



فولاد کاوه قله‌نشین عرضه و معاملات شمش ایران

صفحه ۶

www.asre-eghtesad.com @ asreeghtesad asre_eghtesad asre_eghtesaad

عصر اقتصاد

هنوز هم می‌توانیم سورپرایز شویم

وزیر ارتباطات: «امیدواریم تا شب عید، مردم بهبود کیفیت اینترنت را شاهد باشند.»
تبریک عرض می‌کنیم خدمت مسئولان عزیز که همواره به فکر ما هستند. حالا هم می‌خواهند هدیه‌ی سال نو را شب عید به ما بدهند! واقعا ممنونیم؛ ولی کاش نمی‌گفتید تا از دیدن کادوی شب عیدمان سورپرایز شویم!
مثلاً یک‌هو شب عید ببینیم اینترنت‌مان آوج گرفته است و همه چیز را به‌سرعت داندلو می‌کند! چقدر جذاب می‌شد. البته می‌دانیم باز هم می‌توانیم سورپرایز شویم، چون هنوز نمی‌دانیم شب عید کدام سال منظر جناب وزیر است!

«لولی ملول»

سال بیستم و یکم . شماره ۵۷۴۰ . صفحه ۲۰۰۰۰ تومان .

ترمز به موقع
بر واردات مشکوک

محموله گوشت مغولستان پیش از ورود به بازار متوقف شد

صفحه ۲

آقایان خودروساز، تا کی
رانندگان قربانی قطعات
بی‌کیفیت خواهند بود؟

صفحه ۳

توقعات صنایع پالایشی همچنان برقرار است؛
اول دریافت طلب پالایشگاه‌ها
بعد احداث نیروگاه خورشیدی

صفحه ۷

آیا هوش مصنوعی در بازاریابی جایگزینی برای
انسان‌ها می‌شود یا پشتیبانی برای آنها؟

شاگرد باهوش، نه جانشین

صفحه ۸

تروئیکای اروپایی
پیروز میدان
اسنپ‌بک
نخواهد بود

صفحه ۲

قیمت نان در ایران؛ نارضایتی دوسویه و بن‌بست سیاست‌گذاری

علی دماوندی‌کناری

گندم و تولید آرد هزینه می‌کند. وجود این سیستم دو یا سه نرخی همچنین موجب رانت و فساد شده است. قاچاق و هدر رفت : حدود ۵ هزار تن آرد پارانهای روزانه از نانوبای‌ها خارج و در بازار سیاه یا خوراک دام فروخته می‌شود، که معادل ۲-۲.۵ میلیون تن صرفه‌جویی بالقوه گندم است. - عدم پوشش هزینه‌ها : با تورم ۴۰ درصدی، پاران‌ها پاسخگوی افزایش قیمت انرژی و دستمزد نیست، که منجر به کاهش کیفیت نان می‌شود. - نظارت ضعیف: طرح هوشمندسازی (نانینو) از سال ۱۴۰۱ با نصب کارخان‌ها، تنها ۱۰ درصد تخلفات را کنترل کرده، اما به دلیل سوءاستفاده (مانند ثبت دو نان به جای یک) و مشکلات فنی، بی‌اثر مانده است. این موارد نتیجه سیاست‌های دستوری از دهه ۹۰ است که هدفمندسازی پاران‌ها را ناتمام گذاشت و به جای پرداخت مستقیم به مردم، پاران‌ه را در حلقه‌های میانی (کارخانه‌های آرد و نانوبای‌ها) گیر انداخت. بن‌بست فعلی، ترکیبی از موانع ساختاری، سیاسی و اجرایی است: - دولت: تمرکز بر حفظ ثبات ظاهری (تثبیت قیمت نان برای جلوگیری از اعتراضات اجتماعی) مانع اصلاحات ریشه‌ای شده. واگذاری نرخ‌گذاری به استانداردها تنوع قیمتی ایجاد کرده، اما بدون بودجه کافی برای جبران، به هرج‌ومرج منجر شده. علاوه بر این، خشکسالی و قاچاق جهانی گندم به دلیل جنگ اوکراین فشار وارد کرده، اما دولت به جای آزادسازی، به طرح‌های موقتی مانند "کارت نان" (ثبت کد ملی برای پاران‌ه) متوسل شده که اجرایی نشده است.

ادامه در صفحه ۲

مکانیزم ماشه

تحریم گران مسکن

کارت‌یکاتور / طرح: علی قناعت

نان در ایران همیشه قوت غالب بود. تاریخ نشان می‌دهد که هر بحران اقتصادی یا سیاسی تا حدود زیادی با نان گره خورده است . امروزه ایران به جمعیت بیش از ۸۵ میلیونی، ایران به عنوان یکی از کشور های پرمصرف سالانه بیش از ۱۵ میلیون تن گندم مصرف می‌کند که ۷۰ درصد آن برای مصرف نان است. وضعیت فعلی بازار نان در ایران را یکی از پیچیده‌ترین چالش‌های اقتصادی معیشتی به شمار می‌آید. نان، به عنوان قوت غالب بیش از ۸۰ درصد خانوارهای ایرانی، نه تنها نماد امنیت غذایی است، بلکه آینه‌ای از ناکارآمدی‌های ساختاری در سیاست‌های پاران‌های و تنظیم بازار به شمار می‌رود. در ماه‌های اخیر ، افزایش ۵۰ درصدی و حتی بیشتر قیمت نان در تهران و بسیاری از استان‌ها، منجر به نارضایتی گسترده نانوایان از عدم پوشش هزینه‌ها و مصرف‌کنندگان از گرانی و کیفیت پایین شده است. در این میان اگر خودتان اهل خرید نان از نانوبایی ها باشید این نارضایتی های عمومی را در قالب درگیری لفظی بین نانوایان و مردم تا پلمپ نانوبایی ها به خاطر گرانفروشی و کم فروشی به عین‌ه می‌بینید . نانوایان، به عنوان حلقه میانی زنجیره تولید، با چالش‌های عملیاتی روبرو هستند. هزینه‌های جانبی مانند دستمزد کارگران ، انرژی ، بیمه و حمل‌ونقل، با نرخ‌های مصوب نان همخوانی ندارد و ناچار به تخلفاتی مانند کاهش وزن چانه یا گران‌فروشی می‌شوند. از سوی دیگر، مصرف‌کنندگان به ویژه دهک‌های پایین جامعه با فشار معیشتی دوچندان مواجه‌اند. مشکل اصلی از زنجیره تأمین گندم آغاز می‌شود. دولت سالانه حدود ۲۵۰ هزار میلیارد تومان پاران‌ه برای خرید تضمینی

تأثیر مدیریت ساخته‌ها بر اقتصاد دارایی های شهری و زیرساخت

علیرضا اصل عربی سردودی- مدیرکل سابق مدیریت دارایی فیزیکی وزارت نفت

بهبود بهره‌وری نیروی کار؛ محیطی راحت، ایمن و کارآمد می‌تواند بهره‌وری ساکنان (کارمندان) را بین ۵٪ تا ۱۵٪ افزایش دهد. از نظر مالی، اگر حقوق یک کارمند ۵۰،۰۰۰ دلار در سال باشد، افزایش ۱۰٪ بهره‌وری معادل ۵،۰۰۰ دلار ارزش افزوده سالانه به ازای هر کارمند است. این عدد بسیار بزرگ‌تر از هزینه مدیریت ساخته‌ها برای آن فضااست. کاهش توقف عملیات (Downtime): برنامه‌ریزی دقیق مدیریت ساخته‌ها باعث می‌شود تجهیزات حیاتی همیشه در دسترس باشند. ارزش این امر بسته به business (مثلاً یک مرکز داده یا یک بیمارستان) می‌تواند هزاران دلار در ساعت باشد. **مرحله ۴: بهینه‌سازی و تطبیق (Optimization & Adaptation)** تطبیق ساخته‌ها با نیازهای متغیر کسب‌وکار، بهینه‌سازی فضا و ارتقاء سیستم‌ها از مشخصه های بارز در این مرحله است و نتایج زیر را به دنبال دارد: بهبود نرخ استفاده از فضا و درآمد اجاره‌ای: مدیریت مؤثر فضا می‌تواند نرخ اشغال یک ساختمان اداری یا تجاری را بین ۵٪ تا ۱۰٪ افزایش دهد. برای یک ساختمان با درآمد اجاره‌ای سالانه ۱۰ میلیون دلار، این یعنی ۵۰۰،۰۰۰ تا ۱،۰۰۰،۰۰۰ دلار درآمد اضافی سالانه. به تعویق انداختن سرمایه‌گذاری جدید: با بهینه‌سازی و تطبیق فضای موجود، می‌توان نیاز به ساخت یا اجاره فضای جدید را به تعویق انداخت. این امر می‌تواند سرمایه‌گذاری کلان (Capex) جدید را برای سال‌ها حذف کند که یک موفقیت مالی بزرگ است. **مرحله ۵: پایان عمر و برکناری (End-of-Life & Decommissioning)** مدیریت ساخته‌ها در این مرحله برنامه‌ریزی برای تخریب ایمن، بازیافت مواد و کاهش ضایعات به عهده داشته و نتایج زیر را منظور نظر دارد: بازگشت سرمایه از بازیافت: مدیریت صحیح در این مرحله می‌تواند با بازیافت فلزات، مصالح و تجهیزات، تا ۲٪ تا ۵٪ از ارزش اولیه ساختمان را بازیابی کند. کاهش هزینه‌های دفع و ریسک‌های قانونی: برنامه‌ریزی باعث می‌شود هزینه‌های دفع پسماندهای خطرناک تا ۱۰٪ تا ۲۰٪ کاهش یابد و از جریمه‌های زیست محیطی پرهزینه جلوگیری شود. **جمع‌بندی و نتیجه گیری:**

بهبود روند شاخص های اقتصادی و دامنه تأثیرگذاری مدیریت ساخته‌ها در دنیا در حوزه های زیر به حدی است که اکثر سازه های متوسط به بالا از مدیر ساخته به عنوان یک ارکان مدیریتی ارشد بهره می‌برند: کاهش کل هزینه مالکیت(TCO) ۱۵٪ الی ۳۰٪ در طول عمر دارایی ترکیبی از صرفه‌جویی در هزینه های عملیاتی (انرژی، تعمیرات) و جلوگیری از هزینه‌های غیرمنتظره. صرفه‌جویی در هزینه‌های عملیاتی(Opex) ۱۰٪ الی ۲۵٪ سالانه عمدتاً ناشی از مدیریت انرژی و نگهداری پیشگیرانه. افزایش بهره‌وری نیروی کار ۵٪ الی ۱۵٪ با ایجاد محیطی مولد و راحت و با پرنامه. افزایش ارزش دارایی ۱۰٪ الی ۲۰٪ یک دارایی با هزینه های عملیاتی پایین، ریسک کم و نرخ استفاده بالا، ارزش بازاری بیشتری دارد. بازگشت سرمایه (ROI) روی هزینه مدیریت ساخته‌ها ۲۰۰٪ الی ۵۰۰٪ برای هر ۱ دلار سرمایه‌گذاری در مدیریت ساخته‌ها، بین ۲ تا ۵ دلار از طریق صرفه‌جویی و درآمدزایی بازمی‌گردد. با این اوصاف مدیریت ساخته‌ها یک مرکز هزینه نیست، بلکه یک مرکز سودآوری و ارزش‌آفرینی است. سرمایه‌گذاری در مدیریت ساخته‌ها در ابتدای راه ممکن است به عنوان یک هزینه دیده شود، اما داده‌ها و تجربیات بین‌المللی به وضوح نشان می‌دهد که این نگاه، چندین برابر از طریق آزاد کردن ارزش‌های پنهان کاهش هزینه‌ها، افزایش درآمد و بهره‌وری جبران می‌شود. یک برنامه مدیریت ساخته‌ها استراتژیک و یکپارچه، می‌تواند سرنوشت مالی یک دارایی را از "یک مسئولیت پرهزینه" به "یک دارایی سودآور" تغییر دهد.

در حال حاضر و در کشورهای توسعه یافته، مدیریت ساخته‌ها دیگر یک وظیفه پشتیبانی صرف نیست، بلکه یک راهبرد کلان اقتصادی است که بر کل چرخه عمر یک ساخته (از لحظه ایده‌پردازی تا تخریب) نظارت دارد. هدف نهایی آن به حداکثر رساندن بازگشت سرمایه (ROI)، کاهش کل هزینه مالکیت (TCO) و افزایش ارزش دارایی است. تحلیل کمی تأثیر مدیریت ساخته‌ها در مراحل مختلف چرخه عمر چرخه عمر یک ساخته معمولاً به پنج مرحله اصلی تقسیم می‌شود. تأثیر مدیریت ساخته‌ها در هر مرحله را به صورت درصدی از سرمایه‌گذاری اولیه یا درآمدهای حاصله بررسی می‌کنیم. **مرحله ۱: برنامه‌ریزی و طراحی (Planning & Design)** مشارکت مدیریت ساخته‌ها در طراحی بر مبنای اصول قابلیت نگهداری، بهره‌وری انرژی و انعطاف‌پذیری نتایج زیر را در بر دارد: صرفه‌جویی در هزینه سرمایه‌گذاری اولیه (Capex): حضور یک مدیر ساخته‌ها در این مرحله می‌تواند از طراحی‌های غیرعملی و پرهزینه جلوگیری کند. برآورد می‌شود که این مشارکت می‌تواند تا ۵٪ تا ۱۵٪ از کل هزینه ساخت را از طریق اجتناب از تغییرات پرهزینه در حین ساخت ذخیره کند. صرفه‌جویی در هزینه عملیاتی آینده (Opex): این مرحله مهم‌ترین فرصت برای کاهش هزینه‌های بلندمدت است. یک طراحی بهینه می‌تواند هزینه‌های عملیاتی (انرژی، نگهداری، نیروی انسانی) را بین ۵٪ تا ۳۵٪ در طول عمر ساختمان کاهش دهد. برای مثال، انتخاب نوع پنجره، عایق‌بندی و سیستم‌های تهویه (HVAC) بهینه، مستقیماً بر قبض انرژی که می‌تواند تا ۴۰٪ از هزینه های عملیاتی باشد، تأثیر می‌گذارد. دلیل: "ارزان طراحی کردن" اغلب به معنای "گران تمام کردن" در طول عمر ساختمان است. مدیریت ساخته‌ها با نگاه بلندمدت، این اشتباه راهبردی را اصلاح می‌کنند.

مرحله ۲: ساخت و راه‌اندازی (Construction & Commissioning) مشارکت مدیریت ساخته‌ها برای نظارت بر نصب و راه‌اندازی صحیح تجهیزات، مستندسازی دقیق و تحویل گرفتن دارایی نتایج زیر را در بر دارد: کاهش هزینه تعمیرات زودهنگام: راه‌اندازی صحیح و آموزش پرسنل بهره‌بردار می‌تواند از استهلاک زودرس و خرابی‌های پرهزینه در سال‌های اولیه بهره‌برداری جلوگیری کند. این امر می‌تواند هزینه تعمیرات سالانه را در ۵ سال اول تا ۱۰٪ تا ۲۰٪ کاهش دهد. افزایش راندمان عملیاتی: تحویل‌گیری یک ساخته با مستندات کامل (مانند نقشه‌های As-built، مانوال تجهیزات) زمان و هزینه هرگونه تعمیر، نگهداری یا تغییرات آینده را به شدت کاهش می‌دهد. ارزش این مستندات را می‌توان معادل ۱٪ تا ۲٪ از هزینه پروژه برآورد کرد، زیرا از سردرگمی، آزمون و خطا و توقف عملیات جلوگیری می‌کند. **مرحله ۳: بهره‌برداری و نگهداری (Operation & Maintenance)** قلب فعالیت‌های مدیریت ساخته‌ها در این مرحله است: نگهداری پیشگیرانه، مدیریت انرژی، مدیریت فضای استفاده شده، مدیریت خدمات پشتیبانی و... که نتایج ملموس زیر را در بر دارد: کاهش هزینه‌های انرژی: با پیاده‌سازی راهبردهای مدیریت انرژی (مانند نظارت مستمر، بهینه‌سازی ساعات کار سیستم‌ها، عیب‌یابی)، صرفه‌جویی سالانه بین ۱۰٪ تا ۲۵٪ در هزینه‌های انرژی کاملاً قابل دستیابی است. از آنجایی که انرژی می‌تواند تا ۳۰٪ از هزینه های عملیاتی را تشکیل دهد، این صرفه‌جویی مستقیماً به سود نهایی می‌افزاید. کاهش هزینه‌های تعمیرات اساسی: نگهداری پیشگیرانه منظم می‌تواند عمر مفید تجهیزات را تا ۲۰٪ تا ۴۰٪ افزایش داده و از خرابی‌های فاجعه بار که هزینه‌ای معادل ۱۰ تا ۲۰ برابر هزینه یک نگهداری ساده دارند، جلوگیری کند. این امر می‌تواند بودجه سالانه تعمیرات را تا ۱۵٪ تا ۳۰٪ کاهش دهد.

خرد اندر سر یا پول اندر جیب؟

راضیه حسینی- روزنامه نگار

معاون آموزش‌وپروورش: «شهریه بالای ۱۴۵ میلیون نداریم.» اتفاقاً بازیکن‌های فوتبال هم یک زمانی می‌گفتند قرارداد میلیاردری ندارند. راست هم می‌گفتند در عین نداشتن، داشتند. در قرارداد، مبلغ پایین نوشته، و به عناوین دیگر جبران می‌شد. حالا هم همین است. کاری ندارد، مدارس موردنظر شهریه را روی ۱۴۵ میلیون، یا حتی کمتر، فیکس می‌کنند و بعد از آن، نوبت قسمت جذاب ماجرا می‌رسد. انواع کلاس‌های فوق‌برنامه، از درسی تا غیردرسی، از یوگا، تا سوارکاری، آموزش تست‌زدن زیر آب، تست‌زدن روی آب، تست‌زدن در حال پرواز یا پاراگلایدر، هنگام بانجی جامپینگ و... پس از آن، سفرهای علمی و درسی شروع می‌شود. سفرشان طوری خاص و با انواع آپشن‌ها برنامه‌ریزی می‌شود که فقط مانده یک خامن فریروز با اتوبوس زرد بیاورند و بچه‌ها را با آن به داخل بدن بفرستند وگرنه تشریح قلب واقعی و انجام عمل جراحی با ای آر وی هم هست! پس از آن، نوبت سرو وعده‌های غذایی می‌رسد. برای تقویت حافظه و بالا رفتن قدرت یادگیری، چهار روز در هفته خاویار سرو می‌شود، ناهار، گوشت بره‌ی گوه‌های آلپ که در کنار گوش‌کردن به سمفونی بتهوون غلف خورده و ماساژ دیده، به همراه صدف وجود دارد که در دنیا فقط اندازه‌ی پچه‌های مدرسه حساب کنید همین چند آپشن چقدر هزینه را بالا می‌برد و تازه چقدر دیگر می‌توان با انواع‌واقسام برنامه‌های دیگر باز هم قیمت را بالا برد. به این‌که یک عده دوست دارند فرزندشان در این مدارس درس بخواند و هرچه قدر هم پولش باشد مهم نیست، کاری نداریم. اصلاً به چه‌ما چه؟ پول‌شان زیادی است، می‌خواهند یک‌جوری خرج کنند. نمی‌توانند مدام بروند اکسسوری میلیاردری بگیرند و در اینستاگرام پزish را بدهند. بالاخره فالورها هم گزینه‌های جدید و جذاب می‌خواهند و چه چیز بهتر از روکردن مدرسه‌ی فوق لاکچری برای دلبندها؟ فقط یک چیز را متوجه نمی‌شویم. دقیقاً از چه زمانی تحصیل هم لاکچری شد؟ چرا فقط یادگرفتن لاکچری می‌شود و حتی بادش هم به معلم‌ها نمی‌خورد؟ اصلاً معلم بیچاره به دانش‌آموزانی که با شهریه‌های چند صد میلیونی وارد مدارس شده‌اند چه چیز باید یاد بدهد؟ چطور بگوید علم از ثروت بهتر است؟

چطور بگوید جناب سعدی می‌فرماید: «خرد باید اندر سر مرد و مغز/ نباید مرا چون تو دستار نغز» اصلاً وسط این‌همه ثروت، شعر به چه‌کار می‌آید؟ کلاس ادبیات را تعطیل کنید و بروید کنار استخر اختصاصی آفتاب بگیرید!

بدهی جهانی به رکورد ۳۳۸ تریلیون دلار رسید

موسسه مالی بین‌المللی (IIF) گزارش داد که بدهی جهانی در پایان سماهه دوم ۲۰۲۵ به ۳۳۷.۷ تریلیون دلار رسیده که دلیل اصلی آن تسهیل شرایط مالی، افت ارزش دلار آمریکا و سیاست‌های حمایتی بانک‌های مرکزی بزرگ است.

چین، فرانسه، آمریکا، آلمان، بریتانیا و ژاپن بیشترین افزایش بدهی را ثبت کرده‌اند که بخشی از آن ناشی از کاهش ۹.۷۵ درصدی ارزش دلار مقابل ارزهای عمده است. نسبت بدهی به تولید ناخالص جهانی کمی بالای ۳۲۴ درصد و در بازارهای نوظهور به رکورد ۲۴۲.۴ درصد رسیده است. IIF هشدار داد بازپرداخت سنگین اوراق و وام‌ها تا پایان سال و افزایش استقرارش کوتاه‌مدت، به‌ویژه در آمریکا، می‌تواند فشار بر سیاست‌های پولی و مالی را تشدید کند.

پیش‌بینی رشد اقتصادی اروپا در سایه تنش‌های جهانی

بانک بازرسی و توسعه اروپا (EBRD) رشد اقتصادی مناطق تحت پوشش خود را برای ۲۰۲۵ معادل ۳.۱ درصد و برای ۲۰۲۶ برابر ۳.۳ درصد پیش‌بینی کرد، اما تنش‌های ژئوپلیتیکی، تعرفه‌های آمریکا، رقابت فزاینده چین و محدودیت‌های مالی را موانع اصلی این رشد دانست. متوسط تعرفه آمریکا بر واردات از این مناطق از ۱.۴ درصد در نیمه اول ۲۰۲۴ به ۴ درصد در نیمه اول ۲۰۲۵ افزایش یافته و واردات برخی کشورها کاهش یافته است. رقابت چین در صادرات کالاهای تولیدی اکنون حتی از مجموع آمریکا و آلمان پیشی گرفته و بر بازارهای اروپای نوظهور و ترکیه فشار وارد می‌کند. افزون بر این، کشورهای به‌دکار نظیر مصر و اوکراین با نرخ‌های بهره سنگین روبه‌رو هستند.

کاهش نفوذ آمریکا در جنوب شرقی آسیا

اندیشکده لویی در سیدنی اعلام کرد که سیاست‌های تعرفه‌ای، کاهش کمک‌های خارجی و محدودیت‌های ویزا در دوران ریاست‌جمهوری ترامپ موجب کاهش نفوذ آمریکا در جنوب شرقی آسیا شده و جایگاه چین را به‌عنوان قدرت مسلط تقویت کرده است. چین اکنون ۲۰ درصد صادرات و ۲۶ درصد واردات این منطقه را تأمین می‌کند، در حالی که سهم آمریکا در صادرات ۱۶ درصد است. در کشورهایی مانند کامبوج، لائوس و میانمار نفوذ چین تا ۱۵۰ درصد بیشتری نسبت به واشگتن دارد. کاهش ۸۳ درصدی کمک‌های خارجی آمریکا و تعرفه‌های سنگین، به‌ویژه بر لائوس و میانمار، شکاف موجود را افزایش داده است. نظرسنجی‌ها نشان می‌دهد دیدگاه مثبت به چین به بالاترین سطح شش‌ساله رسیده، درحالی‌که رضایت از آمریکا به پایین‌ترین حد از ۲۰۱۷ سقوط کرده است.

افزایش تجارت افغانستان و پاکستان

آمارهای اتاق بازرگانی مشترک نشان می‌دهد تجارت دوجانبه افغانستان و پاکستان در اوت ۲۰۲۵ به ۱۴۳ میلیون دلار رسیده که نسبت به ژوئیه ۴ درصد افزایش داشته است. صادرات افغانستان به پاکستان نسبت به اوت پارسل ۵۰ درصد و نسبت به ژوئیه ۱۶ درصد رشد کرده و از ۳۷ میلیون دلار به ۵۵ میلیون دلار رسیده است. در مقابل، صادرات پاکستان به افغانستان ۱۳ درصد سالانه و یک درصد ماهانه کاهش یافته است. کارشناسان این رشد را ناشی از کاهش تعرفه گمرکی برخی کالاهای افغانستان و بازرگانیی گذرگاه‌ها می‌دانند.

یادداشت

قیمت نان در ایران؛ نارضایتی دوسویه و بن‌بست سیاست‌گذاری

ادامه از صفحه اول
- وزارت صمت: به عنوان مجری نظارت، با توجه به کمبود نیروی انسانی و تمرکز بر جریمه ناکارآمد است. هماهنگی ضعیف با جهاد کشاورزی، به عنوان تأمین‌کننده آرد و عدم اجرای مصوبات شورای آرد و نان مشکل را تشدید کرده است.
- اتحادیه نانوالیان : منافع صنفي (حفظ سهمیه آرد یارانه‌ای) مانع پیشنهادهای رادیکال مانند یکسان‌سازی نرخ‌ها شده است.
- اتحادیه‌ها در جلسات بر افزایش قیمت اصرار دارند، اما بدون قدرت اجرایی، به تعطیلی‌های اعتراضی محدود می‌مانند. این سه نهاد، در یک چرخه معیوب گرفتارند: دولت از ترس تورم اصلاح نمی‌کند، صمت بدون حل ریشه ای نظارت را تشدید می‌کند و اتحادیه از منافع کوتاه‌مدت دفاع می‌کند.

برای حل پایدار، باید از مدل یارانه پنهان به سمت پرداخت مستقیم حرکت کرد:
آزادسازی قیمت‌بند و آرد : نرخ واحد (بر اساس هزینه تمام‌شده + حاشیه سود ۲۰ درصدی) برای ایجاد رقابت و کاهش رانت.
یارانه مستقیم به خانوارها: واریز یارانه مستقیم نان به حساب دهک‌های پایین بر اساس کد ملی و مصرف استاندارد ۳۰۰ گرم نان روزانه
تقویت نظارت هوشمند : ارتقای نانوینو برای رهگیری واقعی، همراه با تشویق نان کامل حمایت از نانوالیان : کمک‌هزینه انرژی و بیمه، و مجوز برای نان‌های متنوع صنعتی با ضایعات کمتر
بحران نان، فراتر از یک مسئله قیمتی، نشانه‌ای از ناکارآمدی کلان در تخصیص یارانه‌هاست. دولت باید از ترس کوتاه‌مدت عبور کند و به سمت مدل رقابتی حرکت کند تا نان، دوباره نماد امنیت معیشتی شود، نه منبع تنش.

ترمز به موقع بر واردات مشکوک

محموله گوشت مغولستان پیش از ورود به بازار متوقف شد



به گزارش عصر اقتصاد، برخی فعالان بازار گوشت قرمز و اتحادیه‌های دامداری هشدار دادند که بخش‌هایی از این محموله با گوشت داخلی مخلوط شده و آماده توزیع بوده است. مجتبی عالی، مدیرعامل اتحادیه مرکزی دامداران ایران، این اقدام را «بازی با جان مردم» خواند و خواستار پاسخگویی وزارت جهاد کشاورزی و دامپزشکی شد. به گفته او، مشکلات مالی خانوارها موجب گرایش به خرید گوشت‌های ارزان، حتی با وجود کیفیت پایین، شده و همین زمینه سوءاستفاده برخی واردکنندگان را فراهم کرده است.

در مقابل، مسئولان سازمان دامپزشکی و وزارت جهاد کشاورزی به‌طور قاطع شایعه ورود این گوشت‌ها را رد کرده است که محموله مذکور صرفاً رفیقی‌پور، معاون وزیر جهاد کشاورزی، ترانزیتی بوده و برای مصرف داخلی سفارش نشده است. او تأکید کرد که هیچ محصول دامی بدون نظارت شرعی و بهداشتی در کشور مبدأ و صدور مجوز دامپزشکی وارد بازار نمی‌شود و تشخیص به موقع کارشناسان موجب توقیف این محموله در همان مراحل اولیه شد. داوود ام‌ان‌اللهی، مدیرکل دفتر قرنطینه و امور بین‌الملل سازمان دامپزشکی نیز توضیح داد که محموله

در سایت روزنامه بخوابید:



مغولستان حتی وارد فرآیند آزمایش نشده، زیرا چندین ماه از تاریخ مصرف آن گذشته بود و در همان مرحله ارزیابی اولیه مرجوع شد. وی خاطرنشان کرد که هرگونه واردات گوشت سه مرحله ارزیابی دارد: کنترل گواهی حمل بهداشتی، تایید گواهی شرعی، و ارزیابی ظاهری محصول؛ در صورت عبور از این مراحل، نمونه‌برداری و آزمایش انجام می‌شود. در این پرونده، فرآیند به مرحله آزمایش نرسید.

هادی بابایی، مدیرکل دامپزشکی استان گیلان، نیز گفت: با هوشیاری کارشناسان، از ترخیص شش محموله گوشت منجمد وارداتی جلوگیری شده است. دلایل این اقدام شامل مغایرت پرچسب با محتویات، نزدیک بودن تاریخ انقضا، تولید برای کشورهای دیگر و شرایط نامناسب نگهداری بود. او تأکید کرد که هیچ‌یک از محموله‌ها وارد چرخه توزیع و مصرف نشده و فرآورده‌های دامی موجود در بازار ایمن هستند.

ماجرای گوشت‌های مغولستانی در شرایطی حساس اتفاق افتاده که نقشه

واردات گوشت قرمز به ایران در حال تغییر است. براساس آمار گمرک، در پنج ماه نخست اسامال ۱۲ کشور تأمین‌کننده گوشت ایران بوده‌اند و مجموع واردات به ۱۱ هزار و ۶۵۵ تن، به ارزش بیش از ۸۰ میلیون دلار رسیده است. مغولستان حالا در جایگاه پنجم قرار دارد، در حالی که پیش‌تر سهم اندکی در بازار ایران داشت. همزمان، برخی شرکای سنتی و معتبر مانند برزیل در فهرست تأمین‌کنندگان حذف شده‌اند و خطر حذف استرالیا نیز وجود دارد. جایگزینی کشره‌های بازرسخت‌های نظارتی ضعیفت، احتمال ورود محصولات غیراستاندارد یا آلوده را افزایش می‌دهد.

تجربه‌های سال‌های گذشته نشان می‌دهد این نگرانی‌ها بی‌دلیل نیست. پرونده‌هایی از گوشت‌های فاسد وارداتی از اوکراین (۱۳۹۲)، کشف ۳۰۰ تن گوشت تاریخ‌مصرف‌گذشته (۱۳۹۱)، و موارد متعدد از پاکستان و بنادر جنوبی کشور، نمونه‌هایی از رخداد‌های مشابه هستند. در همه موارد، محموله‌ها پیش از ورود به بازار معدوم شدند، اما خسارت اقتصادی و خدشه به اعتماد

نهایی رسیده و آماده رأی‌گیری است. این اصطلاح از رویه‌ای قدیمی نشأت می‌گیرد که در آن نسخه‌های نهایی پیش‌نویس‌ها روی کاغذ آبی چاپ می‌شدند تا از سایر نسخه‌های پیش‌نویس متمایز شوند.

این نسخه نهایی که در واقع سومین پیش‌نویس پیشنهادی چین و روسیه است شامل لحن جدیدی است که از این سند شامل گسترش کریدور شمال جنوب، تشکیل توافق اخیر بین ایران و آژانس بین‌المللی انرژی اتمی استقبال می‌کند و ایران و این نهاد بین‌المللی را به ادامه همکاری برای اطمینان از نظارت بر برنامه هسته‌ای ایران و رفع نگرانی‌های مرتبط با نقض احتمالی تعهدات برجام تشویق می‌کند.

این توافق که در ۱۰ سپتامبر توسط رافائل ماریانو گروسی، مدیرکل آژانس، در قاهره اعلام شد، چارچوبی برای ازرس‌گیری همکاری ایران با آژانس، از جمله بازرسی‌ها و اطلاع‌رسانی‌ها، فراهم می‌کند. دیپلمات‌های غربی به خبرگزاری رویترز گفته‌اند رأی‌گیری پیش‌رو در بعدازظهر ۲۶ سپتامبر احتمالاً نتیجه‌ای مشابه رأی‌گیری ۱۸ سپتامبر خواهد داشت و پیش‌نویس چین و روسیه به احتمال زیاد نمی‌تواند ۹ رأی لازم برای تصویب را کسب کند.

در صورت عدم تصویب، تحریم‌های سازمان ملل، شامل ممنوعیت تسلیحاتی، محدودیت‌های توسعه موشک‌های بالستیک، مسدود کردن دارایی‌ها، ممنوعیت سفر و محدودیت انتقال فناوری‌های مرتبط با هسته‌ای، از ۲۸ سپتامبر ۲۰۲۵ (۶ مهر ۱۴۰۴) بازخواهند گشت.

در صورت عدم تصویب، تحریم‌های سازمان ملل، شامل ممنوعیت تسلیحاتی، محدودیت‌های توسعه موشک‌های بالستیک، مسدود کردن دارایی‌ها، ممنوعیت سفر و محدودیت انتقال فناوری‌های مرتبط با هسته‌ای، از ۲۸ سپتامبر ۲۰۲۵ (۶ مهر ۱۴۰۴) بازخواهند گشت.

موجب ثبت تراز تجاری مثبت سه میلیارد دلاری برای وزارت جهاد شد که ۴.۵ میلیارد دلار آن مربوط به باغبانی بود. وی همچنین اشاره کرد که ۳۴ هزار تن چای داخلی که بیش از ۲۰ سال در انبارها مانده بود، به کمپوست تبدیل شد و توزیع تراکتور توسط تراکتورسازی کشور در یک سال گذشته رشد چشمگیری داشت. افزایش بودجه وزارتخانه از ۲۸ همت به ۵۶ همت نیز از نتیجه ارتباط مؤثر با رئیس‌جمهور و مجلس بوده است.

مجموع این اقدامات، تصویری از یک کشاورزی رو به رشد و فناورانه ارائه می‌دهد که با توسعه صنایع تبدیلی، مدیریت الگوی کشت، ایجاد زیرساخت‌های نوین، و حضور جدی در بازارهای جهانی، می‌تواند مسیر خودکفایی و رقابت در عرصه بین‌المللی را با قدرت ادامه دهد.

داخلی

عراقچی:

تروئیکای اروپایی پیروز میدان اسنپ‌بک نخواهد بود

وزیر امور خارجه ایران در یادداشتی در روزنامه جاکارتاپست، اقدام سه کشور اروپایی عضو برجام، بریتانیا، فرانسه و آلمان، در فعال‌سازی سازوکار اسنپ‌بک را فاقد وجهت حقوقی و سیاسی دانست و هشدار داد این اقدام اعتبار اروپا را خدشه‌دار می‌کند.

سید عباس عراقچی با یادآوری خروج یک‌جانبه آمریکا از برجام در سال ۲۰۱۸ و همراهی اروپا با تحریم‌های واشگتن، این روند را عامل واکنش‌های چیرانی ایران دانست.

عراقچی همچنین به توافق اخیر ایران و آژانس، با میانجی‌گری مصر، به‌عنوان گامی در مسیر دیپلماسی اشاره کرد و تأکید داشت در صورت بازگشت تحریم‌های لغوشده، همکاری ایران پایان خواهد یافت.

وی ضمن محکومیت حملات آمریکا و رژیم صهیونیستی به تأسیسات هسته‌ای ایران، بر اتحاد کشورهای اسلامی در مقابله با اسرائیل و اصلاح ساختارهای بین‌المللی تأکید کرد و رویکرد تروئیکای اروپایی را بازی بازخورده خواند.

توافق ایران و روسیه برای ساخت پنج نیروگاه اتمی جدید

بهرز کمالوندی، سخنگوی سازمان انرژی اتمی، از توافق با روسیه برای ساخت چهار واحد نیروگاهی بزرگ در جنوب کشور با ظرفیت نزدیک به پنج هزار مگاوات خبر داد. این مذاکرات در جریان سفر رئیس سازمان انرژی اتمی به روسیه و حضور در نمایشگاه «اتم اسکپو ۲۰۲۵» انجام شد. دو طرف همچنین درباره نیروگاه‌های کوچک مقیاس مدولار، تولید رادیودورها، و توسعه فناوری‌های گداخت و پلاسما گفت‌وگو کردند. کمالوندی نیروگاه بوشهر را نمونه موفق همکاری ایران و روسیه دانست که بالاترین امتیاز ایمنی بین‌المللی را کسب کرده است.

انتقاد قائم‌مقام وزیر صمت از سیاست‌های ارزی

قائم‌مقام وزیر صنعت، معدن و تجارت، در همایش صنعت و معدن آذربایجان شرقی، سیاست‌های ارزی کشور را یکی از مشکلات اساسی اقتصاد دانست. محمداصداق مفتاح، پیشنهاد کرد: تصمیمات ارزی با محوریت استان‌ها، به‌ویژه استان‌های صنعتی، اتخاذ شود و فعالان اقتصادی بتوانند با ارز خود مستقیماً نیازهایشان را تأمین کنند. مفتاح گفت الزام تحویل ارز به بانک مرکزی و سپس خرید مجدد آن موجب اتلاف زمان و اختلال در تولید است.

وی ضمن انتقاد از محدودیت‌های نظام بانکی، تأکید کرد که نگرانی خروج ارز نباید باعث بستن مسیر برای تولیدکنندگان شود؛ بلکه باید راه خروج متخلفان بسته و مسیر فعالان سالم بازاشد.

امضای نقشه راه همکاری ایران و اتحادیه اقتصادی اوراسیا

آندری اسلیفین، وزیر تجارت اتحادیه اقتصادی اوراسیا، اعلام کرد ایران اتحادیه و ایران نقشه راه سه‌ساله‌ای برای همکاری‌های تجاری امضا کرده‌اند. این سند شامل گسترش کریدور شمال جنوب، تشکیل کریدورهای سبز گمرکی، دیجیتال‌سازی فرآیندها و استفاده از ترانزیت الکترونیکی است. توافق‌نامه تجارت آزاد میان ایران و اعضای اوراسیا از ۱۵ مه ۲۰۲۵ اجرایی شده و انتظار می‌رود گردش مالی دوجانبه به ۱۲ میلیارد دلار برسد.

اسلیفین گفت تجارت میان دو طرف از ابتدای سال ۱۶ درصد افزایش یافته و چشم‌انداز همکاری‌ها بسیار مثبت است. این توافق همچنین به لغو برخی محدودیت‌های واردات در ایران منجر خواهد شد.

پیشرفت ۱۵ تا ۵۳ درصد مسکن ملی در یک‌سال

گزارش وزارت راه و شهرسازی نشان می‌دهد پروژه‌های نهضت ملی مسکن از شهریور ۱۴۰۳ تا مرداد ۱۴۰۴ ۱۵ تا ۵۳ درصد پیشرفت داشته‌اند. تعداد واحدهای با قرارداد مشارکت مدنی ۲۳.۶۶ درصد و واحدهای دارای پروانه ساختمانی ۳۱.۶۹ درصد رشد کرده است. تعداد واحدهای شروع‌شده نیز ۱۵.۹۸ درصد افزایش یافته است. در بخش تسهیلات، بیش از ۲.۵ میلیون واحد به بانک‌ها معرفی شده که برای ۱.۱ میلیون واحد قرارداد منعقد شده و ۷۵۷ هزار واحد در انتظار وام هستند.

گرانی ۳۰ درصدی ارز ایرلین‌های داخلی

دبیر انجمن شرکت‌های هواپیمایی، از افزایش ۳۰ درصدی نرخ ارز مورد نیاز ایرلاین‌های داخلی با تصمیم وزارت صمت و بانک مرکزی خبر داد.

بر اساس این تصمیم، تأمین ارز به تالار دوم مرکز مبادله منتقل شده و نرخ دلار ایرلاین‌ها به بیش از ۹۵ هزار تومان رسیده، در حالی‌که نرخ تسعیر ایرلاین‌های خارجی کمتر از ۷۰ هزار تومان است. مقصود اسعدی سامانی، این سیاست را متناقض و ضربه‌زننده به صنعت هوانوردی دانست و گفت که ۷۰ درصد هزینه‌های این صنعت انرژی است. وی این تصمیم را «خودتحریمی» خواند و هشدار داد بدون اجازه افزایش قیمت بلیت، فشار مالی بر ایرلاین‌ها شدیدتر خواهد شد.

دبوی برنج وارداتی در گمرک

انجمن واردکنندگان برنج در نامه‌ای به وزارت جهاد کشاورزی خواستار تعیین تکلیف فوری ۱۵۰ هزار تن برنج وارداتی برای ذخایر استراتژیک شد که بخشی از آن در گمرک دیو شده است. این انجمن اعلام کرد: بدهی ارزی برخی واردکنندگان و تأخیر ۱۰ ماهه در تخصیص ارز، ارسال بخش دیگری را متوقف کرده است. قیمت‌های اعلامی سازمان حمایت با هزینه‌های واقعی همخوانی ندارد و فرآیند تحویل، پرداخت و تخصیص ارز نامشخص مانده است. دیو طولانی موجب معذور، افزایش هزینه و احتمال التهاب بازار شده است. انجمن پیشنهاد کرد در صورت آماده نبودن سامانه بازارگاه، مجوز عرضه مستقیم صادر شود تا از زیان بیشتر و کمبود در بازار جلوگیری شود.

برگ برنده خودروسازان چینی در اروپا

خودروسازان چینی در ماه اوت، خودروهای بیشتری نسبت به برندهای رنو و آئودی در اروپا فروختند که این امر به کمک رونق فروش خودروهای پلاگین هیبریدی بود.

به گزارش مشرق نیوز، داده‌های شرکت چیتو داینامیک، نشان می‌دهد که مدل وا (Model Y) شرکت تسلا همچنان محبوب‌ترین خودروی تمام برقی در اروپا باقی مانده اما با وجود افزایش کلی فروش خودروهای تمام برقی، فروش آن نسبت به ماه اوت سال گذشته، ۳۷ درصد کاهش یافته است.

خودروسازان چینی، صادرات خودروهای پلاگین هیبریدی و الکتریکی هیبریدی به اروپا را افزایش داده‌اند و قصد دارند مدل‌های بیشتری را به صورت داخلی تولید کنند و تاثیر تعرفه‌های اتحادیه اروپا بر خودروهای برقی تولید چین را به حداقل برسانند. خودروهای پلاگین هیبریدی که با ترکیب بنزین و برق کار می‌کنند، به عنوان یک گزینه مقرون به صرفه بین خودروهای تمام احتراقی و تمام برقی، محبوبیت بیشتری پیدا کرده‌اند.

داده‌ها نشان می‌دهد که خودروسازان چینی در ماه اوت، با فروش بیش از ۴۳ هزار و ۵۰۰ دستگاه خودرو، در مجموع سهم بازار ۵.۵ درصدی را در اختیار داشتند که نسبت به اوت سال میلادی گذشته، ۱۲۱ درصد افزایش یافته است. این رقم بالاتر از فروش ۴۱ هزار و ۳۰۰ دستگاه آئودی و ۳۷ هزار و ۸۰۰ دستگاه رنو بود.

فروش خودروهای پلاگین هیبریدی در ۲۸ کشور اروپایی در ماه اوت، با ۵۹ درصد افزایش، به حدود ۸۴ هزار دستگاه خودرو رسید که در این میان، فروش خودروهای پلاگین هیبریدی برندهای چینی با ۱۴ برابر افزایش، به ۱۰ هزار دستگاه رسیدند.

داده‌ها نشان می‌دهد که فروش خودروهای تمام برقی در اروپا ۲۷ درصد افزایش یافته که از رشد پنج درصدی کل بازار فراتر رفته است.

بر اساس گزارش رویترز، بی‌وی‌دی، اواخ، سال ۲۰۲۴ اعلام کرد: فروش خودروهای پلاگین هیبریدی را در اروپا آغاز خواهد کرد. در اوایل ماه میلادی جاری، این شرکت اعلام کرد: تمام خودروهای برقی خود را برای فروش در اروپا تا سال ۲۰۲۸ به صورت داخلی تولید خواهد کرد.

خودروی منتخب امروز

کیا سورتو، لوکس‌ترین شاسی‌بلند کیا

کیا موتورز با عرضه سورتو توانست جایگاه ویژه‌ای در بازار شاسی بلندهای لوکس برای خود دست و پا کند؛ خودرویی که هم در طراحی، هم در امکانات رفاهی و هم در ایمنی، یک سر و گردن بالاتر از رقبای هم رده قرار گرفته است.

به گزارش عصر اقتصاد، کیا سورتو به عنوان پرچم دار شاسی بلندهای این برند کره‌ای، ترکیبی از قدرت، زیبایی و فناوری های روز را در خود جای داده است. طراحی بدنه با خطوط عضلانی، جلو پنجره معروف "بیر بینی" و چراغ های LED مدرن، چهره‌ای جسور و در عین حال شیک به این خودرو بخشیده است.

در کابین، فضای داخلی جادار با متریال باکیفیت و صندلی های ارگونومیک، حس یک خودروی لوکس واقعی را به سرنشین منتقل می‌کند. امکاناتی مانند نمایشگر بزرگ لمسی، سیستم صوتی حرفه‌ای، تهویه مطبوع سه‌گانه، شارژر بی‌سیم و صندلی های مجهز به گرم‌کن و سردکن، تجربه رانندگی را به سطح بالاتری ارتقا داده‌اند. از نظر فنی، سورتو با موتورهای قدرتمند بنزینی و هیبریدی عرضه می‌شود که علاوه بر شتاب قابل توجه، مصرف سوخت بهینه‌ای را نیز به همراه دارند. سیستم های پیشرفته کمک‌راننده از جمله ترمز اضطراری خودکار، کروزکنترل هوشمند و هشدار خروج از خط، ایمنی این شاسی‌بلند را تضمین می‌کنند.

کلام آخر:

کیا سورتو تنها یک شاسی بلند خانوادگی نیست؛ بلکه خودرویی است که استانداردهای لوکس بودن را با قیمتی رقابتی در اختیار خریداران قرار می‌دهد. به همین دلیل، سورتو نه تنها در بازارهای جهانی بلکه در نگاه مشتریان ایرانی نیز جایگاه ویژه‌ای برای خود ایجاد کرده است.

آقایان خودروساز، تا کی رانندگان قربانی قطعات بی‌کیفیت خواهند بود؟



معصومه عاروان، گروه خودرو-کلاچ، قطعه‌ای که شاید در ظاهر ساده به نظر برسد، اما ستون فقرات حرکت خودرو محسوب می‌شود. راننده با هر بار فشردن پدال، در حقیقت به قلب سیستم انتقال قدرت فرمان می‌دهد. اما این روزها، کلاچ بیشتر از آنکه یک ابزار کاربردی باشد، به گرهی کور در زندگی رانندگان تبدیل شده است. به گزارش عصر اقتصاد، اولین مشکل، کیفیت پایین محصولات داخلی

است. بسیاری از رانندگان کامیون و سواری از خرابی‌های پیاپی صفحه و دیسک کلاچ گلایه دارند. کلاچ‌هایی که در بهترین حالت باید تا صدها هزار کیلومتر عمر کنند، گاه در کمتر از ۲۰ هزار کیلومتر نیاز به تعویض پیدا می‌کنند. این موضوع نه تنها هزینه های تعمیر و نگهداری را افزایش داده بلکه اعتماد عمومی به تولیدکنندگان داخلی را به شدت خدشه‌دار کرده است. از سوی دیگر، بازار واردات هم حال

فرصت جدید خرید خودرو با طرح فروش فوری و پیش‌فروش ایران‌خودرو

ایران‌خودرو در هشتمین دوره فروش محصولات خود، خودروهای پرفروش را در قالب فروش فوری، فوق‌العاده و پیش‌فروش با موعد تحویل متفاوت عرضه می‌کند. ثبت‌نام از ۶ مهر آغاز تا ۱۰ مهر ادامه دارد.

به گزارش صد آتلاین، گروه صنعتی ایران‌خودرو در هشتمین دوره ثبت درخواست خرید خودرو، تعدادی از محصولات خود را در قالب سه طرح فروش فوری، فروش فوق‌العاده و پیش‌فروش عرضه می‌کند. در فروش فوری موعد تحویل خودروها ۳۰ روزه، در فروش فوق‌العاده تحویل ۹۰ روزه و در پیش‌فروش حداقل چهار ماه پس از انعقاد قرارداد خواهد بود.

این طرح از روز یک‌شنبه ششم مهرماه آغاز شده و تا پایان روز پنج‌شنبه دهم مهرماه ادامه دارد. ثبت‌نام در این دوره شامل متقاضیان عادی رکه از این مرحله نیازی به افتتاح حساب وکالتی ندارند)، مشمولان طرح حمایت از خانواده و جوانی جمعیت و همچنین افرادی است که مشمول طرح جایگزینی خودروهای فرسوده هستند. در این دوره محصولات خانواده پژو ۲۰۷، تارا، سورن، دنا و رانا پلاس برای فروش عرضه می‌شوند. هر متقاضی تنها می‌تواند برای خرید یک دستگاه خودرو ثبت‌نام کند. متقاضیان علاقه‌مند می‌توانند جهت ثبت نام و شرکت در اولویت‌بندی به سایت ikcosales.ir مراجعه کنند. همچنین زمان برگزاری مراسم قرعه‌کشی و اعلام نتایج از طریق سایت خبری ایران‌خودرو به نشانی ikcopress.ir اطلاع‌رسانی خواهد شد.

آقایان خودروساز، تا کی رانندگان قربانی قطعات بی‌کیفیت خواهند بود؟

کافی بر عرضه قطعات است. فروشگاه های لوازم یدکی پر شده از محصولاتی که ظاهرشان با نمونه اصلی تفاوتی ندارد اما در عمل به یک قطعه بی‌دوام و پرخطر تبدیل می‌شوند. در جاده ها، بسیاری از رانندگان کامیون از لیز خوردن کلاچ و در دست رفتن ناگهانی قدرت خودرو خبر می‌دهند؛ اتفاقی که می‌تواند به فاجعه‌ای مرگبار منجر شود.

در کنار همه این‌ها، مسئله آموزش و فرهنگ استفاده از کلاچ هم جای بحث دارد. بسیاری از رانندگان تازه‌کار به دلیل عادت‌های غلط رانندگی، عمر کلاچ خودرو را نصف می‌کنند. اما آیا مقصر اصلی راننده است یا خودروسازانی که سال‌هاست از ارتقای فناوری کلاچ و رفتن به سمت گیربکس های مدرن غفلت کرده‌اند؟ وقتی جهان به سمت گیربکس های دوکلاچه و اتوماتیک پیشرفته رفته، ما همچنان درگیر مشکلات اولیه یک صفحه و دیسک ساده‌ایم. به گفته کارشناسان، بی‌توجهی به ارتقای فناوری و ضعف در استاندارد سازی تولید، باعث شده کلاچ به پاشنه آشیل خودرو های داخلی تبدیل شود. نتیجه این وضعیت، چیزی جز افزایش هزینه نگهداری، ناراضی‌ت مصرف‌کننده و فرسایش اعتماد عمومی به صنعت خودرو نیست.

حالا سوال اصلی این است: تا کی باید رانندگان تاوان کیفیت پایین و بازار آشفته قطعات را بپردازند؟ آیا وقت آن نرسیده که به جای پاک کردن صورت مسئله با وعده های تکراری، یک بار برای همیشه کیفیت قطعات حیاتی مثل کلاچ تضمین شود؟

شکایت ایران خودرو از تعزیرات در دادسرای کارکنان دولت رد شد

دادسرای کارکنان دولت، شکایت ایران خودرو از سنگگوی سازمان تعزیرات حکومتی به اتهام افترا و نشر اکاذیب را رد کرد.

به گزارش تسنیم، پس از اعلام گرانفروشی ۸۰۰ میلیارد تومانی، روز هفدهم شهریور ایران خودرو در عرضه خودروهای تولیدی توسط سازمان تعزیرات، این شرکت از یاسر رایگانی سنگگو و مدیرکل روابط عمومی سازمان تعزیرات به دلیل افترا و نشر اکاذیب در دادسرای کارکنان دولت شکایت کرد. با گذشت حدود ۳هفته از احضار مدیر روابط عمومی تعزیرات به دادسرای کارکنان دولت و رسیدگی به شکایت ایران خودرو، بازپرس پرونده شکایت ایران خودرو را وارد ندانست و قرار منع تعقیب سنگگوی سازمان تعزیرات را درباره اتهام افترا و نشر اکاذیب صادر کرد.ایران خودرو طرف مدت ۱۰ روز می‌تواند در دادگاه کیفری ۲ تهران به رأی صادره اعتراض کند.گفتنی است پیش از این،سازمان تعزیرات حکومتی شرکت ایران خودرو را با توجه به احراز و اثبات گران‌فروشی،به میزان یک هزار و ۶۲۴ میلیارد جریمه محکوم کرده است.

براساس این رأی افزایش قیمت برای محصولات ایران خودرو حداکثر ۱۵٪ نسبت به نرخ‌های قبلی لحاظ و وارد آن به عنوام گران فروشی محاسبه می‌شود. همچنین عادل پیرمحمدی، مدیرعامل این شرکت به دو ماه برکناری از سمت خود و اعضای هیئت مدیره این شرکت، آقایان جمشید ایلاری، یوسف الهی شکیب، عبدالله سلطانی ثانی و مرتضی شفیعی منفرداً به یک ماه برکناری از سمت خود محکوم شده‌اند.

ب ام و همچنان به خودروهای سدان وفادار باقی می ماند

هیلمر در ادامه به تغییرات طراحی آینده ب ام و اشاره کرده و گفت: زبان طراحی برند «بسیار ظریف‌تر» خواهد شد. هرچند جلوپنجره کلیویی‌شکل نمادین ب ام و همچنان باقی خواهد ماند، اما اندازه و فرم آن در بازارهای مختلف تغییر می‌کند. این موضوع نشان می‌دهد که احتمالاً جلوپنجره‌های بزرگ و بحث‌برانگیز سری ۳ و سری ۴ به تدریج کنار گذاشته خواهند شد. او افزود:«بازارهای مختلف نسبت به تناسبات طراحی واکنش‌های متفاوتی نشان می‌دهند. ما همواره اشکال مختلفی را امتحان می‌کنیم تا ببینیم سلیقه مشتریان در حال تغییر است یا نه.»

اختیار دارد. مدل‌هایی چون سری ۳، سری ۴ گرن‌کوپه، سری ۵ و سری ۷ همچنان

از پرفروش‌ترین‌ها و پرفرطرادرترین‌ها در

سگمنت‌های خود محسوب می‌شوند. این

شرکت همچنین اعلام کرده که در سال‌های

آینده سدان‌های جدیدی وارد بازار می‌کند.

پس از معرفی شاسی‌بلند برقی iX۳،

ب ام و قصد دارد سدان برقی i۳ را عرضه

کند. سپس نسل جدید سری ۳ با موتورهای

درون‌سوز سنتی معرفی خواهد شد. به

گفته هیلمر، نسخه‌های پرفورمنس نیز در

دست توسعه قرار دارند و بروز رسانی های

تازه‌ای برای سری ۵ و سری ۷ در سال‌های

آینده برنامه‌ریزی شده است.

عصر اقتصاد

شنبه ۴ مهر ۱۴۰۴ - سال بیستم و یکم، شماره۵۷۴.

خودرو

فرمان انتخاب

ونزا یا راو۴؟

بازار کراس‌اوفرهای تویوتا در سال‌های اخیر با دو محصول پرفروش و شناخته‌شده این برند یعنی ونزا و راو۴ بیش از پیش داغ شده است. هر دو خودرو به‌عنوان انتخاب‌های خانوادگی و شهری در بازار جهانی جایگاه ویژه‌ای دارند، اما تفاوت‌های آن‌ها باعث شده خریداران در انتخاب میان این دو محصول دچار تردید شوند.

به گزارش عصر اقتصاد، راو۴ با سابقه طولانی‌تر در بازار، بیشتر به‌عنوان یک کراس‌اور اسپرت و ماجراجویانه شناخته می‌شود. طراحی آن جسورتر و مناسب‌تر برای سفرهای خارج جاده است. در مقابل، ونزا با زبان طراحی مدرن‌تر و خطوط نرم‌تر، بیشتر جنبه لوکس و شهری دارد و برای خانواده‌هایی که به دنبال راحتی و ظرافت هستند، انتخاب مناسبی است. هر دو خودرو در نسخه‌های هیبریدی عرضه می‌شوند. راو۴ هیبرید به دلیل قدرت بالاتر و قابلیت حرکتی بیشتر در مسیرهای سخت، میان طرفداران رانندگی پرهیجان محبوبیت دارد. ونزا نیز با بهره‌گیری از سیستم هیبریدی بهینه، مصرف سوخت اقتصادی‌تری ارائه می‌دهد و برای استفاده روزمره در شهر گزینه‌ای ایده‌آل محسوب می‌شود.

فضای داخلی راو۴ کاربردی‌تر و جادارتر است؛ صندوق بار بزرگ‌تر و طراحی مناسب برای سفرهای خانوادگی دارد. ونزا در عوض روی کیفیت متریال، تکنولوژی‌های نوین و امکانات رفاهی تمرکز بیشتری داشته است؛ از جمله سیستم صوتی پیشرفته، نمایشگرهای بزرگ‌تر و طراحی لوکس‌تر کابین.

هر دو محصول از یکپج ایمنی اختصاصی تویوتا (Toyota Safety Sense) بهره می‌برند. اما ونزا در نسخه‌های جدید با امکاناتی مانند سقف پانورامیک هوشمند و سیستم‌های کمک‌راننده پیشرفته‌تر، وجه تمایز خود را نشان می‌دهد.

کلام آخر:

راو۴ انتخابی است برای کسانی که به قدرت، سفرهای طولانی و قابلیت‌های خارج جاده اهمیت می‌دهند. در مقابل، ونزا گزینه‌ای است برای مشتریانی که به دنبال راحتی، لوکس بودن و رانندگی اقتصادی در شهر هستند.

آپشن به درد بخور

رانندگی بی‌صدا با سیستم هیبریدی ونزا

تویوتا ونزا با بهره‌گیری از سیستم هیبریدی نسل جدید، تجربه‌ای متفاوت از رانندگی شهری را برای مصرف‌کنندگان فراهم کرده است.

به گزارش عصر اقتصاد، این سیستم ترکیبی از موتور بنزینی و الکتریکی است که به‌طور هوشمند بسته به شرایط رانندگی، میان دو منبع انرژی جابه‌جا می‌شود.

مزیت اصلی این فناوری کاهش محسوس مصرف سوخت و انتشار آلایندهی کمتر است. به‌ویژه در رانندگی‌های درون‌شهری و مسیرهای پرتراфик، موتور الکتریکی بخش عمده حرکت خودرو را بر عهده می‌گیرد و همین موضوع باعث صرفه‌جویی اقتصادی چشمگیر در هزینه‌های خنوار می‌شود.

اما وجه تمایز مهم‌تر ونزا، رانندگی کاملاً بی‌صدا در حالت الکتریکی است. نبود صدای موتور در لحظه استارت یا حرکت در سرعت‌های پایین، آرامشی خاص به فضای کابین می‌بخشد؛ آرامشی که بسیاری از خانواده‌ها آن را یک امتیاز رفاهی مهم می‌دانند.

کارشناسان معتقدند این آپشن، در کنار دوام بالای موتورهای تویوتا، ونزا را به انتخابی ایده‌آل برای کسانی تبدیل کرده که هم به صرفه‌جویی اقتصادی اهمیت می‌دهند و هم خواهان آرامش و کیفیت رانندگی هستند.

آگهی مناقصه عمومی دو مر حله‌ای

شرکت امداد خودرو ایران، در نظر دارد از طریق برگزاری مناقصه عمومی دومر حله‌ای، نسبت به انتخاب پیمانکار تامین تجهیزات تغییر تکنولوژی Sip Trunk شرکت مخابرات به شرح مشخصات اعلام شده در اسناد مناقصه، اقدام نماید. لذا از متقاضیان دعوت می شود جهت دریافت اسناد مناقصه از تاریخ ۱۴۰۴/۰۷/۰۵ لغایت ۱۴۰۴/۰۷/۱۴ (به استثنای روز های پنج‌شنبه و تعطیلات رسمی) به آدرس: تهران، شهرک استقلال، بزرگراه شهید لشکری، خیابان نخ‌زرین، پلاک ۲۲، واحد حراست مراجعه و رسید مربوطه را دریافت نمایند.

موضوع مناقصه	زمان چاپ آگهی و دریافت اسناد و شرکت در مناقصه	مهلت ارائه اسناد و پیشنهاد قیمت تا ساعت ۱۰:۰۰ صبح	تاریخ بازگشایی	زمان اعلام نتایج
تامین تجهیزات تغییر تکنولوژی Sip Trunk شرکت مخابرات	روز شنبه ۵ مهر لغایت شنبه ۱۲ مهر	چهارشنبه ۱۶ مهر	سه شنبه ۲۲ مهر	سه شنبه ۲۹ مهر

– تمامی هزینه های چاپ آگهی بر عهده برنده مناقصه می باشد.

– توانایی ارائه تضمین شرکت در فرایند مناقصه بصورت ضمانتنامه بانکی و یا فیش واریز نقدی با سپرده ضمانت به مبلغ ۱,۸۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال.

– جهت کسب اطلاعات فنی بیشتر با شماره تلفن: ۴۵۵۴۲۲۶۱-۰۲۱ (خانم عباسی) تماس حاصل فرمابید.

– کلیه اطلاعات و جزئیات در اسناد مناقصه مندرج می باشد.

– جهت اخذ اسناد مناقصه ارائه معرفی نامه معتبر از جانب شرکت مناقصه گر الزامی می باشد.

– مناقصه گزار در قبول یا رد هر یک از پیشنهادات مختار می باشد.

آگهی مناقصه عمومی دو مر حله‌ای

شرکت امداد خودرو ایران، در نظر دارد از طریق برگزاری مناقصه عمومی دومر حله‌ای، نسبت به انتخاب پیمانکار خرید و استقرار سیستم مدیریت مستندات سازمانی به شرح مشخصات اعلام شده در اسناد مناقصه، اقدام نماید. لذا از متقاضیان دعوت می شود جهت دریافت اسناد مناقصه از تاریخ ۱۴۰۴/۰۷/۱۴ لغایت ۱۴۰۴/۰۷/۱۴ (به استثنای روز های پنج‌شنبه و تعطیلات رسمی) به آدرس: تهران، شهرک استقلال، بزرگراه شهید لشکری، خیابان نخ‌زرین، پلاک ۲۲، واحد حراست مراجعه و رسید مربوطه را دریافت نمایند.

موضوع مناقصه	زمان چاپ آگهی و دریافت اسناد و شرایط شرکت در مناقصه	مهلت ارائه اسناد و پیشنهاد قیمت تا ساعت ۱۰:۰۰ صبح	تاریخ بازگشایی	زمان اعلام نتایج
انتخاب پیمانکار خرید و استقرار سیستم مدیریت مستندات سازمانی	روز شنبه ۵ مهر لغایت شنبه ۱۲ مهر	چهارشنبه ۱۶ مهر	سه شنبه ۲۲ مهر	سه شنبه ۲۹ مهر

– تمامی هزینه های چاپ آگهی بر عهده برنده مناقصه می باشد.

– توانایی ارائه تضمین شرکت در فرایند مناقصه بصورت ضمانتنامه بانکی و یا فیش واریز نقدی با سپرده ضمانت به مبلغ ۲۴۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال.

– جهت کسب اطلاعات فنی بیشتر با شماره تلفن: ۴۵۵۴۲۲۵۴-۰۲۱ (آقای مومنی فر) تماس حاصل فرمایید.

– کلیه اطلاعات و جزئیات در اسناد مناقصه مندرج می باشد.

– جهت اخذ اسناد مناقصه ارائه معرفی نامه معتبر از جانب شرکت مناقصه گر الزامی می باشد.

– مناقصه گزار در قبول یا رد هر یک از پیشنهادات مختار می باشد.

معرفی «سیم‌پوز» همراه اول در الکامپ ۱۴۰۴



همراه اول در نمایشگاه بین‌المللی الکامپ ۱۴۰۴ سرویس «سیم‌پوز» خود را معرفی کرد؛ راهکاری نوآورانه که بستر اجرایی شدن قوانین در حوزه پرداخت الکترونیک را فراهم می‌سازد.

به گزارش عصر اقتصاد به نقل از مرکز ارتباطات، توسعه برند و رویدادهای بین‌المللی همراه اول، اپراتور اول تلفن همراه کشور در بخش خدمات سازمانی خود در نمایشگاه الکامپ ۱۴۰۴، همراه اول تمرکز ویژه‌ای بر معرفی راهکارهای هوشمند ارتباطی برای شرکت‌ها و سازمان‌ها دارد؛ سرویس‌هایی که با هدف ارتقای امنیت، افزایش بهره‌وری و مدیریت هوشمند ارتباطات طراحی شده‌اند.

«سیم‌پوز» به‌عنوان یکی از مهم‌ترین این خدمات، با ایجاد پیوند میان مالکیت سیمکارت و دستگاه کارتخوان، امنیت تراکنش‌های بانکی را تضمین می‌کند.

فرایندی که در آن دارنده دستگاه پوز و سیمکارت هم‌تا به هم‌تا هستند و امنیت نقل و انتقال پول به‌طور چشمگیری افزایش می‌یابد؛ این در حالی است که امروزه هر فرد صاحب دستگاه‌های کارت‌خوان، می‌تواند هر سیمکارت به نام فرد دیگری را در آن استفاده کند. طرح «سیم‌پوز» همراه اول، چالش‌های نظام اقتصادی کشور در این حوزه را به حداقل رسانده و مبادلات مالی را شفاف و مطمئن می‌کند.

گفتنی است بر اساس الزامات قانونی، دارندگان دستگاه‌های کارتخوان باید تنها از سیمکارتی استفاده کنند که به نام خودشان ثبت شده و در شبکه اختصاصی (APN) شرکت ارائه‌دهنده خدمات پرداخت یا همان PSP تعریف شده است. دارندگان دستگاه‌های کارت‌خوان می‌توانند این خدمت را در قالب بسته‌های یک‌ساله از دفاتر فروش همراه اول دریافت کنند. لازم به ذکر است سیم‌پوزها صرفاً برای استفاده در کارتخوان طراحی شده‌اند، امکان مکالمه یا اینترنت ندارند و مالکیت آنها قابل انتقال نیست.

بست‌دهشتمین نمایشگاه الکامپ از ۳ تا ۶ مهرماه در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران در حال برگزاری است و همراه اول نیز در سالن اختصاصی ۳۵، تازه‌ترین دستاوردها و نوآوری‌های خود را در معرض دید بازدیدکنندگان قرار داده است.

معاون بهره‌برداری شرکت فولاد هرمزگان مطرح کرد: تولید پایدار فولاد هرمزگان در سایه مدیریت انرژی و برنامه‌ریزی هوشمندانه

معاون بهره‌برداری شرکت فولاد هرمزگان، با اشاره به موفقیت‌های اخیر این شرکت در زمینه ثبت رکوردهای تولید گفت: با انجام اقدامات به‌موقع، هماهنگی دقیق و کار تیمی منسجم، موفق شدم رکوردهای بی‌نظیری در تاریخ فعالیت فولاد هرمزگان به ثبت برسانیم.

به گزارش عصر اقتصاد به نقل از روابط عمومی شرکت فولاد هرمزگان، مجید ابوعطیوی با اعلام مطلب فوق و بیان اینکه این دستاوردها در راستای تحقق استراتژی کلان شرکت مبنی بر افزایش تولید و عبور از ظرفیت اسمی یک‌میلیون و ۵۰۰ هزار تن تختال رقم خورده است، عنوان کرد: بلافاصله پس از تدوین این راهبرد از سوی مدیرعامل شرکت، معاونت بهره‌برداری و واحدهای زیرمجموعه آمور شدند تا اقدامات لازم برای تحقق این هدف بزرگ را عملیاتی کنند و مسیر دستیابی به آن را هموار سازند.

مدیریت محدودیت‌های انرژی و حفظ پایداری تولید ابوعطیوی به چالش‌های انرژی اشاره کرد و گفت: همانند سال‌های گذشته، پیش‌بینی می‌شد محدودیت‌های جدی در تامین برق داشته باشیم، به همین دلیل، با مدت‌ها قبل برای تامین نیازهای تولید حداکثری برنامه‌ریزی شد. وی ادامه داد: یکی از اقدامات مهم، آمادهمسازي ذخیره‌سازی آهن اسفنجی بود. این تصمیم، با توجه به احتمال محدودیت مصرف برق و کاهش تقاضای آهن اسفنجی در کشور، باعث شد واحد احیا مستقیماً بتواند بدون وقفه و با حداکثر ظرفیت فعالیت کند.

ابوعطیوی بهبود پارامترهای فنی برای افزایش بهره‌وری را دیگر اقدام عنوان کرد و گفت: تیمهای بهره‌برداری با پایش مداوم و اصلاح پارامترهای فنی موفق شدند راندمان تجهیزات را بالا ببرند و میزان مصرف انرژی و مواد اولیه را بهینه کنند.

در دیدار معاون بازرگانی چادرملو با سرکنسول ایران در اربیل صورت گرفت:

تشریح توانمندی‌ها و مزیت‌های صادراتی چادرملو در بازار عراق

معاون بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در دیدار با سرکنسول ایران در اربیل در خصوص راههای توسعه صادرات محصولات فولادی به عراق به گفت‌وگو و همفکری پرداخت.

به گزارش عصر اقتصاد به نقل از روابط عمومی شرکت چادرملو، در این دیدار که در محل کنسولگری جمهوری اسلامی ایران در اربیل صورت گرفت، علی نصیری گزارشی از فعالیت‌های این شرکت در عراق و دستاوردهای آن و همچنین حضور در نمایشگاه صنعت ساختمان و سرمایه‌گذاری در اربیل و همچنین بغداد در خردادماه ارائه کرد.

معاون بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو همچنین به بیان توانمندی‌ها و مزیت‌های چادرملو در حوزه صادرات پرداخت و برنامه‌های آینده صادراتی این شرکت را تشریح کرد.

فرامرز اسدی سرکنسول ایران در اربیل نیز در این دیدار آمادگی خود را برای حمایت و هرگونه همکاری با شرکت چادرملو به‌منظور کسب سهم مناسب از بازار عراق اعلام کرد.

بر اساس داده های بورس کالا؛

فولاد کاوه قله‌نشین عرضه و معاملات شمش ایران



فولاد کاوه جنوب کیش با عبور از

فولاد خوزستان و چادرملو، تکیه بر راهبرد «تولید بدون توقف» و سرمایه‌گذاری در نیروگاه خرم‌آباد، در نیمسال ۱۴۰۴ صدرنشین عرضه، معاملات و ارزش بازار شد.

به گزارش عصر اقتصاد، در شش‌ماهه نخست سال ۱۴۰۴، فولاد کاوه جنوب کیش با ثبت بیشترین حجم عرضه و معاملات شمش فولادی در بورس کالای ایران، از رقبای سنتی خود پیشی گرفت و با سهم ۱۸.۶۴ درصدی از کل عرضه و ۱۸.۱ درصدی از کل معاملات، عنوان بزرگ‌ترین بازیگر بازار شمش کشور را از آن خود کرد. این موفقیت، نتیجه مدیریت راهبردی عرضه، پاسخ‌گویی دقیق به نیاز بازار و سرمایه‌گذاری در زیرساخت‌های حیاتی صنعت فولاد است.

در بازاری که رقابت بین غول‌های فولادی کشور هر روز فشرده‌تر می‌شود، کاوه با رویکردی منسجم در فروش و تثبیت کیفیت، توانست معاملات سنتی بازار را تغییر دهد. نیمه نخست ۱۴۰۴ نقطه عطفی در مسیر تثبیت این شرکت به‌عنوان لیدر بورس کالای ایران در حوزه شمش فولادی بود؛ جایی که استمرار عرضه، کیفیت بالای محصول و هوشمندی در قیمت‌گذاری، کاوه را به صدر رساند.

راهبرد «تولید بدون توقف» که توسط دکتر حاتمی، مدیرعامل شرکت، برای عبور از بحران ناترازی انرژی و مشارکت در احداث نیروگاه برق خرم‌آباد دنبال شد، عملاً وابستگی خطوط تولید شرکت به شبکه سراسری برق را کاهش داد و ظرفیت بهره‌برداری کامل از تجهیزات را فراهم کرد.

در سایت روزنامه‌یوایبید:



جهش ۱۲۰ درصدی صادرات فولاد مبارکه در نیمه نخست ۱۴۰۴



خاطرنشان کرد: فولاد مبارکه با اولویت‌بخشی به تامین نیاز بازار داخلی و رعایت دستورالعمل‌های ستاد تنظیم بازار، با توجه به تأمین ارز مورد نیاز کشور، اقدام به توسعه صادرات و حضور در بازارهای جهانی کرده است، این در حالی است که با توجه رکود حاکم بر بازار داخلی و عدم وجود تقاضا در بورس کالا، عدم توجه به صادرات می‌توانست منجر به افت تولید خطوط این شرکت شود.

وی اذعان داشت: علی‌رغم تشدید محدودیت‌های انرژی در نیمه نخست سال جاری و رکود حاکم بر بازار، شرکت فولاد مبارکه با عرضه و تحویل حدود ۴/۲ میلیون تن انواع محصولات فولادی به بیش از ۱۳۰۰ مشتری داخلی و صادراتی افتخارآفرین بود و توانست ضمن تامین حداکثری نیاز بازار

نسبی و کاهش تقاضا مواجه بود، شرکت فولاد مبارکه در راستای استفاده حداکثری از ظرفیت‌های تولیدی خود، استراتژی توسعه صادرات را در دستور کار قرار داد.

مدیرعامل گروه فولاد مبارکه تأکید کرد: این شرکت با ورود به بازارهای جدید و تنوع بخشی به محصولات صادراتی خود توانست با صادرات به بیش از ۱۵ کشور جهان، سهم ۶۰ درصدی صادرات محصولات فولادی ایران را به خود اختصاص دهد؛ نکته مهم در بخش صادرات فولاد مبارکه این است که این شرکت پس از سال‌ها موفق به صادرات محصولاتی شده که ارزش‌آفرینی بالایی برای کشور داشته است.

ارزآوری بیش از ۴۵۰ میلیون دلاری فولاد مبارکه برای کشور

وی ادامه داد: گروه فولاد مبارکه طی ۶ ماهه ابتدایی سال جاری در حالی که برخی شرکت‌های فولادی با فروش‌های مدت‌دار و اعتیاری، اقدام به سودسازی کاذب می‌کردند، با افزایش چشم‌گیر فروش صادراتی خود، بیش از ۴۵۰ میلیون دلار ارزآوری برای کشور داشته است. زرندی در ادامه بیان کرد: این در حالی است که شاید در نگاه کوتاه‌مدت به دلیل اختلاف نرخ ارز نیمایی و آزاد، فروش داخلی می‌توانست درآمد بالاتری نسبت به صادرات داشته باشد اما نگاه جهان‌تراز مدیریت فولاد مبارکه، این شرکت را به سمت بازارهای صادراتی سوق داد.

رژندی در ادامه بیان کرد: در شرایطی که ریزش شدید قیمت های جهانی و رکود حاکم بر بازار داخل روزهای سختی را برای فولادسازان رقم زد، شرکت فولاد مبارکه با کسب درآمد ۱۵۲ همتی در ۶ ماهه ابتدای سال جاری، برنامه نیمه اول امسال در بخش درآمد حاصل از فروش محصولات خود را محقق کرده است.

وی عنوان داشت: در شرایطی که امسال بازار داخل به دلیل شرایط ناترازی انرژی و جنگ تحمیلی ۱۲ روزه با رکود

اخبار

معاون بهره‌برداری جهان فولاد سیرجان: آهن اسفنجی و فولاد در آستانه زبان‌دهی با افزایش قیمت حامل‌های انرژی



محمد شهباء، معاون بهره‌برداری شرکت جهان فولاد سیرجان، با تأکید بر چالش‌های جدی پیش روی صنعت فولاد کشور، اعلام کرد که افزایش هزینه‌های انرژی، تولید آهن اسفنجی و فولاد را به مرز زیان رسانده است.

به گزارش عصر اقتصاد، به نقل از روابط شرکت جهان فولاد سرجان، شهباء با اشاره به وضعیت صنعت فولاد در سال‌های اخیر گفت: تأمین انرژی به جدی‌ترین چالش پیش‌روی تولید در کشور تبدیل شده و نبود یک برنامه جامع در حوزه انرژی، از جمله رشد فراینده ناترازی در بخش برق و گاز و افزایش نرخ حامل‌های انرژی، صنعت فولاد کشور را با زیان‌ها و چالش‌های جدی مواجه کرده است. این وضعیت نگرانی مدیران فولادی را نسبت به ایفای تعهدات در بازارهای داخلی و خارجی افزایش داده است.

وی افزود: هزینه‌های انرژی در بخش صنعت طی سالیان اخیر رشد قابل توجهی داشته است؛ به‌طوری‌که تعرفه برق و گاز سه برابر شده و این امر باعث رشد بهای تمام‌شده تولید در صنایع فولادی و به تبع آن افزایش دو برابری بهای تمام‌شده محصولات فولادی در همین سال‌ها شده است. با این حال، نرخ جهانی فولاد در سال‌های اخیر رشد چندانی نداشته و همین موضوع سودآوری این صنعت را کاهش داده و به مرز زیان رسانده است.

معاون بهره‌برداری جهان فولاد سیرجان با اشاره به تولید آهن اسفنجی بیان کرد: تولید آهن اسفنجی نیز از افزایش تعرفه‌های انرژی، به‌ویژه گاز، مستثنی نبوده است. با توجه به ماهیت آهن اسفنجی، گاز به‌عنوان خوراک اصلی کارخانجات احیا، افزایش هزینه گاز موجب شده سهم آن در بهای تمام‌شده تولید از حدود ۱۲ درصد به بیش از ۲۵ درصد برسد. در نتیجه، سود حاصل از فروش به دلیل رشد ناچیز قیمت آهن اسفنجی به‌شدت کاهش یافته است.

وی ادامه داد: با چند برابر شدن هزینه گاز، این مؤلفه کلیدی دیگر نمی‌تواند به‌طور غیرمستقیم و پنهان در ضریب نمایشی قیمت آهن اسفنجی لحاظ شود. گاز باید همانند سایر مواد اولیه و انرژی برق در فرمول قیمت‌گذاری دیده شود. بنابراین، قیمت پایه آهن اسفنجی در بورس کالا باید شامل بخش مشخصی برای هزینه گاز باشد. در غیر این صورت، تعیین غیرشفاف قیمت گاز و بی‌توجهی به اثر آن در بهای تمام‌شده، فشار تورمی و زیان اقتصادی تولیدکنندگان را افزایش خواهد داد.

شهباء با اشاره به ناترازی انرژی در پاییز و زمستان گفت: این ناترازی علاوه بر توقف واحدهای تولید آهن اسفنجی و همچنین به دلیل کمبود سوخت نیروگاه‌ها، منجر به ناترازی برق و توقف واحدهای فولادسازی نیز شد و کاهش تولید فولاد را به دنبال داشت. با توجه به محدودیت‌های انرژی در تمام فصول و تولید کمتر از ۷۰ درصد ظرفیت اسمی، محصولات فولادی عملاً به دلیل تحمیل هزینه‌های ثابت بالا در فصول ناترازی، فاقد توجیه اقتصادی و زیان‌ده شده‌اند.

وی در پایان هشدار داد: ادامه این روند می‌تواند بحران‌هایی همچون تعدیل نیروی انسانی برای کاهش هزینه‌های ثابت، بروز تبعات اجتماعی گسترده و حتی ورشکستگی صنایع فولادی را به همراه داشته باشد.

نجات جان بیماران با اهدای خون فولادمردان

به مناسبت گرامیداشت هفته دفاع مقدس، جمعی از کارکنان شرکت فولاد آلیاژی ایران در اقدامی انسان‌دوستانه، خون خود را به بیماران نیازمند اهدا کردند.

به گزارش عصر اقتصاد به نقل از روابط عمومی فولاز، سامانه سیار شهدای انتقال خون استان یزد با حضور سه ساعته در محل شرکت فولاد آلیاژی ایران با استقبال گسترده فولادمردان روبه‌رو شد و در همین مدت زمان محدود ۶۱ واحد خون به بیماران نیازمند اهدا شد.

آگهی مناقصه های عمومی دو مرحله ای

همراه با ارزیابی کیفی (یکپارچه)



شرکت توزیع نیروی برق استان زنجان

موضوع مناقصه: خرید کابل فشار ضعیف خوندگنهدار ۲۵+۲۰+۷۰+۳۰=۷۰ به‌شماره مناقصه ۲۶_۱۴۰۴

شماره مناقصه		شرح مناقصه	کد کالا	واحد	مقدار	مبلغ سبیره شرکت در مناقصه(ریال)
داخلی	سامانه ستاد					
۱۴۰۴_۲۶	۲۰۰۴۰۵۰۷۱۰۰۰۲۰	کابل فشار ضعیف خوندگنهدار ۲۵+۲۰+۷۰+۳۰=۷۰	۶۸۳۲۸۱۰۶	متر	۵۰,۰۰۰	۵,۵۷۵,۰۰۰,۰۰۰

بارگذاری واصل ضمانتنامه سبیره شرکت در مناقصه نیز به صورت فیزیکی در پاکت لاک و مهر شده باید تا ساعت تعیین شده فوق، به دبیر خانه شرکت توزیع نیروی برق استان زنجان تحویل داده شود و بازگشایی پاکات ارزیابی کیفی راس ساعت ۹:۰۰ مورخه ۱۴۰۴/۰۷/۲۸ در سالن کنفرانس شماره ۳ شرکت توزیع نیروی برق استان زنجان خواهد بود. پس کسب امتیاز بالای ۶۰ توسط شرکت کنندگان در مناقصه سایر پاکات نیز بازگشایی خواهد شد.

لازم ذکر است پاک‌گذاری اسناد مناقصه با پیشنهادندگان (پاکات الف و ب و ج) در سامانه ستاد تا ساعت مقرر الزامی می باشد.

شرایط متقاضیان جهت شرکت در مناقصه:ها شرایط مذکور در اسناد مناقصه درج گردیده است و به پیشنهادهای مناقصه گرانی که دارای شرایط مذکور نباشند، ترتیب اثر داده نخواهد شد.

نام و نشانی شرکت مناقصه گزار: زنجان- خیابان سعدی شمالی – شرکت توزیع نیروی برق استان زنجان- امور تدارکات – کد پستی: ۱۳۱۱۱- ۵۸۱۲۷ تلفن ۱۲-۰۲۴۳۳۳۱۱۱ فاکس ۰۲۴-۳۳۴۴۸۵۰۱

هزینه سه درج دونو ثبت آگهی روزنامه:بر عهده برندگان مناقصه ها خواهد بود و مناقصه گر می بایست مبلغ آن را از اداره قرار دادهای شرکت تسسوال نماید.(تلفن اداره قراردادها شرکت: ۰۲۴-۳۳۱۵۷۲۷۴)

آگهی مناقصه منسرحه در سایت های زیر نیز قابل مشاهده می باشد:(سایت شرکت توزیع نیروی برق استان زنجان WWW.ZEDCIR)و WWW.TAVANIR.ORG.IR شبکه

اطلاع رسانی سامانه توانیر) یا HTTP://IETS.MPORG.IR پایگاه ملی مناقصات)

شرکت توزیع نیروی برق استان زنجان

شماره آگهی: ۲۰۰۶۹۸۶



ترامپ دستور فروش تیک‌تاک را امضا کرد

دونالد ترامپ، رئیس‌جمهور آمریکا، روز پنجشنبه، با امضای یک فرمان اجرایی، اعلام کرد طرح او برای فروش عملیات تیک‌تاک در آمریکا به سرمایه‌گذاران آمریکایی و جهانی، الزامات امنیت ملی را در قانون ۲۰۲۴ در نظر خواهد گرفت.

به گزارش ایسنا، جی دی ونس، معاون رئیس‌جمهور آمریکا گفت: ارزش شرکت جدید کنترل‌کننده تیک‌تاک در حدود ۱۴ میلیارد دلار خواهد بود.

در بحبوحه تلاش‌ها برای جداسازی دارایی‌های تیک‌تاک در آمریکا با پلتفرم جهانی این اپلیکیشن، جذب سرمایه‌گذاران آمریکایی و سایر کشورها و جلب رضایت دولت چین، ترامپ، اجرای قانونی را که تیک‌تاک را ممنوع می‌کند، مگر اینکه مالکان چینی این اپلیکیشن، آن را بفروشند، تا ۱۶ دسامبر به تعویق انداخته است.

ترامپ گفت که شی جین پینگ، رئیس‌جمهور چین، با این توافق موافقت کرده است. رئیس‌جمهور آمریکا گفت: من با رئیس‌جمهور یازدهم صحبت کردم. گفت وگویی خوبی داشتیم. به او گفتم که چه کاری انجام می‌دهیم و او گفت، ادامه دهید.

قرارداد عاملیت تسهیلات مالی در حوزه فناوری اطلاعات امضا شد

در جریان نمایشگاه الکامپ، قرارداد عاملیت تسهیلات مالی میان صندوق پژوهش و فناوری دانشگاه تهران و وزارت ارتباطات امضا شد؛ توافقی که به گفته مسئولان با هدف حمایت از ایده‌های نوآورانه، بومی‌سازی تجهیزات و توسعه صادرات فناوریانه شکل گرفته است.

این قرارداد با هدف حمایت از ایده‌های فناورانه و نوآورانه و نیز توسعه ارتباطات مؤثر میان دولت و نهادهای مالی و اعتباری تعریف شده است. بر اساس این توافق، صندوق پژوهش و فناوری دانشگاه تهران به‌عنوان عامل، خدمات مالی و تسهیلاتی را به شرکت‌های متقاضی ارائه خواهد داد.

با توجه به اینکه بسیاری از شرکت‌های بخش خصوصی و تعاونی توان تولید و فروش محصولات و خدمات فناورانه را دارند، اما برای اجرای طرح‌های خود به منابع مالی نیازمندند، این قرارداد زمینه تأمین تسهیلات برای این شرکت‌ها را فراهم می‌کند. حمایت از بومی‌سازی تجهیزات و محصولات حوزه ارتباطات و فناوری اطلاعات، توسعه هوشمندسازی، گسترش فناوری‌های نوین، تقویت تعاملات بین‌المللی و صادرات، توسعه زیست‌بوم اقتصاد دیجیتال، دولت الکترونیک و شبکه ملی اطلاعات، توانمندسازی نیروی انسانی و گسترش زیست‌بوم محتوای دیجیتال از جمله اهداف انعقاد این قرارداد عنوان شده است.

موضوع قرارداد منعقد شده اعطای تسهیلات از محل اعتبارات بند "ل" ماده ۲۸ قانون الحاق برخی مواد به قانون تنظیم بخشی از مقررات مالی دولت است که نوع یک این تسهیلات شامل سرمایه ثابت تا سقف ۱۰۰ میلیارد ریال با نرخ ۲۳ درصد و نوع دوم سرمایه در گردش تا سقف ۱۰۰ میلیارد ریال با نرخ ۲۰ درصد می‌شود. بازپرداخت نوع ا با بازپرداخت ۳۰ ماهه و نوع ۲ با بازپرداخت ۱۲ ماهه است.

پست‌های غیرقانونی برای متا

دردسز آفرین شد

شرکت آمریکایی «متا پلتفرمز» به دلیل کوتاهی در کنترل کافی محتوای غیرقانونی، با یک اتهام از سوی اتحادیه اروپا مواجه می‌شود و به دلیل نقض قوانین نظارت محتوای این بلوک، ممکن است جریمه شود.

بloomberg نیوز، به نقل از دو فرد مطلع از این طرح‌ها گزارش داد کمیسون اروپا در حال آماده‌سازی انتشار یافته‌های اولیه است که نشان می‌دهند فیس‌بوک و اینستاگرام شرکت «متا»، فاقد مکانیسم کافی برای علامت‌گذاری پست‌های غیرقانونی برای حذف هستند.

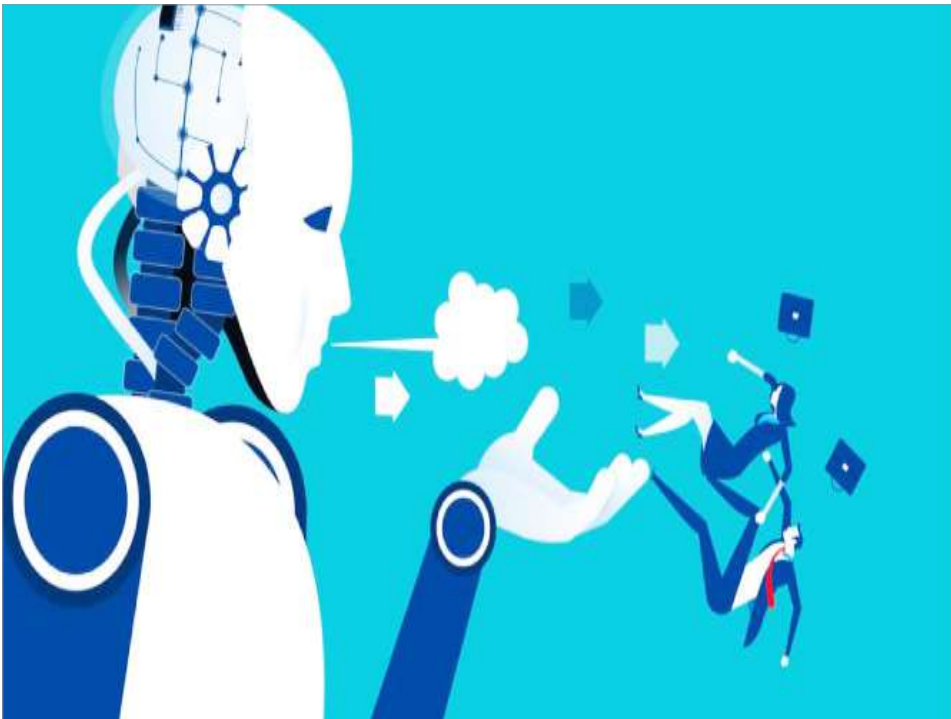
اتحادیه اروپا با اجرای قانون خدمات دیجیتال، درصدد کنترل شرکت‌های بزرگ فناوری برآمده است و تحت این قانون، پلتفرم‌های بزرگی مانند سایت‌های شبکه اجتماعی و موتورهای جستجو را به داشتن تدابیر قوی برای کاهش انتشار محتوای غیرقانونی و مضر ملزم می‌کند.

پیش‌بینی می‌شود این اتهام در هفته‌های آینده مطرح شود و در صورت تأیید یافته‌ها، «متا» با خطر جریمه‌ای معادل ۶ درصد از فروش جهانی سالانه خود مواجه خواهد شد. بر اساس گزارش رویترز، فیس‌بوک و اینستاگرام نیز به ظن کوتاهی در مقابله با اطلاعات نادرست و تبلیغات فریبنده در آستانه انتخابات پارلمان اروپا در سال ۲۰۲۴، تحت بررسی کمیسون اروپا قرار دارند.

آیا هوش مصنوعی در بازاریابی جایگزینی برای انسان‌ها می‌شود

یا پشتیبانی برای آنها؟

شاگرد باهوش، نه جانشین



در ساید، روزنامه بخوانید:



آیدا برخوردار

در اتاق‌های هیئت‌مدیره و آژانس‌های بازاریابی سراسر جهان، پرسشی با اضطراب تکرار می‌شود: آیا هوش مصنوعی شغل ما را خواهد گرفت؟ پاسخ روشن است: خیر.

اما حقیقت عمیق‌تر این است که این فناوری، تعریف «بازاریاب موفق» را از نو ترسیم می‌کند و مرزی بی‌رحمانه میان متخصصان واقعی و کسانی که پشت نقاب وظایف روزمره پنهان شده‌اند، می‌کشد.

بر اساس گزارشی از سایت مشهور کار آفرین، هوش مصنوعی نوآوری نمی‌آفریند و استراتژی آینده شما را شکل نمی‌دهد. در بهترین حالت، تنها یک شاگرد نوپا است: فوق‌العاده باهوش، سریع و آماده برای تحت‌تأثیر قرار دادن، اما فاقد بینش و خرد؛ و به‌شدت نیازمند رهبری شما برای هدایت مسیر.

اگر می‌خواهید از اتلاف وقت برای تولید محتوای مصنوعی و بی‌اثر دست بردارید و این ابزار را برای دستیابی به نتایج واقعی مهار کنید، این گزارش راهکاری دقیق برای کنترل، هدایت و تبدیل هوش مصنوعی به نیرویی که بهره‌وری شما را دو برابر می‌کند، ارائه می‌دهد.

توهم کارایی: چرا سفارش‌های کوتاه‌مدت شکست می‌خورند؟
سیل تبلیغات اغراق‌آمیز، این توهم را ایجاد کرده که هوش مصنوعی راه‌حلی جادویی است و ابزارهایی نظیر ChatGPT قادرند وظایف پیچیده را بی‌نقص انجام دهند. اما واقعیت تلخ این است که بیشتر بازاریابان از آن مانند یک دستگاه فروش سلف‌سرویس استفاده می‌کنند؛ به آن دستورات مبهم می‌دهند و سپس از خروجی بی‌روحش، شبیه مقاله‌ای بازتویسی‌شده از سال ۲۰۱۷، شکایت می‌کنند. مشکل در ابزار نیست؛ در «شیوه استفاده» است. هوش مصنوعی فکر نمی‌کند، بلکه کلمه محتمل بعدی را پیش‌بینی می‌کند. نتیجه؟ اگر ورودی ضعیف باشد، خروجی چیزی جز نویز دیجیتال بی‌ارزش نخواهد بود.

پا او مانند شاگرد رفتار کنید: هنر دستور دقیق
فرض کنید کارآموز تازه‌ای استخدام کرده‌اید و از او می‌خواهید «یک استراتژی بازاریابی» تهیه کند. نتیجه، ترکیبی از سردرگمی و اصطلاحات بی‌معنی خواهد بود. هوش مصنوعی نیز همین‌طور؛ به راهنمایی کمتر نیاز ندارد، بلکه به راهنمایی بیشتر نیاز دارد.

برای تبدیل درخواست مبهم به یک خلاصه جامع کسب‌وکار، هر دستور باید شامل این چک‌لیست باشد:
- مخاطب: دقیقاً چه کسان را هدف دارید؟ (مثل: مادران شاغل که به دنبال راه‌حل سریع‌اند)
- هدف: چه نتیجه‌ای می‌خواهید؟ (افزایش آگاهی، ترغیب به خرید، ایجاد اعتماد)
- لحن و سبک: محتوا باید چگونه به‌نظر برسد؟ (علمی و معتبر یا دوستانه و سرگرم‌کننده)
- محدودیت‌ها: از چه مواردی باید پرهیز شود؟ (اصطلاحات پیچیده، اشاره به رقبا و...)

تفاوت بین «نوشتن مقاله‌ای در مورد تغذیه سگ» و

«نوشتن مقاله‌ای ۷۰۰ کلمه‌ای برای نسل هزاره، عاشق حیوانات خانگی، مبتنی بر داده‌های تازه و با لحنی علمی و معتبر»، تفاوت بین بی‌نظمی و حرفه‌ای‌گری است.

آموزش مداوم: از پیش‌نویس اولیه تا شاهکار
هیچ‌گاه انتظار نداشته باشید اولین تلاش، بی‌نقص باشد. پیش‌نویس اولیه، محصول نهایی نیست؛ ماده خامی است که کار واقعی شما از آن آغاز می‌شود. مراحل تکمیل به شرح زیر است:

۱. نقاط ضعف و عیارات کلیشه‌ای را برجسته کنید.
۲. کلیشه‌ها و اضافات بی‌معنی را حذف کنید.
۳. لحن را با صدای برند تطبیق دهید.
۴. دستور را براساس بازخورد اصلاح کنید و مجدداً اجرا کنید.

پیش‌نویس اول شاید ۶۰٪ مطلوب باشد؛ تا پیش‌نویس سوم به محتوایی عالی با صدای برندتان خواهید رسید. این فرآیند نه اتلاف وقت، بلکه جوهره کار است.

زرداختن هوش مصنوعی

هیچ ابزار واحدی پاسخ‌گوی همه نیازها نیست. اتکا صرف به ChatGPT مانند ساختن خانه تنها با یک چکش است. بازاریاب حرفه‌ای مجموعه‌ای از ابزارها را کنار هم می‌چیند: پیش‌نویس و طوفان فکری: ChatGPT همچنان پیشنهاد، اما ضعیف در داده‌های بلادرنگ.
- آمار و رویدادهای جاری: Perplexity یا Gemini بهترین انتخاب‌اند.
- تصاویر و محتوای بصری: Midjourney یا Canva پیشنهاد می‌شوند.
- ساختاردهی و نمونه‌سازی سریع: Jasper پشتیبانی قوی دارد.

حرفه‌ای واقعی می‌داند کدام ابزار را در چه زمان و برای چه هدفی به‌کار گیرد.

آینده، در اختیار رانندگان ماهر

حقیقت نهایی: هوش مصنوعی شغل بازاریاب خلاق را نابود نمی‌کند، اما بازاریاب‌های وابسته به وظایف روتین را به حاشیه می‌راند.

اگر محتوای شما تکراری و استراتژی‌تان «انتشار صرفاً به‌خاطر انتشار» باشد، هوش مصنوعی سریع‌تر و گاهی بهتر عمل می‌کند؛ نه به‌خاطر برتری ذاتی، بلکه به‌دلیل سرعت در تولید محتوای متوسط.

موفقیت از آن بازاریابانی است که رهبر هستند؛ هوش مصنوعی را برای تسریع ایده‌پردازی به‌کار می‌گیرند اما تصمیم نهایی را خودشان می‌گیرند.

استراتژی، همدلی، شهود، شناخت طرافت فرهنگی و درک ابهام‌های رفتار مشتری، مهارت‌هایی انسانی‌اند که قابل خودکارسازی نیستند. کلید را به هوش مصنوعی نسپارید؛ آن را به‌عنوان باهوش‌ترین شاگرد خود منصوب کنید، آموزش دهید، محدودیت و هدف تعیین کنید. شما رهبر ارکستر باشید، تا هوش مصنوعی قدرتمندترین ساز ارکستر خلاق شما شود.

سرمایه‌گذاری ۵ میلیارد دلاری ایران

در پروژه ملی فیبر نوری

پیش‌بینی می‌شود با اجرای این طرح، استقبال استفاده از خدمات دیتا به‌طور چشمگیری افزایش یابد. برآورد ما این است که ظرف چهار سال کل کشور تحت پوشش قرار گیرد، با این حال تا پایان دولت چهاردهم، حجم قابل توجهی از پروژه به لحاظ تعداد کاربر اجرا خواهد شد. در ۳۱ مرکز استان طراحی پروژه تمام شده و به صورت ۱۰۰ درصد انجام شده و عملیات اجرایی در ۳۱ مرکز استان آغاز شده است.

مدیرعامل شرکت مخابرات ایران با اشاره به جذب سرمایه‌گذاری قابل توجه برای اجرای این طرح، گفت: برآورد هزینه بخش پسیو پروژه حدود ۵ میلیارد دلار است و منابع مالی آن به تدریج و همگام با پیشرفت پروژه تأمین خواهد شد. این پروژه به دلیل جذابیت بالا، هم در داخل و هم خارج از صنعت، با استقبال سرمایه‌گذاران همراه شده است. همکاری نزدیک با وزارت ارتباطات نیز بستر موفقیت این طرح را فراهم خواهد کرد تا همانند کشورهای پیشرفته‌ای نظیر آلمان، فرانسه، ایتالیا، اسپانیا، آمریکا، چین و کره جنوبی، مهاجرت به فیبر نوری به‌طور کامل در ایران محقق شود.

وی با اشاره به برنامه‌های مخابرات ایران در حوزه هوش مصنوعی گفت: هوش مصنوعی در کشور هنوز نوپاست و ما نیز در آغاز راه قرار داریم، اما تلاش داریم نقش سازنده‌ای در این عرصه ایفا کنیم. به همین منظور، امروز مرکز هوش مصنوعی شرکت مخابرات ایران به‌طور رسمی افتتاح و فعالیت خود را در قالب یک شرکت ۱۰۰ درصدی و بازوی اجرایی IT شرکت آغاز خواهد کرد.

والدین مراقب « شاد» تقلبی باشند

تصاویر شخصی، اطلاعات هویتی و داده‌های حساس در گروه‌های آموزشی می‌تواند زمینه سوءاستفاده افراد سودجو را فراهم کند.

سرهنگ نقی مهر نقش والدین در نظارت بر نحوه استفاده فرزندان از شبکه‌های اجتماعی را مهم دانست و توصیه کرد: دانش‌آموزان از کلیک روی لینک‌های ناشناس یا مشکوک خودداری کنند، چرا که این لینک‌ها ممکن است حاوی بدافزار یا صفحات جعلی فیشینگ باشند.

سایت پلیس فتا به نشانی www.fata.gov.ir آماده دریافت گزارش‌های مردمی است و شهروندان می‌توانند آخرین اخبار، حوادث و رویدادهای سایبری را از این طریق دریافت کنند. همچنین شماره تماس ۰۹۶۳۸۰ مربوط به مرکز فوریت‌های سایبری پلیس فتا به‌صورت شبانه‌روزی آماده پاسخگویی به سؤالات شهروندان می‌باشد.

رئیس پلیس فتا از تهدیدهای نسخه‌های غیررسمی اپلیکیشن «شاد» خبر داد.

سرهنگ امیرحسین نقی‌مهر، رئیس پلیس فتا، با اشاره به ضرورت رعایت نکات ایمنی در فضای مجازی به‌ویژه در استفاده از اپلیکیشن «شاد» گفت: نصب نسخه‌های غیررسمی این برنامه می‌تواند به نفوذ بدافزارها و سرقت اطلاعات منجر شود.

وی افزود: استفاده از نسخه اصلی اپلیکیشن «شاد» به‌عنوان بستر رسمی آموزش مجازی، باید از منابع معتبر همچون سایت آموزش و پرورش دریافت شود و نسخه‌های غیررسمی می‌تواند باعث نفوذ بدافزار و سرقت اطلاعات کاربران شود.

رئیس پلیس فتا استان همچنین بر اهمیت حفظ حریم خصوصی دانش‌آموزان تأکید کرد و گفت: بارگذاری

