بسیار خوشبین هستیم که این مشکلات که در سال ۹۹ داشتیم به حداقل برسد اولین تلاش ما این است که قیمت منطقی شود دوماً از ابتدای سال اعمال شود و ضمن اینکه در سال گذشته از قطع گاز و برق و مازوت بسیار ضربه خوردیم لذا برای برون رفت از این مشکل پیشنهاد کردیم توافقنامه ای سه جانبه بین وزارت صمت و وزارت نفت و انجمن انجام گردد مبنی بر اینکه اجازه دهند از ابتدای تابستان که نیاز به مازوت کم می‌باشد و قطع گاز نداریم بتوانیم با نرخ قیمت گاز مازوت را ذخیره کنیم و در زمان نیاز با نظر مدیریت پخش فرآورده های نفتی پلمپ مخازن باز شود و از ذخایر مازوت استفاده کنیم و پیشنهادی به وزارت نفت دادیم که برنامه ریزی شده کوره ها را متوقف کنیم و در مقابل وزارت نفت نیز مبالغی را برای تشویق تولیدکنندگان لحاظ نماید تا در سراسر کشور بتوانیم فشار کمتری به مصرف گاز خانگی وارد کنیم

#### ● تشکیل انجمن کارفرمایی صنعت سیمان در طرح مشکلات و رفع آنها چه سهمی

داشته است؟

خوشبختانه انجمن صنعت سیمان تشکلی مهم و تأثیر گذار، چه در بخش داخل صنعت و چه بخش بیرون صنعت بوده است. دلیل این امر هم حضور موثر و همراهی مدیران هلدینگها و نمایندگان بخش خصوصی در ترکیب ۹ نفره اعضای هیات مدیره انجمن است. سهمی که این مدیران در صنعت سیمان نمایندگی و هدایت می‌کنند بالای ۷۵ درصد است بنابراین تصمیماتی که در انجمن گرفته می‌شود برای اهالی خود صنعت قابل اجراست و به تصمیمات احترام می‌گذارد. دوم اینکه انسجام مدیران این صنعت باعث شده در بیرون از خود صنعت هم دید مثبتی به انجمن داشته باشند. تلاش شده گزارش‌ها، آمارها و ارقامی که دولت و وزارت صمت به آن نیاز دارد، توسط انجمن با راه اندازی سامانه اطلاعاتی جمع آوری شود و به روز آمار و ارقامی آرایه شود که قابل استفاده و قابل استناد است. آمارهای صادقانه منعکس شده در گزارش‌های انجمن در کنار همکاری خوبی که انجمن با مرکز پژوهش‌های مجلس و سایر ارگان‌ها داشته تا از این طریق تهیه گزارشات آسیب شناسی صنعتی و سایر مسائلی که برای صنعت سیمان پیش می‌آید به طور کامل وجه علمی و عملیاتی داشته باشد باعث شده تا جایگاه مدیریتی انجمن در میان نهادهای سیاست گذار و تصمیم ساز نیز

تثبیت شود. کار دیگری که انجمن همواره انجام داده است هشدارهایی است که در زمان مناسب به مسئولین امر داده و چالش‌ها را از قبل پیش بینی کرده و اعلام کرده است. در بحث قیمت گذاری هم تلاش کردیم از طریق راهکارهای درست این قیمت گذاری به بهترین نحو به سمت قیمت گذاری منطقی پیش ببریم. توانسته ایم الگوهایی برای تعیین قیمت به وزارت صمت پیشنهاد بدهیم که در چالش‌هایی که برای صنعت رخ می‌دهد فشار کمتری به کارخانجات وارد شود. خوشبختانه مکاتبات انجمن رابه عنوان مرجع قبول کرده اند که این خود برای انجمن حسن است و در ارزیابی انجمن صنعت سیمان را می‌توانیم یکی از تشکل‌های موفق بنامیم.

#### ● آیا مسئولان دولتی انجمنان که باید متوجه جایگاه این تشکل از نظر تخصصی بوده اند؟

وزارت صمت که متولی اصلی در بحث صنعت سیمان است بدون مشورت با انجمن تصمیم خاصی در مورد صنعت سیمان نمی‌گیرد و بهترین اطلاعاتی که در گزارشات وزارتخانه ای ارائه میدهند اکثر گزارشات است که انجمن در اختیار وزارتخانه گذاشته است و معتقدند امار و اطلاعات ما قابل استناد است و به آن میتوانیم افتخار کنیم که مرجعیت آمارهای انجمن در وزارتخانه قابل تایید است.

#### ● آیا چشم انداز مثبتی پیش روی بازارهای منطقه ای و صادراتی صنعت سیمان در سال آینده وجود دارد، آیا به دلیل اهمال کار صورت گرفته این بازارهای، از دست رفته تلقی می‌شود؟

بازارهای صادراتی ما بازارهای منطقه هستند مثلاً عراق مصرف کننده کلینکر ماست چون کلینکر ما دارای استاندارد و قیمت مناسبی است بنابراین بازار ما تغییری نخواهد کرد در حوزه CIS ما سال هاست همین روال صادرات را در حوزه خلیج فارس و افغانستان داریم طرف مقابل علیرغم چالش‌ها و افزایش هزینه حمل، قیمت‌ها را مناسب کرده است.

ما تا زمانی که سیمان و کلینکر با کیفیت تولید می‌کنیم و تا زمانی که قیمت‌مان به همین صورت است نسبت به منطقه قیمت پایین تری داریم پس کالایی را تولید می‌کنیم که قیمت و کیفیت مناسبی دارد، البته کشش قیمتی در بازارهای مختلف فرق میکند، با بررسی اجمالی که انجام دادیم شرکت توسعه صادرات صنعت سیمان که انجمن باعث و بانی تشکیل آن است وبازارهای مختلف را رصد میکند، خوشبختانه امکان افزایش نرخ‌های سیمان در بازارهای هدف وجود دارد. منتهی بخش قیمت گذاری میتواند تأثیر گذار باشد و میتوان گفت که نقطه بهینه صادراتی رامیتوانیم در هر بازاری دریابیم و دقیقاً اعلام کنیم به کارخانجات سیمان که میتوانند با استفاده از این نقطه بهینه قیمت واقعی را بدهند.

ضمن اینکه قیمت پایه صادراتی مطرح بوده که بتوانیم براساس پایه صادراتی مبادلات ارزی را برطرف کنیم ما سال گذشته توانستیم برای حفظ منافع کشور پایه صادراتی را با هماهنگی گمرک کشور، افزایش دهیم که باعث ارز آوری بیشتر این صنعت شد و بسیار موثر هم بود که سیمان و کلینکر ارزان صادر نشود

#### ● آیا راهکاری برای حذف شبکه دلالی و کاهش فاصله قیمتی میان تولید کنند و مصرف کننده وجود دارد؟

وقتی قیمت دستوری باشد ولی قیمت بالاتر می‌رود پذیرش بازار باشد این معضل وجود دارد که واسطه‌ها از این موقعیت استفاده کنند و باعث تکرار اتفاقی می‌شود که چندسال گذشته واسطه‌ها را وارد صنعت سیمان کرد. تا قبل از سال ۹۱ به این صورت دلال بازی درصنعت سیمان نداشتیم، در سالهای ۹۲ به بعد (تا اواسط سال ۹۸) بدلیل رکود ساخت و ساز در کشور کارخانجات ناچار به استفاده از حدود ۶۵ تا ۷۰ درصد ظرفیت شدند و برای حفظ روند تولید و اشتغال از یک طرف و عدم تمایل خریداران واقعی (مصالح فروشان- صنایع سیمان بر و ...) از طرف دیگر موجب شد تا کارخانجات برای فروش محصولات خود و پرداخت هزینه‌های سرسام آور تولید - تخفیفهایی را از جمله سوبسید حمل در نظر بگیرند و علیرغم این امتیازات متأسفانه خریداران واقعی سیمان برای مشکلات مالیاتی که داشته مستقیم وارد خرید سیمان نشدند و نیاز شان را از طریق دلالان تامین می‌کردند که در حقیقت یکی از معضلات دلالان در این صنعت از همین موضوع بود که امید است در سال ۱۴۰۰ با تغییر

رویکرد وزارت صمت برای قیمت گذاری سیمان و یا آزاد شدن قیمت سیمان و کاهش شکاف قیمت بین درب کارخانه و مصرف کننده شاهد تعادل در بازار و حذف واسطه‌های غیر ضرور در این صنعت باشیم.







## سرنوشت بازار سنگ آهن از دیدگاه فعالان بازار

چند مدت پیش، بانک سرمایه گذاری Credit Suisse پیش بینی کرده بود که قیمت سنگ آهن در سال ۲۰۲۱ به ۱۵۰ دلار برسد. دو هفته بعد از آن قیمت ها خیلی بیشتر رشد کرده و به حدود امروز ۱۶۴ دلار رسید. این بالاترین میزان در حدود یک دهه گذشته است. دلیل افزایش قیمت سنگ آهن افزایش تقاضا و کاهش عرضه است. اما سوال اصلی اینجاست که چرا سنگ آهن یک روند قوی را از اواخر سال پیش شروع کرد و آیا سطح قیمت های کنونی پایدار خواهد بود؟. در ادامه به برخی از علل افزایش قیمت و پیش بینی روند این کالا در میان مدت و بلند مدت خواهیم پرداخت.

### چرا سنگ آهن مورد تقاضا است؟

سنگ آهن عنوان کالای فلزی با بهترین عملکرد در سال ۲۰۲۰ را به خود اختصاص داد. تقاضای زیاد چین و کاهش عرضه، فضای مناسبی را برای افزایش قیمت ایجاد کرد فضای ترس از افزایش بیشتر قیمت ها زمینه را برای انفجار قیمت ها فراهم آورد. با مدرن شدن کشورهای در حال ظهور و تلاش برای بهبود سبک زندگی در طبقه متوسط، تقاضا برای کالاهای همچنان رو به افزایش است. بالای لیست، سنگ آهن است زیرا این ماده جز مواد اصلی تولید فولاد است. تولیدکنندگان فولاد را به اشکال مختلف در قالب میلگرد فولادی، صفحات فولادی و ورق های گرم میسازند. از فولاد همچنین در ساخت کشتی، ساخت و ساز و روشهای مختلف ساخت بسیار استفاده می شود.

معدن ریو تینتو، با ارزیابی اینکه سنگ آهن وارد دوره رونق می شود موافق است. تقاضای زیادی از سوی تولیدکنندگان فولادی را تجربه می کند. بزرگترین وارد کننده سنگ آهن در جهان چین است. و از آنجا که به نظر می رسد از بیماری کرونا نسبتاً آسیب ندیده است، چین در حال رونق ساخت و ساز است. بزرگترین کشورهای صادر کننده سنگ

آهن جهان استرالیا و برزیل هستند. و داستان برای گروه BHP هم صدق میکند، که در هر دو حوزه مشغول استخراج است. با این حال، فقط چین شاهد افزایش تقاضا برای فولاد نیست. ایالات متحده و اتحادیه اروپا همچنین در بازار فولاد هستند. براساس سایت خبری ASX StockHead - ارزشمندترین صادرات استرالیا با ۱۰۲ میلیارد دلار در سال مالی ۲۰۲۰-۲۰۱۹ - کاملاً در دست بزرگترین مشتری آن یعنی چین می باشد. چین به عنوان بزرگترین تولید کننده فولاد در جهان با ۱/۱ میلیارد تن در سال ۲۰۲۰، چین حجم زیادی از سنگ آهن را مصرف می کند، بیشتر این مقدار از استرالیا حمل می شود. تحلیلگران بانک مشترک المنافع استرالیا در گزارشی در ماه دسامبر گفتند: "چین معمولاً ۷۰ درصد از واردات سنگ آهن جهان را به خود اختصاص می دهد." این سهم بازار در ۹ ماهه اول سال ۲۰۲۰ به ۷۵ درصد رسیده است، زیرا بهبود سریع اقتصادی چین پس از COVID-۱۹ باعث شد واردات بیشتری از سنگ آهن داشته باشد. دولت استرالیا گفت که پیش بینی می کند چین در صادرات سنگ آهن استرالیا در چند سال آینده همچنان قوی باقی بماند. این گزارش در گزارش اقتصادی میان دوره خود گفت: "پیش بینی می شود صادرات

“

سنگ آهن عنوان  
کالای فلزی با بهترین  
عملکرد در سال ۲۰۲۰  
را به خود اختصاص  
داد





“

پیش بینی سنگ آهن در سال ۲۰۲۱ تا ۸۰ تا ۹۰ دلار در هر تن کاهش می یابد با وجود روند صعودی کنونی، واحد تحقیقات کالای دولت استرالیا در وزارت صنعت به کاهش قیمت سنگ آهن اشاره کرده است. همچنین در ادامه عنوان شده است: "قیمت سنگ آهن تا پایان سال ۲۰۲۱ به حدود ۸۰ دلار در هر تن کاهش یابد و تا پایان سال ۲۰۲۲ به ازای هر تن ۷۵ دلار کاهش یابد."

این پیش بینی قیمت ها ممکن است در بازار فعلی پرتب و تاب سنگ آهن ، که در آن قیمت ها با ۱۶۵ دلار در هر تن معامله می شود ، محافظه کارانه به نظر برسد. پنج سال پیش - زمان عرضه بیش از حد صنعت سنگ آهن - چین ۸۰۰ میلیون تن فولاد در سال تولید می کرد. این رقم تولید برای چین در سال ۲۰۱۹ به یک میلیارد تن رسیده و در حال حاضر با ۱٫۱ میلیارد تن به صورت سالانه در سال ۲۰۲۰ ثبت شده است. مارک ایامز ، مدیر معادن مگنتیت گفت: "این ۳۰۰ میلیون تن اضافی ۵۰۰ میلیون تن سنگ آهن نیاز دارد." وی گفت: "در همین دوره پنج ساله ، عرضه سالانه سنگ آهن از استرالیا و برزیل کمتر از ۵۰ میلیون تن افزایش یافته است."

#### ◀ تنش های ژئوپلیتیک

با این حال ، تنش های ژئوپلیتیکی نیز بر قیمت سنگ آهن تأثیر می گذارد. استرالیا تأمین کننده اصلی سنگ آهن چین است ، اما سال گذشته افزایش تنش بین دو کشور باعث مختل شدن عرضه شد. این موضوع به نوبه خود مهمترین فشار بر روی قیمت سنگ آهن بود. همه می دانند که Covid-۱۹ از چین نشأت گرفته است ، اما استرالیا خواستار بررسی جامع علت آن شد. این امر باعث شد تا چین دست به تلافی بزند و جنگ تجاری درگرفت. چینی ها سنگ آهن اضافی را به عنوان پشتیبان در صورت اعمال محدودیت های بیشتر در استرالیا خریداری می کنند. در همین حال ، صادرات از برزیل پس از یک فاجعه در سال ۲۰۱۹ اثر کمتری بر افزایش قیمت دارد. شرکت معدنکاری برزیل Vale یک تولید کننده عمده سنگ آهن است.

معدن در ۲۰۲۰-۲۰۲۱ ۰٫۵ درصد کاهش یابد و در سال ۲۰۲۱-۲۰۲۵ ۵ درصد رشد کند. همچنین در گزارش منتشر شده در آستانه کریسمس عنوان شد که "صادرات سنگ آهن از استرالیا با تقاضای قوی از چین پشتیبانی شده است."

#### ◀ رشد عدم تعادل عرضه و تقاضا در بازار سنگ آهن

پیش بینی سنگ آهن در سال ۲۰۲۱ تا ۸۰ تا ۹۰ دلار در هر تن کاهش می یابد با وجود روند صعودی کنونی، واحد تحقیقات کالای دولت استرالیا در وزارت صنعت به کاهش قیمت سنگ آهن اشاره کرده است. همچنین در ادامه عنوان شده است: "قیمت سنگ آهن تا پایان سال ۲۰۲۱ به حدود ۸۰ دلار در هر تن کاهش یابد و تا پایان سال ۲۰۲۲ به ازای هر تن ۷۵ دلار کاهش یابد." این گزارش افزود: "انتظار می رود حجم صادرات به ۹۰۵ میلیون تن در سال ۲۰۲۱-۲۰۲۲ برسد." برخی از تحلیلگران بازار سنگ آهن نیز با چشم انداز دولت استرالیا در مورد سنگ آهن موافق هستند و انتظار دارند قیمت ها طی دو سال آینده تعدیل شود. مجله رتبه بندی جهانی S&P در گزارشی از معدن Vale برزیل گفت که انتظار می رود قیمت سنگ آهن به طور متوسط ۸۵ دلار آمریکا در هر تن در سال ۲۰۲۱ و ۷۰ دلار در هر تن در سال ۲۰۲۲ باشد. بانک مشترک المنافع استرالیا در گزارشی اعلام کرد که قیمت سنگ آهن ممکن است سال آینده به زیر ۱۰۰ دلار در هر تن کاهش یابد. تحلیلگران CBA در گزارشی در ماه دسامبر گفتند: "ما هنوز هم فکر می کنیم که قیمت سنگ آهن با وجود قیمت ها که ممکن است در کوتاه مدت بالا بمانند ، هنوز شانس خوبی برای میانگین ۹۰ دلار در هر تن در پایان سال ۲۰۲۱ دارند."







می توانند بازار قوی سنگ آهن فعلی را از روند صعودی فعلی خود منحرف کنند. اولاً، این قیمت های بالای سنگ آهن باعث کاسته شدن حاشیه سود برای کارخانه های تولید فولاد در چین می شود و ثانیاً، افزایش ذخایر مواد اولیه در بنادر چین. برخی از تحلیل گران کالا معتقدند اقدامات محرک مالی چین در سال آینده رو به کاهش است و تقاضای آن برای کالاهای مرتبط با فولاد را ضعیف می کند. تحلیلگران در بانک CBA گفتند: "کاهش حاشیه کارخانه فولاد در چین و افزایش موجودی انبار بنادر سنگ آهن می تواند کاتالیزور کاهش قیمت سنگ آهن باشد." آژانس رتبه بندی در گزارشی در ماه دسامبر گفت: "ما معتقدیم که با توجه به افزایش قیمت سنگ آهن، قبل از بهبود در سال ۲۰۲۱، حاشیه فولاد تحت فشار قرار خواهد گرفت." در واقع، صنعت فولاد چین شروع به شکایت از سطح قیمت سنگ آهن کرده و خواستار اقدام پکن در این زمینه است. این فراخوان از طرف انجمن آهن و فولاد چین صورت گرفته است، یک سازمان تجاری که نمایانگر دیدگاه های این صنعت است."

#### ◀ موجودی انبار معادن در چین هنوز بالا است

بر اساس گزارش ها، سطح سهام سنگ آهن وارداتی در بنادر چین بسیار بالا است، اما با افزایش مصرف کارخانه های فولاد در حال کاهش است. در بنادر چین در حال حاضر حدود ۱۳۰ میلیون تن سنگ آهن موجود است که نسبت به اوج اخیر کاهش یافته است، اما هنوز هم بالاتر از ۱۰۵ میلیون تن در اواسط سال گذشته است. نکته مهم برای بازار سنگ آهن صادراتی برزیل است، و اینکه آیا تولید کننده اصلی آن Vale می تواند تولید را افزایش دهد تا تقاضای چین را برآورده کند. پیش بینی Vale در سال ۲۰۲۰ تولید ۳۰۵ میلیون تنی سنگ آهن کمتر از ۳۱۰ میلیون تن تولید در سال ۲۰۱۸ است تولید سنگ معدن برزیل در سال ۲۰۲۱ به ۳۳۰ میلیون تن برسد که تنها ۲۵ میلیون تن اضافه شده به بازار، در سال آینده است. کارشناسان بازار گفتند که تولید کمتر از حد انتظار Vale باعث می شود که چین حداقل ۲۰ میلیون تن سنگ آهن از منابع جایگزین در سال ۲۰۲۱ پیدا کند. معادن مستقر در برزیل می خواهند در سال ۲۰۲۲ به ظرفیت تولید ۴۰۰ میلیون تن سنگ آهن برسد و به عنوان یک هدف بلند مدت به ۴۵۰ میلیون تن برسد. این هدف ممکن است یک رویا به نظر برسد، با توجه به اینکه این شرکت برای بازگشت به سطح تولید چند سال پیش در تلاش است.

#### ◀ بازار آتی سنگ آهن شاهد افزایش تقاضا است

در بازار مشتقات، معاملات آتی سنگ آهن سنگاپور نسبت به سال گذشته بیش از ۷۰ درصد افزایش یافته است و از زمان شروع این نوع معاملات در هفت سال پیش، به بالاترین رکورد رسیده است.

پس از ایجاد فاجعه زیست محیطی در ژانویه ۲۰۱۹، هنگامی که سد معدن باطله آن دچار حادثه شده و باعث کشته شدن ۲۷۰ نفر شد، اخیراً با توافق ۷ میلیارد دلاری موافقت کرده است. اما پیش بینی های تولید خود را تا سال ۲۰۲۳ کاهش داده است.

#### ◀ قیمت سنگ آهن شامل هزینه حمل و نقل به چین

لازم به یادآوری است که قیمت مرجع سنگ آهن بر اساس هزینه بار در نقطه ورود به چین (CFR Qingdao) است. این نرخ به عنوان قیمت تحویل شده شناخته می شود و شامل هزینه حمل بار سنگ آهن از استرالیا به بنادر چین است. حمل و نقل می تواند هزینه قابل توجهی داشته باشد، اما اخیراً در حالی که صاحبان کشتی در تلاشند در بازار نزولی قراردادهای خود با حمل کنندگان ذغال سنگ (وضع تعرفه چین بر زغالسنگ استرالیا) را فسخ کنند، در نتیجه، کشتی های بیشتری برای حمل محموله های سنگ آهن در مسیر تجاری استرالیا به چین در دسترس هستند و فشار مضاعف بر قیمت حمل و نقل وارد می کنند. به گفته کارشناسان بازار حمل و نقل، هزینه حمل بار سنگ آهن از استرالیا به چین به طور متوسط ۱۵ دلار آمریکا در هر تن در فصل آخر ۲۰۲۰ است. رالف لشچینسکی، مدیر تحقیق در مشاور حمل و نقل مستقر در جنوا گفت: "دلیل این موضوع این است که بازار حمل و نقل به دلیل کمبود بار زغالسنگ در سال جاری کاهش می یابد، در حالی که تجارت سنگ آهن بسیار خوب پیش می رود." پیش بینی می شود پس از کسر هزینه حمل و نقل با نرخ فعلی، قیمت سال آینده سنگ آهن تحویل شده به بنادر چین نیاز به تعدیل داشته باشد و حتی شاید به اندازه کافی ایجاد انگیزه برای تولید بیشتر نداشته باشد. بر اساس پیش بینی های صورت گرفته، نرخ فوب سنگ آهن استرالیا در بنادر پیلبارا بدون هزینه حمل و نقل فقط ۶۵ تا ۷۵ دلار به ازای هر تن خواهد بود.

#### ◀ تولید کنندگان معتبر به دنبال تقاضا می روند

واحد تحقیقات کالای دولت استرالیا گفت، عمده تولید کنندگان سنگ آهن استرالیا به سرمایه گذاری در منابع جدید تأمین ادامه می دهند. به عنوان مثال گروه فورتنسکو متالز: FMG که در ماه دسامبر و قبل از موعد مقرر، معدن سنگ آهن الیوانا را به بهره برداری رساند. معدن فلنک جنوبی گروه BHP در سال ۲۰۲۱ به بهره برداری می رسد، ریو تینتو در حال ساخت معدن کودایدی خود با ۴۳ میلیون تن در سال است و تولید آن در سال ۲۰۲۲ آغاز می شود. اما علی رغم تمام تلاش های خود، صادرکنندگان سنگ آهن در استرالیا در تلاشند تا با تقاضا از جمله از چین همگام شوند. ایمز گفت: "معدن کاران بزرگ سنگ آهن هر ساله باید دو یا سه معدن جدید بسازند."

#### ◀ کاهش سود تولیدکننده فولاد با افزایش قیمت

سنگ معدن

به گفته چندین تحلیلگر بازار، فقط دو فاکتور

۶۶

رسیدن سهم ساخت

داخل در صنعت

پتروشیمی به ۸۵

درصد، کار بزرگی

است





“

رسیدن سهم ساخت  
داخل در صنعت  
پتروشیمی به ۸۵  
درصد، کار بزرگی  
است

رسد سنگ آهن یکی از این موارد باشد. حتی سطح ۱۵۵ تا ۱۶۵ دلار در هر تن قیمت بسیار بالایی ب رای پرداخت سنگ آهن در نظر گرفته می شود. با این وجود، تحلیلگران انتظار ندارند که در کوتاه مدت کاهش یابد. در حالی که قیمت های بالا برای قیمت سهام معادن و سرمایه گذاری این شرکت ها مناسب است، اما نوسانات کار را برای تولیدکنندگان دشوار می کند. بنابراین، تثبیت قیمت ها ترجیح داده می شود.

#### ◀ سرمایه گذاری در سنگ آهن در حال افزایش است

بسیاری از پروژه های جدید سنگ آهن در حال انجام یا برنامه ریزی هستند. در همین حال، شرکت اکتشاف و توسعه سنگ آهن کانادایی Black Iron، مالکیت ۱۰۰٪ پروژه سنگ آهن Shymanivske خود را دارد. این در مرحله تأمین بوده است و امیدوار است که پروژه آن در پایان سال جاری

مایکل سین، رئیس بخش مشتقات در بورس کالای سنگاپور SGX، به بلومبرگ گفت: "سنگ آهن به عنوان اولین کالای جهانی واقع در آسیا تبدیل شده است که از نظر اندازه و اهمیت اقتصادی از بازار نفت پیروی می کند". در ماه دسامبر بلومبرگ گزارش داد که معاملات آتی سنگ آهن با افزایش ۵/۷٪ به ۱۵۵ دلار در هر تن در بورس سنگاپور رسید. در همین حال، معاملات آتی سنگ آهن در بورس کالای دالیان برای اولین بار در تاریخ ۱۰ درصد افزایش یافت و از مرز ۱۰۰۰ یوان (۱۵۲/۹ دلار آمریکا) در هر تن عبور کرد، در حالی که ورق گرم و میلگرد در شانگهای نیز افزایش قیمت داشتند. تولیدکنندگان چینی از دولت ملی برای تنظیم بازار واز کمیسیون اوراق بهادار خواستار اقدام برای بررسی قیمت گذاری در بازار سنگ آهن شده اند. بسیاری از بازارهای سهام بین المللی فعالیتهای سفته بازی دارند و به نظر می







ممکن است در کوتاه مدت بالا بمانند ، هنوز شانس خوبی برای میانگین ۹۰ دلار در هر تن در پایان سال ۲۰۲۱ دارند.

#### ۱۰. جمع بندی

در پایان مهمترین علت رشد سنگ آهن بعد از یک دوره رکود تقریباً طولانی مدت را میتوان آغاز جنگ تجاری بین بزرگترین صادرکننده (استرالیا) و بزرگترین واردکننده (چین) این کالا دانست. برخی علل دیگر مانند شکستن سد شرکت واله برزیل، تقاضای قوی بخش ساخت و ساز و صنعت فولادسازی چین و هند و حتی آمریکا و اتحادیه اروپا بعد از ریکاوری دوران پساکرونا میتواند عامل پایدار ماندن قیمت در سطوح فعلی در کوتاه مدت باشد. اما اگر در میان مدت و بلندمدت بالانس عرضه و تقاضا در این بخش با تمهیدات اندیشیده شده ایجاد گردد به دلیل سرمایه گذاری های جدید در بخش معدن، کاهش حاشیه سود فولادسازان، کاهش هزینه های حمل و نقل و سطح بالای موجودی انبارهای چین میتوان به تعدیل قیمت تا سطوح زیر ۱۰۰ دلار در پایان سال ۲۰۲۱ و ۲۰۲۲ امیدوار بود.

بنابراین، آیا قیمت سنگ آهن همچنان در حال افزایش است؟ به نظر می رسد کوتاه مدت امکان آن وجود دارد، اما در دراز مدت به نظر نمی رسد و به سرعت تثبیت زنجیره های تأمین بستگی دارد.

منبع شرکت سید گردان الگوریتم

آغاز شود. این شرکت در مرکز اوکراین واقع شده و توسط معادن سنگ آهن احاطه شده است. همچنین نزدیک به کارخانه های بزرگ تولید فولاد در اروپا، ترکیه و خاورمیانه است که مسیرهای حمل و نقل مطلوبی به هند و چین نیز دارند.

پیش بینی سنگ آهن در سال ۲۰۲۱ تا ۸۰ تا ۹۰ دلار در هر تن کاهش می یابد با وجود روند صعودی کنونی، واحد تحقیقات کالای دولت استرالیا در وزارت صنعت به کاهش قیمت سنگ آهن اشاره کرده است. همچنین در ادامه عنوان شده است: "قیمت سنگ آهن تا پایان سال ۲۰۲۱ به حدود ۸۰ دلار در هر تن کاهش یابد و تا پایان سال ۲۰۲۲ به ازای هر تن ۷۵ دلار کاهش یابد."، این گزارش افزود: "انتظار می رود حجم صادرات به ۹۰۵ میلیون تن در سال ۲۰۲۱-۲۰۲۲ برسد." برخی از تحلیلگران بازار سنگ آهن نیز با چشم انداز دولت استرالیا در مورد سنگ آهن موافق هستند و انتظار دارند قیمت ها طی دو سال آینده تعدیل شود. مجله رتبه بندی جهانی S&P در گزارشی از معدن Vale برزیل گفت که انتظار می رود قیمت سنگ آهن به طور متوسط ۸۵ دلار آمریکا در هر تن در سال ۲۰۲۱ و ۷۰ دلار در هر تن در سال ۲۰۲۲ باشد. بانک مشترک المنافع استرالیا در گزارشی اعلام کرد که قیمت سنگ آهن ممکن است سال آینده به زیر ۱۰۰ دلار در هر تن کاهش یابد. تحلیلگران CBA در گزارشی در ماه دسامبر گفتند: "ما هنوز هم فکر می کنیم که قیمت سنگ آهن با وجود قیمت ها که

“

پیش بینی سنگ آهن در سال ۲۰۲۱ تا ۸۰ تا ۹۰ دلار در هر تن کاهش می یابد با وجود روند صعودی کنونی، واحد تحقیقات کالای دولت استرالیا در وزارت صنعت به کاهش قیمت سنگ آهن اشاره کرده است







## نگاهی به چالش‌های پیش روی صنعت فولاد

۶۶

صنعت فولاد به دلیل

گسترده‌ی زنجیره

تولید آن از سنگ تا

رنگ، نیاز مبرم به زیر

ساخت‌های تضمین

کننده این زنجیره دارد

که متأسفانه به دلیل

عدم جامع‌نگری در

خصوص پروژه‌های

توسعه از معدن

تا محصول نهایی

یا ارزش افزوده

بالا منجر به ایجاد

ضعف‌هایی در

فرآیندهای صنعت

فولاد شده است

شدیدتر می‌شود.

علاوه بر بازیگران غیر اصلی فولاد در بازار، خود دولت نیز بر این چالش‌ها می‌افزاید و به جای روان سازی فرآیند کلان تولید در صنعت فولاد، خود باعث ایجاد ترمزی در امر صادرات محصولات فولادی می‌گردد. انتظار است در شرایط تحریم فعلی، سیاست‌هایی پیاده شود که مشوق برای امر تولید و صادرات محصولات فولادی با ارزش افزوده بالاتر باشد که این نوع صادرات در صورت تامین نیاز واقعی داخل کشور مد نظر می‌باشد.

در شرکت‌های پایین دستی فولادسازی از جمله واحدهای نورد سرد و واحدهای دارای خطوط تکمیلی پوشش‌دار مسئله نقدینگی و بالا بودن هزینه‌های مالی این شرکت‌ها موجب افت شدید حاشیه سود و افزایش هزینه‌های مالی شرکت و کاهش سود عملیاتی شرکت شده است، که در این خصوص دولت و بانک‌ها بایستی در جهت رونق تولید تضمین تداوم تولید کارخانجات حامی واحدهای تولیدی باشند.

به هر شکل منطق حکم می‌کند تا از منابع خدادادی این مرز و بوم به بهترین شکل استفاده شود و فولاد تولید شده با بالاترین میزان ارزش افزوده به مرحله صادرات وارد شود نه آنکه با صادرات مواد خام سرمایه‌های ملی خود را در فضای غبار آلود امروز به رایگان از دست دهیم.

**سعید بزرگی-فعال ورق‌های پوشش دار فولادی**

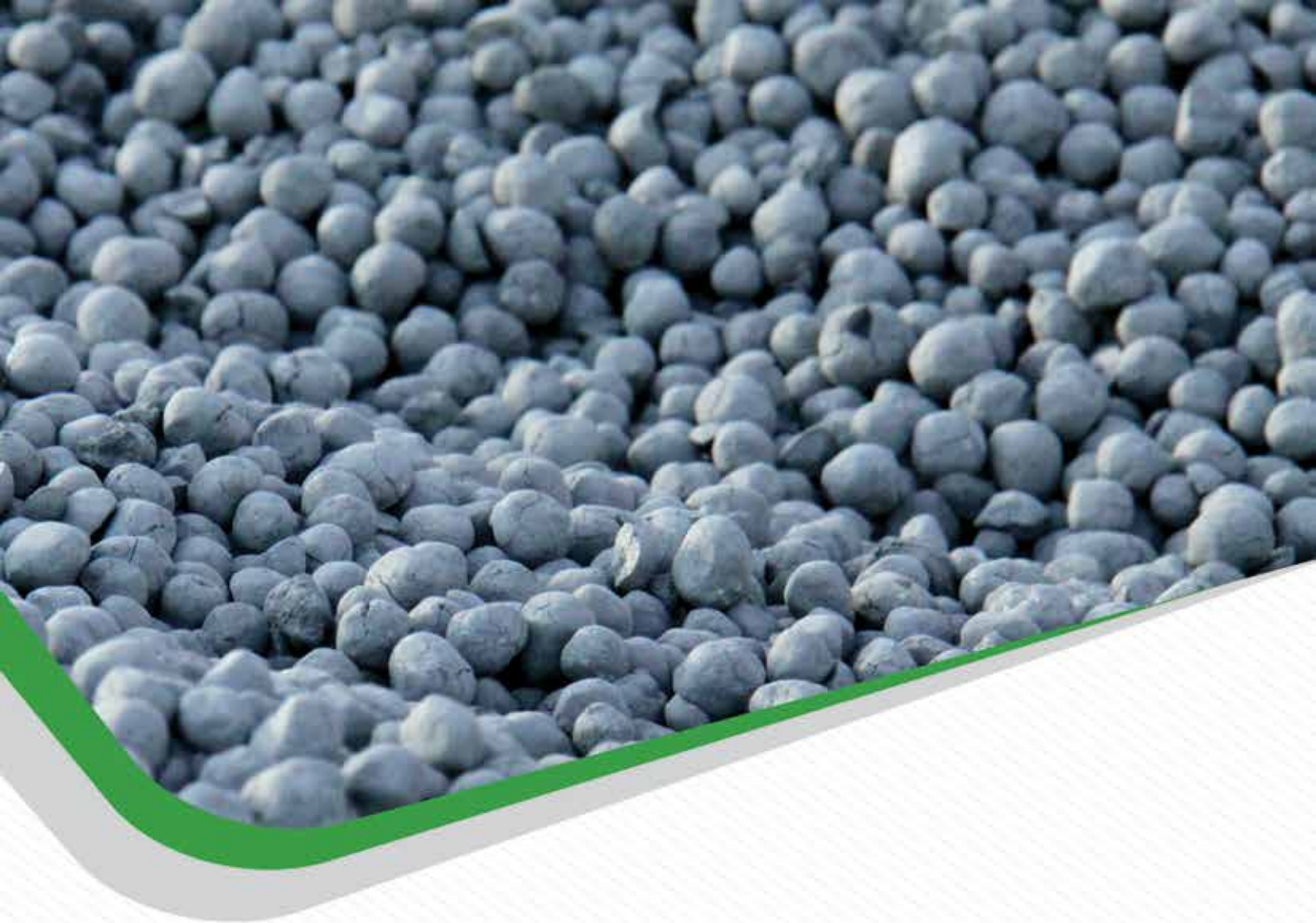
صنعت فولاد به دلیل گسترده‌ی زنجیره تولید آن از سنگ تا رنگ، نیاز مبرم به زیر ساخت‌های تضمین کننده این زنجیره دارد که متأسفانه به دلیل عدم جامع‌نگری در خصوص پروژه‌های توسعه از معدن تا محصول نهایی با ارزش افزوده بالا منجر به ایجاد ضعف‌هایی در فرآیندهای صنعت فولاد شده است. به طوری که تامین مواد اولیه مورد نیاز واحدهای تکمیلی فولادسازی از جمله واحدهای نورد سرد و خطوط پوشش‌دار در اکثر مواقع با مشکل مواجه است.

علاوه بر این و مهمتر از این مورد، بحث تامین مواد اصلی و مورد نیاز فولادسازان، از جمله سنگ آهن، یکی از چالش‌های پیش روی این صنعت است و معادن موجود به دلیل انجام توسعه‌های کنار معدن از جمله گندله سازی و احیا و نیز فولادسازی موجب ایجاد کمبودهایی در تامین مواد اولیه اصلی برای فولاد سازان بزرگ کشور از جمله شرکت فولاد مبارکه، ذوب آهن و... شده است.

علاوه بر چالش‌های ذکر شده در صنعت فولاد، مشکلاتی نیز وجود دارد که که بازیگران غیر اصلی فولاد در بازار ایجاد کرده اند و باعث اختلال در تامین نیاز تولیدکنندگان پایین دستی و نیز صادرات محصولات فولادی شده است و این مشکل روز به روز







# مجتمع فولاد غدیر نی ریز

نماد توسعه و بومی سازی در صنعت فولاد کشور



WWW.NGHSCO.IR INFO@NGHSCO.IR

ایران - فارس - نی ریز ۵۰ کیلومتر جاده نی ریز - سیرجان صندوق پستی ۷۴۹۱۵-۳۸۵  
تلفن : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۶ دورنگار : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۶

دفتر تهران : خیابان قیطریه - پایین تر از خیابان روشنائی - بلاک ۴۶ - طبقه اول - کد پستی : ۱۹۳۹-۷۵۴۴۶

مجتمع فولاد غدیر نی ریز (سهی نس)  
NEYRIZ GHADIR STEEL COMPLEX  
(NGHSCO)







## فولاد مهر سهند FULAD MEHR

تولید انواع لوله و پروفیل فولادی  
تبریز- شهرک صنعتی شهید سلیمی  
تلفن: ۰۴۱-۳۴۳۲۹۱۲۵

[www.mehrsteel.com](http://www.mehrsteel.com)



صنایع ریخته‌گری سهند آذرین  
ریخته گری انواع چدن  
داکتیل، خاکستری و آلیاژی  
تلفن: ۰۴۱-۳۴۳۲۸۲۹۴  
تبریز- شهرک صنعتی شهید سلیمی

[www.sahandazarin.com](http://www.sahandazarin.com)





سہ نومبر کر

سایا





# پروژه گندله سازی سه چاهون

یکی از اولویت های صندوق بازنشستگی فولاد به ویژه در یک سال اخیر تکمیل و راه اندازی طرح های توسعه ای شرکت های زیرمجموعه است تا از این طریق علاوه بر رونق و جهش تولید، منابع پایدار برای ارتقای رفاه و معیشت بازنشستگان صندوق تامین گردد. شرکت سنگ آهن مرکزی ایران یکی از شرکت های زیر مجموعه صندوق بازنشستگی فولاد می باشد و پروژه گندله سازی سه چاهون بزرگترین پروژه توسعه ای این شرکت و صندوق فولاد محسوب می شود.



اجرای این پروژه که ظرفیت آن در سال ۵ میلیون تن است و در مجاورت معدن چغارت در ۱۳ کیلومتری شمال شهرستان بافق احداث شده از مردادماه ۱۳۹۵ آغاز شد و در آبان ماه سال جاری همزمان با میلاد فرخنده حضرت رسول اکرم(ص) نخستین محصول گندله از این کارخانه به دست آمد. با اجرای این پروژه کنسانتره سنگ آهن به عنوان ماده اولیه تولید گندله پس از بهبود و ارتقای سطح ویژه آن در بخش افزایش بلین، وارد دیسک های گندله سازی می شود. پس از تشکیل گلوله های خام گندله در دیسک های مذکور، گندله خام وارد کوره پخت شده و خروجی این بخش محصول نهایی پروژه (گندله پخته شده) است.







## کارخانه گندله سازی ۵ میلیون تنی سه چاهون بافق

- اشتغال ایجاد شده مستقیم: ۷۸۰ نفر
- اشتغال ایجاد شده غیرمستقیم: ۱۵۰۰ نفر
- نام محصولات تولیدی: گندله سنگ آهن
- صرفه جویی ارزی: —
- درآمد ارزی: —

• سهم از بازارهای جهانی: ۰٫۳ درصد

**معرفی پروژه‌های تکمیلی بعدی:** در راستای تکمیل زنجیره فولاد کشور و با هدف تکمیل زنجیره محصولات تولیدی شرکت، ایجاد ارزش افزوده و سودآوری بیشتر، طرح احداث کارخانه تولید آهن اسفنجی (احیای مستقیم گندله آهن) در دست مطالعه و برنامه ریزی است.

### ویژگی‌های خاص پروژه:

- بزرگ‌ترین کارخانه گندله‌سازی کشور (به روش کوره دوار)
- با آغاز تحریم‌های ظالمانه آمریکا علیه صنعت فولاد کشور و خروج کارشناسان خارجی پروژه از ایران، ادامه و تکمیل پروژه به همت والای کارشناسان این مرز و بوم صورت گرفت.
- ایجاد اشتغال و بالتبع درآمدزایی در منطقه بافق

