



زنجیره نامتوازن فولاد

صفحه ۴



آغاز فروش فوری محصولات زامیاد

صفحه ۴

اعطای وام ۲۴ ساعته برای نجات کسب‌وکارها

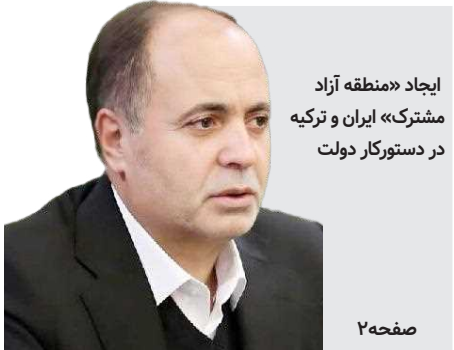
در شرایطی که کسب‌وکارهای خرد و متوسط همچنان با تبعات بحران‌های اخیر، کاهش تقاضا و اختلال در جریان نقدینگی دست‌وپنجه نرم می‌کنند، معرفی بسته ۸۰ هزار میلیارد تومانی تسهیلات حمایتی وزارت اقتصاد و اجرای آن از طریق سامانه هوشمند «کات»، یکی از مهم‌ترین اقدامات دولت برای حفظ اشتغال و تداوم فعالیت واحدهای اقتصادی محسوب می‌شود. این سامانه که با هدف کوتاه‌سازی فرآیندها و حذف بروکراسی پیچیده طراحی شده، امکان عقد قرارداد غیرحضوری، دریافت سریع وام و انجام استعلام‌های خودکار را فراهم کرده است...

صفحه ۳

ابلاغ سقف جدید قیمت بازار برق از ابتدای اردیبهشت

وزارت نیرو سقف جدید قیمت در بازار برق را برای اجرا از ابتدای اردیبهشت تا پایان سال ابلاغ کرد؛ فرمولی که بر پایه چهار مؤلفه اصلی تعیین شده است. به گزارش عصر اقتصاد، به نقل از پایگاه اطلاع‌رسانی وزارت نیرو (پاون)، وزارت نیرو ضوابط جدید سقف قیمت در بازار برق را ابلاغ کرد که بر اساس آن، این دستورالعمل از ابتدای اردیبهشت‌ماه تا پایان سال جاری اجرایی خواهد شد. طبق این ابلاغیه، سقف قیمت بازار برق بر پایه چهار مؤلفه اصلی محاسبه می‌شود...

صفحه ۴



عصر اقتصاد مسیر معاملات املاک در ایران و منطقه را مورد ارزیابی قرار داد

بازار مسکن ایران چشم انتظار بازسازی پسا جنگ

صفحه ۲

سرمقاله

راهکارهای کاربردی برای پیشگیری از تداوم روند بی‌ارزش کردن ریال ایران



✦ علیرضا محمودی فرد
پسادکترای حرفه‌ای آینده‌پژوهی،
پژوهشگر و مدرس دانشگاه‌ها

ریال ایرانی در سال‌های اخیر یکی از ضعیف‌ترین ارزهای جهان در برابر دلار بوده است؛ این بی‌ارزشی پیامد مستقیم ضعف‌های ساختاری اقتصاد و نه صرفاً تحریم‌های خارجی است...

صفحه ۲

یادداشت

درخشش ابدی یک ذهن زمینی



✦ راضیه حسینی
روزنامه نگار

سازمان هواپیمایی: «روند بازگشایی آسمان کشور به چهار مرحله تقسیم شده: پروازهای عبوری، پروازهای فرودگاه‌های شرق، پروازهای فرودگاه‌های مهرآباد و امام (ره) و پروازهای فرودگاه‌های غرب»...

صفحه ۳

یادداشت

ضرورت توسعه آینده‌نگری برای پیشرفت کسب‌وکار



✦ دکتر حسین چناری
مدرس دانشگاه و مشاور امور آموزشی

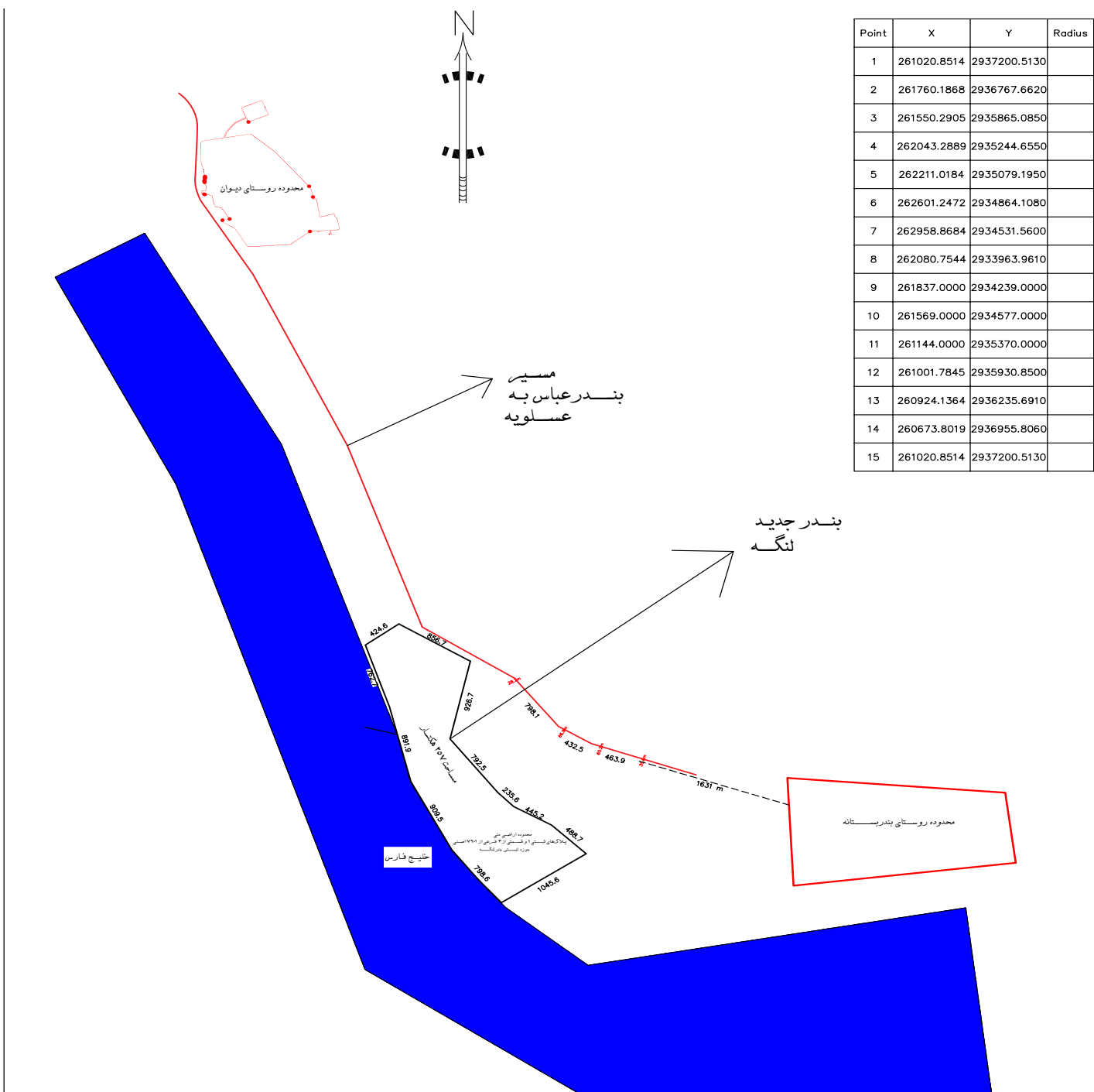
مدیران کسب‌وکار در گذشته، اهداف خود را با یک مقصد کاملاً تعریف‌شده در مسیری اندیشیده‌شده هماهنگ می‌کردند....

صفحه ۲

آگهی خرید و تملک اراضی (نوبت اول)

مدیریت بنادر و دریانوردی بندر لنگه و غرب استان هرمزگان در راستای اجرای طرح تملک اراضی و املاک واقع در محدوده کروکی ترسیمی ذیل، حد فاصل بندر بستانه و دیوان -تحت پلاک های ثبتی ۱ و قسمتی از ۳ فرعی از ۷۹۰۱ اصلی حوزه ثبتی بندر لنگه که در محدوده طرح احداث بندر جدید لنگه قرار گرفته است در نظر دارد با رعایت مقررات لایحه قانونی نحوه خرید و تملک اراضی و املاک برای اجرای برنامه های عمومی و عمرانی و نظامی دولت مصوب ۱۳۵۸/۱۱/۱۷ شورای انقلاب اقدام به خرید اراضی و املاک و پرداخت حقوق و خسارات مزبور مطابق نظر هیات سه نفره کارشناسان رسمی دادگستری نماید. لذا بدین وسیله به استناد ماده ۵ و تبصره ۲ ماده ۴ لایحه قانونی مارالذکر مراتب جهت اطلاع مالکین و صاحبان حقوق قانونی اراضی و املاک و حقوق متصور کروکی ذیل اعلام می گردد تا اشخاص ذینفع حداکثر ظرف مهلت یک ماه از تاریخ آگهی حاضر، با در دست داشتن اصول اسناد و مدارک مثبت خود به امور حقوقی و قرارداد های مدیریت بنادر و دریانوردی بندر لنگه و غرب استان هرمزگان واقع در بندر لنگه، بلوار امام خمینی (ره)، ساختمان خدمات، اتاق شماره ۳۵ مراجعه نموده و نسبت به انجام تشریفات قانونی تملک اراضی و املاک و حقوق قانونی موصوف اقدام نمایند. بدیهی است در صورت عدم مراجعه به موقع جهت اقدامات قانونی فوق الذکر مطابق قوانین و مقررات لایحه نحوه خرید و تملک اراضی فوق الاشاره اقدام خواهد شد.

بنادر و دریانوردی بندر لنگه و غرب هر مزگان



Point	X	Y	Radius
1	261020.8514	2937200.5130	
2	261760.1868	2936767.6620	
3	261550.2905	2935865.0850	
4	262043.2889	2935244.6550	
5	262211.0184	2935079.1950	
6	262601.2472	2934864.1080	
7	262958.8684	2934531.5600	
8	262080.7544	2933963.9610	
9	261837.0000	2934239.0000	
10	261569.0000	2934577.0000	
11	261144.0000	2935370.0000	
12	261001.7845	2935930.8500	
13	260924.1364	2936235.6910	
14	260673.8019	2936955.8060	
15	261020.8514	2937200.5130	

مناطق آزاد و ویژه اقتصادی

ایجاد «منطقه آزاد مشترک»

ایران و ترکیه در دستور کار دولت

وزیر جهاد کشاورزی، به همراه سرکنسول ایران در ارزروم و نماینده مردم ماکو در مجلس، با حضور در مرکز مبادلات تجاری ایران و ترکیه (ساری‌سو) از آغاز عملیاتی‌شدن «منطقه آزاد مشترک» با همسایه غربی خبر داد.

به گزارش عصر اقتصاد به نقل ازروابط عمومی و امور بین‌الملل دبیرخانه شورای‌عالی مناطق آزاد و ویژه اقتصادی، غلامرضا نوری‌قلجه، با اشاره به تأکید اخیر رئیس‌جمهور بر ایجاد «منطقه آزاد مشترک» با ترکیه، گفت: گسترش مبادلات مرزی و تسهیل فرآیندهای ترانزیتی، اولویت محوری دولت است. در دیدار با استاندار آغری ترکیه، طرف ترکی آمادگی کامل خود را برای مشارکت در کوتاه‌مدت فعالیت‌های خود را در این مرکز تسریع کند.»

اقبالی، سرکنسول ایران در ارزروم نیز تأکید کرد: «پیگیری‌های جدی برای فعال‌سازی سریع‌تر مرکز ساری‌سو آغاز شده و انتظار داریم طرف ترکیه نیز در کوتاه‌مدت فعالیت‌های خود را در این مرکز تسریع کند.»

نماینده مردم ماکو، شوط، پلدشت و چالدران در مجلس شورای اسلامی نیز در این بازدید با اشاره به مزایای منطقه آزاد ماکو گفت: دسترسی مستقیم به کریدور شرق - غرب و بازار ۸۵ میلیونی ترکیه، کاهش هزینه‌های ترانزیت و گمرک برای صادرکنندگان ایرانی، امکان تولید مشترک در صنایع پوشاک، غذایی و لجستیک از جمله مزایای این منطقه است.

علیپور افزود: با فعال‌سازی ساری‌سو و اجرای منطقه آزاد مشترک، منطقه آزاد ماکو به پایلوت همکاری‌های اقتصادی ایران و ترکیه تبدیل شده و پیش‌بینی می‌شود.

وزیر جهاد کشاورزی، در بدو ورود به کشور از مرز بازرگان که مورد استقبال نماینده و جمعی از مسئولان قرارگرفت، در گفت‌وگو با پایگاه خبری منطقه آزاد ماکو از دستاوردهای سفر خود به اجلاس وزرای کشاورزی سازمان همکاری شانگهای در قرقیزستان خبر داد.

نوری‌قلجه، با اشاره به برگزاری این نشست با مشارکت کشورهایه که بیش از ۴۰ درصد جمعیت جهان را دربر می‌گیرند، گفت: موضوع امنیت غذایی و آثار جنگ بر تامین غذا از محورهای اصلی این اجلاس بود و جایگاه جمهوری اسلامی ایران مورد توجه و احترام اعضا قرار گرفت.

وی همچنین از دیدار با وزیر کشاورزی ترکیه خبر داد و افزود: در دو سال گذشته، مرادوات بین دو کشور رشد محسوسی داشته و طرف ترک نیز از توسعه همکاری‌ها استقبال کرده است. وزیر جهاد کشاورزی در ادامه با اشاره به اهمیت مناطق مرزی گفت: در دیدار با مقامات استان‌های آغری و ایغدیر، مسائل مرزی و استانی مورد بحث و بررسی قرار گرفت و به‌زودی منطقه آزاد ماکو به کانون توسعه مبادلات تجاری بین ایران و ترکیه تبدیل خواهد شد.

نوری‌قلجه با تأکید بر طرح ایجاد منطقه آزاد مشترک ایران و ترکیه اظهار داشت: این موضوع مورد تأکید رئیس‌جمهور است و اختیارات ویژه‌ای برای تحقق آن در نظر گرفته شده است.

آغازتردد شناورهای خودروبر در مسیر کیش - چارک

تردد شناورهای خودروبر(لندینگ کرافت) در مسیر دریایی حدود ۳۲ کیلومتری چارک به کیش و بالعکس پس از سه هفته وقفه دوباره از سر گرفته شد.

به گزارش عصر اقتصاد به نقل از منطقه آزاد کیش این توقف سه هفته‌ای در پی حملات مستقیم دشمن متجاوز آمریکایی-صهیونی و آسیب دیدن تعدادی از شناورها و اختلال در فعالیت اسکله‌ها صورت گرفته بود که با تلاش‌های مستمر متولیان امور بندری و بازسازی و جابه‌جایی تجهیزات آسیب‌دیده، مشکل به وجود آمده رفع و تردد برقرار شد.

بنا به اعلام شرکت توسعه و مدیریت بندر و فرودگاه‌های کیش، پذیرش خودروهای باری از بندر چارک به جزیره کیش امروز از ساعت هفت صبح برقرار شده و تا هفت شب دایر خواهد بود. به گزارش ایرنا، اسکله بندر تجاری چارک طی دو نوبت در تاریخ‌های ۱۲ و ۱۴ فروردین هدف پرتابه‌های دشمن آمریکایی ـ صهیونی قرار گرفت که در پی آن چندین شناور خودرویی(لندینگکرافت) دچار آتش‌سوزی و نیمه‌غرق‌شدگی شدند.

در جریان جنگ رمضان، رفتار بازار مسکن در ایران و دبی بیش از هر چیز تحت تأثیر کاهش نقدشوندگی و افزایش نااطمینانی قرار گرفت. در ایران با بالا رفتن ریسک‌های اقتصادی و روانی، بخش مهمی از تقاضای سرمایه‌ای از بازار مسکن خارج شد و سرمایه‌گذاران ترجیح دادند دارایی‌های خود را به شکل‌های نقدتری مانند ارز و طلا نگهداری کنند. در نتیجه حجم معاملات کاهش یافت و بازار تا حد زیادی وارد رکود معاملاتی شد؛ وضعیتی که باعث شد روند صعودی قیمت‌ها متوقف شود و در برخی بخش‌ها حتی کاهش واقعی ارزش ملک نیز مشاهده شود، هرچند تورم عمومی مانع افت شدید اسمی قیمت‌ها شد.

در دبی اما جنگ اثر مستقیم‌تری بر بازار املاک گذاشت. با افزایش ریسک‌های ژئوپلیتیک و نگرانی سرمایه‌گذاران بین‌المللی، بخشی از تقاضای سرمایه‌ای به شکل محسوسی کاهش یافت. نتیجه این وضعیت افت قابل توجه قیمت‌ها بود، به‌طوری‌که ارزش املاک در برخی بخش‌های بازار تا حدود ۳۵ درصد کاهش پیدا کرد. این افت نشان داد که حتی بازارهای بین‌المللی و به ظاهر امن نیز در زمان جنگ با خروج سرمایه و کاهش نقدینگی مواجه می‌شوند. اکنون در دوره آتش‌پس، بازار در مرحله ارزیابی مجدد ریسک‌ها و بازگشت تدریجی اعتماد سرمایه‌گذاران قرار گرفته است.

بازار مسکن امارات زیر فشار تحولات منطقه
داود بیگی‌نژاد، نایبرئیس اول اتحادیه مشاوران املاک تهران، در گفت‌وگو با عصر اقتصاد با اشاره به پیامدهای جنگ اخیربروضع ملک در منطقه اظهار کرد: جنگ تحمیلی ائتلاف آمریکایی ـ صهیونیستی علیه ایران، آثار قابل توجهی بر بازار املاک کشورهای حاشیه خلیج فارس گذاشته و بررسی‌ها نشان می‌دهد قیمت املاک در امارات و برخی کشورهای این منطقه با کاهش بیش از ۳۵ درصدی مواجه شده است. وی در توضیح دلایل این افت قیمت گفت: شرایط ناشی از جنگ و افزایش سطح نااطمینانی باعث شده بخش قابل توجهی از اتباع خارجی

عصر اقتصاد مسیرمعاملات املاک درایران و منطقه را مورد ارزیابی قراررداد

بازار مسکن ایران چشم انتظار بازسازی پسا‌جنگ



برای بازار مسکن در ایران محسوب می‌شود و معمولاً حجم معاملات در این ماه کاهش پیدا می‌کند. وی ادامه داد: در ماه‌های پایانی سال گذشته نشانه‌هایی از بهبود نسبی در معاملات ملکی مشاهده می‌شد، اما آغاز شرایط جنگی از ۹ اسفندماه باعث شد بار دیگر فضای رکود بر بازار مسکن حاکم شود و روند معاملات با افت محسوسی مواجه شود.

بیگی‌نژاد با اشاره به چشم‌انداز ماه‌های پیش‌رو افزود: به طور معمول از اردیبهشت‌ماه و همزمان با آغاز فصل نقل و انتقالات، تحرک بیشتری در بازار مسکن شکل می‌گیرد. در این مقطع، بازار تا حد زیادی واقعیت‌های خود را نشان می‌دهد و مشخص می‌شود میزان تمایل مردم برای خرید ملک در چه سطحی قرار دارد.

نایبرئیس اول اتحادیه مشاوران املاک تهران در ادامه با اشاره به شرایط پس از پایان جنگ گفت: در صورت تثبیت شرایط و پایان کامل درگیری‌ها، احتمال بازگشت تدریجی رونق به بازار مسکن وجود دارد. با این حال، بازار مسکن به دلیل ماهیت خاص خود تا حدی مستقل از سایر بازارهای مالی عمل می‌کند.

وی توضیح داد: در برخی بازارهای مالی ممکن است نوسانات سریع در تقاضا و معاملات مشاهده شود، اما در بازار مسکن چنین واکنش‌های سریعی

راهکار کاربردی ۵: حرکت تدریجی

به‌سمت یک نرخ ارز شناور مدیریت‌شده. در این نظام، بانک مرکزی تنها در مواقع نوسان‌های شدید مداخله می‌کند، نه اینکه خودش تعیین‌کننده‌ی اصلی قیمت باشد؛ این کار انحصار و رانت در تخصیص ارز را از بین می‌برد و قیمت واقعی را نشان می‌دهد؛ هرگونه ارز ترجیحی باید تنها برای واردات کالاهای حیاتی مانند دارو و با نظارت شدید اعمال شود.

راهکار کاربردی ۶: ایجاد یک «بورس ارز» شفاف برای معاملات عمده، تمامی نیازهای ارزی شرکت‌های بزرگ و صادرکنندگان باید از طریق این سامانه و با نرخ بازار تأمین شود؛ این کار تقاضای سرگردان را به بازاری شفاف هدایت می‌کند.

چهارم: حمایت واقعی از تولید و صادرات غیرتفتی تنها راه افزایش عرضه‌ی ارز، تقویت صادرات غیرنفتی و کاهش وابستگی به واردات است.راهکار کاربردی ۷: تمامی درآمدهای ارزی صادرکنندگان غیرنفتی، به‌طور کامل و بدون الزام به فروش اجباری به نرخ‌های دولتی، در اختیار خود آن‌ها قرار گیرد؛ صادرکننده باید آزاد باشد برای واردات ماشین‌آلات یا توسعه‌ی کسب‌وکار خود از آن استفاده کند.

راهکار کاربردی ۸: ایجاد «کریدورهای لجستیکی ایمن و ارزان» برای صادرات. هزینه‌ی بالای حمل‌ونقل و بیمه به‌دلیل ناامنی‌های منطقه‌ای، سود صادرات را از بین می‌برد؛ دولت

تأمین کند.

راهکار کاربردی ۲: اصلاح نظام بانکی بیمار. بسیاری از بانک‌ها با پرداخت سودهای غیرواقعی و سرعت بخشیدن به خلق پول، به موتورهای تورم تبدیل شده‌اند؛ باید با اذام بانک‌های ضعیف، وصول مطالبات معوق از اشخاص حقیقی و حقوقی خاص و شفاف‌سازی ترانزنامه‌ها، این آتش‌افروزی متوقف شود.

دوم: جراحی بودجه‌ی دولت؛ از مصرف‌گرایی به سرمایه‌گذاری بودجه‌ی دولت نباید ابزاری برای رفع مسکن‌موقت مشکلات اجتماعی باشد، بلکه باید نقش یک سرمایه‌گذار ملی را ایفا کند. راهکار کاربردی ۳: حذف کامل یارانه‌ی نقدی و غیرنقدی به دهک‌های ثروتمند و بالا؛ این منابع باید به‌صورت کامل به «صندوق توسعه‌ی ملی» یا صندوق‌هایی مشابه بازگردانده شده و صرف سرمایه‌گذاری در زیرساخت‌های مولد (راه‌آهن، نیروگاه‌های تجدیدپذیر، شبکه‌ی آبیاری نوین و ...) شود.

راهکار کاربردی ۴: واگذاری واقعی و شفاف بنگاه‌های زیان‌ده دولتی به بخش خصوصی توانمند. حفظ این غول‌های زیان‌ده، فقط بار مالی بر دوش بودجه و فشار بر ریال را افزایش می‌دهد.

سوم: شفاف‌سازی بازار ارز و مهار رانت هرچه بازار ارز شفاف‌تر و یکپارچه‌تر باشد، امکان دستکاری و رانت‌خواری در آن کمتر است.

یادداشت

ضرورت توسعه آینده‌نگری برای پیشرفت کسب‌وکار

دکتر حسین چناری مدرس دانشگاه و مشاور امور آموزشی مدیران کسب‌وکار در گذشته، اهداف خود را با یک مقصد کاملاً تعریف‌شده در مسیری اندیشیده‌شده هماهنگ می‌کردند. در دنیای نامطمئن امروزی که اختلال می‌تواند از هر جهتی، اجتماعی، نظارتی یا تکنولوژیکی به وجود بیاید، آیا می‌توان یک مسیر واحد را تعریف کرد و آن را یک جاذبه دنبال کرد؟ چگونه می‌توانید بقا و پایداری شرکت و کسب‌وکار خود را تضمین کنید؟ در سال ۱۹۷۰، الوین تافلر شوک آینده را نوشت و به ما نسبت به تغییرات سریع در محیط و زندگی‌مان هشدار داد و آینده‌نگری را به عنوان ابزاری کلیدی برای مقابله با این تغییرات پیشنهاد کرد. آینده نه تنها استرس و نگرانی است، بلکه یک فرصت است و به مجموعه‌ای متفاوت از ابزارها و مهارت‌ها برای هدایت نیاز دارد که می‌توان آن را آموخت.

به گفته پاتریشیا لوستیگ، نویسنده کتاب آینده‌نگری استراتژیک، «تمرکز بیش از حد بر گذشته منجر به احساس درماندگی می‌شود. ... اگر روی آینده‌های بالقوه، احتمالی و چیزهایی که ممکن است از آن‌ها بیاموزید تمرکز کنید، حس شگفتی و عشق به امکان را در خود دوباره زنده می‌کنید. شما انرژی برای تغییر را کشف می‌کنید.»

از آنجایی که ما نمی‌توانیم آینده را پیش‌بینی کنیم و آینده می‌تواند در چندین جهت تکامل یابد، آینده‌نگری درپچه‌ای برای کشف سناریوهای احتمالی فراهم می‌کند، و از آن‌جا، می‌توانیم یک چشم‌انداز استراتژیک در مورد آنچه می‌توانیم به بهترین شکل تحت تأثیر قرار دهیم، ترسیم کنیم.

در یک شرکت، طیف وسیعی از افراد، از جمله نمایندگان همه ذینفعان، باید همکاری کنند تا طیف گسترده‌ای از گزینه‌ها را در آینده تجسم کنند. گروه باید چندرشته‌ای باشد تا دیدگاه‌ها، تجربیات، تحصیلات و شایستگی‌های مختلف را در بر گیرد. به گفته تریشیا لوستیگ ، آینده مانند یک کشور خارجی است و شوک فرهنگی تضمین شده است. آینده‌ای که می‌بینید هیچ رابطی با گذشته نخواهد داشت و باید ذهنیت‌ها، تعصبات و بار تجربیات گذشته خود را سرکوب کنید یا آموزش ببینید. تاریخ ملو از سازمان‌هایی است که آینده را نمی‌بینند، مثل این است که گفته شود آ‌ی‌بی‌ام رایانه‌های شخصی توسعه‌یافته توسط اپل را ندیده است، اگر چنین شرکت‌هایی با ارتشی از برنامه‌ریزان استراتژیک و منابع تحقیقاتی عمیق نمی‌توانند آینده را ببینند، آیا برای بقیه امیدی وجود دارد؟

آینده‌نگری پیش‌بینی نیست. سازمان‌ها شانس وقوع یک رویداد را پیش‌بینی نمی‌کنند، بلکه طیفی از آینده‌ها را در نظر می‌گیرند که می‌توانند در آینده آشکار شوند، و به «سیگنال‌های ضعیف» که امروز منتشر می‌شوند توجه می‌کنند. سیگنال‌های ضعیف امروز ممکن است محو شوند، یا ممکن است به روندهای نوظهور تبدیل شوند، اما به سازمان‌ها این امکان را می‌دهند که برنامه‌ها یا استراتژی‌های خود را در حین پیش‌بینی، پیش‌نگری و تنظیم کنند، نه اینکه زمانی که آینده ناگهان آن‌ها را فرا گرفت، تغییرات بزرگی ایجاد کنند. همچنین می‌تواند به سازمان‌ها امکان دهد فرصت‌هایی را که رقبای آن‌ها هنوز قادر به تجسم آن نیستند، شناسایی کنند.

مدیر عامل یا رهبران ارشد باید افراد باهوش در سازمان خود را که به‌طور دائم مطالعه می‌کنند و به‌طور گسترده در شبکه‌های حرفه‌ای فعال هستند شناسایی کنند. شناسایی چنین افرادی از طریق شبکه‌های غیررسمی در حال شکوفایی در سازمان‌ها چندان دشوار نیست و مدیرعامل می‌تواند گروه‌هایی از این افراد را گرد هم بیاورد و آینده را به صورت گسترده‌تر مورد بحث قرار دهد. از طریق چنین تعاملی، مدیر عامل می‌تواند یک چند گروه را که چندرشته‌ای هستند، کنار هم بگذارد و طیفی از دیدگاه‌ها را به بحث‌ها بیاورد. سپس مدیر عامل می‌تواند این هوش گروهی را به تحریک تخیل و خلاقیت آن‌ها آزاد کند و شناسایی و مطالعه "سیگنال‌های ضعیف" را به آن‌ها بسپارد، زیرا آن‌ها تهدیدها و فرصت‌های کسب‌وکار را نشان می‌دهند.

پیدا کردن چنین کارمندانی چندان دشوار نیست. آن‌ها لبریز از کنجکاوی هستند، همه چیز و همه کس را زیر سؤال می‌برند و از اقتدار سرپیچی می‌کنند. در عین حال به کسانی که دانش و دیدگاه‌های جدید می‌آورند و می‌توانند آن‌ها را در نظر فکری به چالش بکشند احترام می‌گذارند و با آن‌ها کار می‌کنند، با همکاران جدید صبور هستند و معلمان خوبی هستند. آن‌ها ریسک‌هایی را می‌پذیرند که دیگران از آن اجتناب می‌کنند. این‌ها افرادی هستند که منادی تغییر هستند. چنین افرادی باید توسط مدیران عامل پرورش داده شوند تا "بست‌های شنیداری" آن‌ها باشند.

زمانی که به چنین گروه‌هایی اجازه شکوفایی داده شود، به سرعت توسعه می‌یابند. علاوه بر این، گروه می‌تواند با سایر کارشناسان داخلی و خارجی، فروشنندگان، مشتریان، کارمندان و غیره تعامل داشته باشد تا افق خود را گسترش دهد و به بحث‌ها عمق دهد. ووکا محیط کسب‌وکار پویایی را نشان می‌دهد که در آن سازمان توسط چهار مداخله اصلی ووکا برنامه‌ریزی شده است. این‌ها به عنوان لنگرهایی عمل می‌کنند که در زمان تغییرات بزرگ، ثبات را برای سازمان به ارمغان می‌آورند. افراد درون سازمان «سیگنال‌های اولیه یا ضعیف» را که امکان دارد سازمان را تهدید کنند یا فرصتی برای رشد فراهم کنند شناسایی می‌کنند. این نیروها توسط گروه‌های درون سازمان مورد مطالعه قرار می‌گیرند و دیدگاه‌ها و نگرش‌هایی به مدیریت ارائه می‌شود.

نتیجه‌گیری

لازم است که شرکت‌ها قادر به تدوین سناریوهای احتمالی آینده برای اجتناب از غافلگیری باشند. با این حال، توقف در این سطح جایز نیست و آن‌ها همچنین باید انعطاف‌پذیری و آمادگی ذهنی و عملیاتی کافی برای تغییر مسیر خود در کوتاه‌ترین زمان مواجهه با دگرگونی محیطی داشته باشند.

با توسعه آینده‌نگری مدیر عامل و رهبران ارشد دربراره دیدگاههای متفاوت افراد شرکت بحث می‌کنند و با کمک گروه‌های آینده‌نگر سناریوهای مختلفی از آینده ایجاد می‌کنند و اغلب بازخوردی ارائه می‌دهند که بیشتر به ترسیم چشم‌اندازهای محتمل آینده کمک می‌کند و قطعاً سبب پیشرفت کسب‌وکار خواهد شد.

سازمان آگهی های روزنامه عصر اقتصاد ۰۹۱۲۳۹۰۶۰۵۴ ۸۶۰۹۶۲۴۵
عصر اقتصاد
www.asre-eghtesad.com روزنامه بین المللی اقتصادی ایران

آگهی تغییرات موسسه غیر تجاری اتاق مشترک بازرگانی ایران و قزاقستان به شناسه ملی ۱۴۰۰۹۶۴۹۶۸۷ و به شماره ثبت ۵۰۸۵۶ به استناد صورتجلسه هیئت مدیره مورخ ۱۴۰۴/۱۱/۰۱ و مجوز شماره ۱۴۰۱۵۱۶۵، ص مورخه ۱۴۰۴/۱۱/۱۸اتاق بازرگانی ، صنایع ، معادن و کشاورزی ایران تصمیمات ذیل اتخاذ شد : محل موسسه به آدرس بندر تهران، شهرستان تهران، بخش مرکزی، شهر تهران، آرژانتین- ساعی، خیابان شهید خالد اسلامی، خیابان بیست و یکم، پلاک ۱۰، طبقه ۱ به کد پستی: ۱۵۱۳۹۱۳۸۱۳ تغییر یافت.
سازمان ثبت اسناد و مالک کشور اداره ثبت شرکت ها و موسسات غیر تجاری تهران (۲۱۰۶۲۸۴)

گذرگاه گازی ایران و ترکیه؛ نقطه عطف راهبردی ۲۰۲۶



گفت وگوها شده است. این تضاد ظاهری در سخنان وزیر انرژی ترکیه نشان می دهد آنکارا از یک سو اهمیت راهبردی گاز ایران را درک می کند و به خوبی آگاه است که حذف ناگهانی این منبع برای امنیت انرژی کشور هزینه سنگینی خواهد داشت و از سوی دیگر تلاش می کند با احتیاط رسانه ای و اتخاذ مواضع چندانکه فضای چانه زنی در مذاکرات را به سود خود مدیریت کند. در این شرایط ترکیه پیشنهاد کرده قرارداد با مدت کوتاه پنج ساله تمدید شود و خرید سالانه حدود ده میلیارد متر مکعب ادامه یابد این پیشنهاد با منافع بلندمدت ایران سازگار نیست زیرا مدت کوتاه به معنای عدم ثبات در برنامه ریزی صادرات و همچنین عدم بهره برداری از ظرفیت ژئو انرژی ایران است ایران باید به دنبال تمدید بلندمدت حداقل بیست و پنج سال باشد تا هم درآمد پایدار داشته باشد و هم نفوذ انرژی خود را در بازار ترکیه افزایش دهد و از مزینتهای خط لوله فعلی حداکثر استفاده را ببرد.

فرصتهای راهبردی ایران در بازار انرژی ترکیه

ترکیه کشوری است که رشد مصرف انرژی آن بالاست و نیاز به واردات در سالهای آینده نیز ادامه خواهد داشت ایران اکنون در موقعیت ویژه ای قرار دارد زیرا ترکیه در کوتاه مدت منبعی برای جایگزینی گاز ایران ندارد نه آذربایجان توان افزایش صادرات پایدار ندارد نه واردات ال ان جی توان رقابت با قیمت گاز ایران را دارد و نه روسیه قادر است در شرایط فعلی ظرفیت خطوط لوله به ترکیه را افزایش دهد از این رو ایران می تواند با طراحی یک بسته پیشنهادی مناسب موقعیت خود را در این بازار تثبیت کند. مهدی سهرابی کارشناس گاز را در تحلیل شرایط موجود می گوید ترکیه در ظاهر سیاست تنوع بخشی را پیش می برد اما هیچ گزینه ای در کوتاه مدت قابلیت جایگزینی گاز ایران را ندارد ایران اگر هوشمندانه عمل کند و از رویکرد صرفا واکنشی فاصله بگیرد می تواند قرارداد را به یک توافق راهبردی تبدیل کند و نفوذ خود را در بازار انرژی منطقه افزایش دهد او تاکید می کند که زمان بندی پایان قرارداد و شرایط بازار جهانی انرژی فرصت ارزشمندی برای ایران ایجاد کرده و ممکن است چنین فرصتی در سالهای آینده تکرار نشود. با تحلیل شرایط سه سناریو قابل تصور است نخست تمدید کوتاه مدت که مورد علاقه ترکیه است اما برای ایران مفید نیست دوم تمدید بلندمدت که می تواند برای هر دو طرف سودمند باشد و سوم عدم تمدید که با توجه به محدودیتهای ترکیه بسیار بعید است سناریوی دوم یعنی قرارداد راهبردی با حجم بیشتر و تعهد پایدارتر محتمل ترین گزینه به نظر می رسد زیرا ترکیه نمی تواند ریسک متوقف شدن گاز ایران را بپذیرد و ایران نیز به دنبال تثبیت نقش ژئو انرژی خود است. در مجموع صادرات گاز ایران به ترکیه نه تنها یک رابطه تجاری بلکه یک رابطه راهبردی است و تاثیر گسترده ای در امنیت انرژی منطقه دارد ایران اکنون در موقعیت ویژه ای قرار دارد و می تواند از این فرصت برای تقویت جایگاه خود استفاده کند اگر ایران با برنامه و نگه بلندمدت وارد مذاکرات شود امکان تمدید قرارداد برای چند دهه آینده و حتی افزایش قابل توجه صادرات وجود دارد ترکیه به گاز ایران نیاز دارد و ایران نیز می تواند از این نیاز برای تقویت نفوذ خود در منطقه و کسب درآمد پایدار بهره ببرد اکنون زمان تصمیم گیری هوشمندانه است و آینده همکاری دو کشور به نحوه مدیریت این مقطع حساس وابسته است.

آیدا برخورداری

همکاری‌های انرژی میان ایران و ترکیه، به‌ویژه در حوزه گاز طبیعی، همواره ستون فقرات تعاملات راهبردی دو کشور در منطقه بوده است. خط لوله "تبریز-آنکارا" که بیش از دو دهه شریان حیاتی انتقال انرژی را میان این دو همسایه قدرتمند فراهم کرده، نه تنها تأمین‌کننده بخش قابل توجهی از نیازهای رو به رشد ترکیه بوده، بلکه جایگاه ایران را در معادلات ژئوپلیتیک انرژی منطقه تثبیت کرده است.

با نزدیک شدن به سال ۲۰۲۶ میلادی، موعد پایان قرارداد بلندمدت صادرات گاز که از دهه ۹۰ قرن گذشته میلادی پایه‌گذاری شد، منطقه شاهد ورود به فاز حساسی از مذاکرات انرژی است. در این برهه، ترکیه به‌عنوان یک اقتصاد پویا با جمعیت قابل توجه، نیازمند دسترسی پایدار و مطمئن به منابع انرژی است تا موتور توسعه خود را روشن نگه دارد. در مقابل، ایران نیز که ذخایر عظیم گاز طبیعی در اختیار دارد، به دنبال فرصتی برای تمدید این همکاری و استفاده بهینه از توانمندی‌های صادراتی خود برای کسب درآمد پایدار و تقویت جایگاه ژئواثرنژیک خویش است.

از این رو، تحولات پیش‌رو در سال ۲۰۲۶ فراتر از یک تمدید قرارداد صرف خواهد بود؛ این یک نقطه عطف راهبردی است که نه تنها امنیت انرژی ترکیه را تحت تأثیر قرار می‌دهد، بلکه می‌تواند مسیر آینده تعاملات منطقه‌ای و آرایش قدرت در بازار انرژی غرب آسیا را بازتعریف کند. چالش‌ها و فرصت‌های پیش روی طرفین در این مذاکرات، تعیین‌کننده چشم‌انداز بلندمدت همکاری‌های گازی و به تبع آن، روابط اقتصادی و سیاسی دو کشور خواهد بود.

تاریخچه قرارداد گاز ایران و ترکیه

قرارداد صادرات گاز ایران و ترکیه در سال ۱۹۹۶ امضا و در سال ۲۰۰۱ عملیاتی شد و یکی از نخستین قراردادهای بلندمدت گاز منطقه را شکل داد؛ بر اساس این توافق سالانه حدود ده میلیارد متر مکعب گاز باید از ایران به ترکیه منتقل می شد هرچند در عمل میزان انتقال در برخی سالها کمتر بوده است این قرارداد در واقع مسیر تازه ای از تعامل انرژی میان دو همسایه ایجاد کرد که به دلیل وضعیت جغرافیایی دو کشور مزینتهای قابل توجهی نسبت به گزینه های دیگر داشت ترکیه که کشوری فاقد منابع گازی عظیم است برای تأمین گاز مورد نیاز صنایع نیروگاه ها و بخش خانگی نیازمند دسترسی به منابع ارزان و مطمئن بود و ایران نیز به عنوان دومین دارنده ذخایر گاز در جهان طبیعی بود که در جایگاه تأمین کننده قرار گیرد با گذشت زمان این قرارداد به یکی از ارکان امنیت انرژی ترکیه تبدیل شد و در سالهای اخیر نیز با وجود کاهش مقداری نسبت به ظرفیت اسمی همچنان حدود سیزده درصد از کل واردات گاز ترکیه از ایران تأمین شده است.

موضوع مهم این است که این قرارداد در سال ۲۰۲۶ به پایان خواهد رسید منابع مختلف زمان پایان را ژوئیه همان سال یا پایان سال میلادی یا آذر ۱۴۰۵اعلام کرده اند اما آنچه قطعی است سال ۲۰۲۶ زمان اختتام همکاری فعلی است این همزمانی با فصل افزایش مصرف گاز در ترکیه اهمیت موقعیت را بیشتر می کند زیرا ترکیه در آغاز دوره سرد سال با نیاز به گاز پایدار مواجه خواهد بود و پایان قرارداد دقیقاً در زمانی رخ می دهد که این کشور نمی تواند ریسک کمبود انرژی را بپذیرد این مسئله اهمیت جایگاه ایران را افزایش می دهد زیرا ترکیه نمی تواند به راحتی در مدت کوتاه منبعی جایگزین برای جمی معادل سالانه چند میلیارد متر مکعب بیابد.

تأثیر وضعیت مبهم مذاکرات تمدید قرارداد

در هفته های اخیر وزیر انرژی ترکیه آلپ ارسلان بایراکتار در چند گفت وگوئی متفاوت نکاتی درباره سرنوشت این قرارداد مطرح کرده که تصویر پیچیده ای از وضعیت مذاکرات ارائه می دهد او در حاشیه نشست دیپلماتیک آنتالیا اظهار کرده که ترکیه خواهان ادامه واردات گاز از ایران بدون وقفه است و مذاکرات برای تمدید قرارداد ادامه دارد اما در گفت وگویی دیگر بیان کرده مذاکرات رسمی هنوز آغاز نشده و شرایط منطقه از جمله تنشهای امنیتی مانع شروع

تحلیل عصر اقتصاد از آمار انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران زنجیره نامتوازن فولاد



زینب غضنفری

آمار تازه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران از عملکرد سال ۱۴۰۴ نشان می‌دهد تولید در زنجیره فولاد مسیر یکناوختی نداشته است؛ در حالی که تولید در بخش‌هایی مانند آهن اسفنجی و بیلت رشد کرده، برخی محصولات نهایی به‌ویژه تیرآهن با کاهش تولید مواجه شده‌اند.

به گزارش عصر اقتصاد، بررسی آمار تولید زنجیره آهن و فولاد ایران در دوازده‌ماهه سال‌های ۱۴۰۳ و ۱۴۰۴ نشان می‌دهد روند تولید در بخش‌های مختلف این صنعت یکدست نبوده است؛ به‌طوری‌که در حالی که برخی حلقه‌های بالادستی با رشد تولید همراه بوده‌اند، در بخش‌هایی از محصولات نهایی به‌ویژه مقاطع ساختمانی کاهش تولید مشاهده می‌شود.

آمار منتشر شده از سوی انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران نشان می‌دهد تغییرات تولید در سال ۱۴۰۴ نسبت به سال ۱۴۰۳ در چند بخش اصلی زنجیره فولاد قابل توجه بوده است؛ به‌گونه‌ای که همزمان با رشد تولید در مواد اولیه و فولاد میانی، برخی مقاطع مصرفی در بازار ساختمان با افت تولید روبه‌رو شده‌اند.

افت تولید تیرآهن

بر اساس این گزارش، تولید تیرآهن در سال ۱۴۰۴ به حدود یک میلیون و ۱۲۰ هزار تن رسیده است. این در حالی است که میزان تولید این محصول در سال ۱۴۰۳ حدود یک میلیون و ۱۴۴ هزار تن ثبت شده بود. بر این اساس تولید تیرآهن با افتی در حدود ۱۴ درصد مواجه شده است؛ کاهش‌ی که می‌تواند تحت تأثیر شرایط بازار ساخت‌وساز و کاهش تقاضا در برخی پروژه‌های عمرانی باشد. در مقابل، میلگرد به عنوان یکی از اصلی‌ترین محصولات مصرفی در صنعت ساختمان ثبات نسبی در تولید را تجربه کرده است. آمارها نشان می‌دهد تولید میلگرد از حدود ۱۰ میلیون و ۶۴۰ هزار تن در سال ۱۴۰۳ به حدود ۱۰ میلیون و ۳۳۱ هزار تن در سال ۱۴۰۴ رسیده است که تغییر بسیار جزئی و در حدود منفی ۰.۱ درصد را نشان می‌دهد.

رشد برخی مقاطع طویل

در بخش نبشی، ناودانی و سایر مقاطع فولادی نیز رشد تولید مشاهده می‌شود. تولید این گروه از محصولات از ۸۸۶ هزار تن در سال ۱۴۰۳ به حدود ۹۳۷ هزار تن در سال ۱۴۰۴ رسیده و افزایش ۵.۸ درصدی را ثبت کرده است؛ افزایشی که می‌تواند نشانه‌ای از رشد نسبی فعالیت‌های صنعتی و پروژه‌های زیرساختی باشد. در مجموع، تولید کل مقاطع طویل فولادی در سال ۱۴۰۴ به حدود ۱۲ میلیون و ۷۱۲ هزار تن رسیده است؛ در حالی که این رقم در سال ۱۴۰۳ حدود ۱۲ میلیون و ۸۵۶ هزار تن بود و در نتیجه کاهش حدود ۱.۱ درصدی در این بخش ثبت شده است.

کاهش تولید برخی محصولات تخت

در بخش محصولات تخت فولادی نیز روندی متفاوت مشاهده می‌شود. تولید ورق گرم در سال ۱۴۰۴ به حدود ۹ میلیون و ۱۳۳ هزار

ابلاغ سقف جدید قیمت بازار برق از ابتدای اردیبهشت

وزارت نیرو سقف جدید قیمت در بازار برق را برای اجرا از ابتدای اردیبهشت تا پایان سال ابلاغ کرد؛ فرمولی که بر پایه چهار مؤلفه اصلی تعیین شده است.

به گزارش عصر اقتصاد، به نقل از پایگاه اطلاع‌رسانی وزارت نیرو (پاون)، وزارت نیرو ضوابط جدید سقف قیمت در بازار برق را ابلاغ کرد که بر اساس آن، این دستورالعمل از ابتدای اردیبهشت‌ماه تا پایان سال جاری اجرایی خواهد شد.

طبق این ابلاغیه، سقف قیمت بازار برق بر پایه چهار مؤلفه اصلی محاسبه می‌شود که شامل قیمت تبدیل انرژی معادل ۳۵۸۰ ریال به ازای هر کیلووات‌ساعت، هزینه سوخت نیروگاهی به میزان ۷۴۵ ریال برای هر کیلووات‌ساعت با فرض نرخ ۳۷۰۰ ریال برای هر واحد سوخت، حق‌الزحمه کارگزاری ازای هر کیلووات‌ساعت و همچنین نرخ آمادگی برابر با ۳۸۵ ریال به ازای هر کیلووات ظرفیت آماده در هر ساعت است.

بر اساس اعلام وزارت نیرو، این فرمول با در نظر گرفتن مؤلفه‌های تبدیل انرژی، هزینه سوخت نیروگاهی و هزینه‌های کارگزاری تدوین شده و هدف آن افزایش شفافیت در قیمت‌گذاری، حمایت از تولیدکنندگان برق و تسهیل مدیریت شبکه در دوره اوج مصرف سال ۱۴۰۵ عنوان شده است.

در این گزارش آمده است که با اجرای این ضوابط، تولیدکنندگان برق و شرکت مدیریت شبکه برق ایران امکان برنامه‌ریزی دقیق‌تری برای معاملات برق و تأمین انرژی در بازار عمده‌فروشی خواهند داشت و فرایند پرداخت حق‌الزحمه کارگزاری نیز به شکل شفاف و قانونی انجام می‌شود.

هدف‌گذاری ۱۱ هزار مگاواتی برای نیروگاه‌های تجدیدپذیر

با افزایش مصرف برق در دوره‌های ناترازی شبکه، توسعه نیروگاه‌های تجدیدپذیر به عنوان یکی از اصلی‌ترین راهکارهای کاهش فشار بر سیستم برق کشور دنبال می‌شود. بر اساس اعلام مسئولان، ظرفیت نیروگاه‌های تجدیدپذیر ایران قرار است در آغاز تابستان ۱۴۰۵ به حدود ۷ هزار مگاوات برسد و تا پایان تابستان همان سال نیز از مرز ۱۱ هزار مگاوات عبور کند.

با گزارش ایسنا، مهمترین منبع درآمد و ثروت منطقه خاورمیانه در دهه‌های گذشته ذخایر نفت خام و گاز بوده است؛ اگرچه این حقیقت که دوران سوخت فسیلی به پایان خواهد رسید، مورد پذیرش گسترده واقع شده اما برخی از کارشناسان انتظار ندارند در کوتاه مدت تغییرات جدی صورت بگیرد. با وجود وابستگی به صادرات سوختهای فسیلی، برخی از کشورها در منطقه به پتانسیل تجدیدپذیرها توجه کرده‌اند. بهبودهای صورت گرفته در فرایند تولید و اقتصاد ابعاد، هزینه‌های انرژی بادی و خورشیدی را به سطحی رسانده که در برخی از مناطق از سوختهای فسیلی ارزانتر شده اند. خاورمیانه به خصوص به دلیل شرایط اقلیمی مطلوب، ظرفیت عظیمی در این زمینه می‌تواند داشته باشد.

« آگهی تجدید مناقصه یک مر حله ای همراه با ارزیابی کیفی »

- نام-دستگاه مناقصه گزار: شرکت آب وفاضلاب سیستان و بلوچستان
- نوع مناقصه: یک مر حله ای باارزیابی کیفی
- موضوع مناقصه: خرید ۱۲۶۵۰۰ متر لوله پلی اتیلن به اقطار ۴۰۰،۳۱۵،۲۵۰،۲۰۰،۱۶۰،۱۱۰ میلیمتر SF۱۰۰-PE۱۰۰-جهت سایتهای نهضت ملی استان (خود رنگ از برندهای معتبر داخلی)
- دستگاه نظارت: بازرس فنی
- مدت-زمان تحویل: حداکثر زمان تحویل لوله های فوق ۶۰ روز پس از تاریخ ابلاغ قرارداد در انبار کارفرما۳۲۵۰متر انبار زاهدان ۳۲۵۰متر انبار ایرانشهر) بر اساس نظر معاونت بهره برداری و توسعه آب میباشند.
- مبلغ تضمین شرکت در فرایند ار جاع کار: مبلغ ۴۲۵۹۲۶۰۰۰۰(چهل و دو میلیارد و پانصد و نود و دو میلیون و ششصد هزار) ریال بعنوان تضمین شرکت در فر آیند ار جاع کار که می بایست به صورت فیش واریز وجه نقد به حساب ۱۰۳۷۷۸۵۵۸ نزد بانک رسالت به نام شرکت آب و فاضلاب سیستان و بلوچستان و یا ضمانتنامه بانکی با اعتبار حداقل سه ماه قابل تمدید، بدون هیچگونه قیدو شرط که ضمن بار گذاری تصویر آن در سامانه تدار کات الکترونیکی دولت (ستاد) اصل تضمین شرکت در فرایند ار جاع کار را به دستگاه مناقصه گزار تحویل نمایند.

۷- تاریخ و مهلت تهیه و تحویل اسناد مناقصه:

مهلت تهیه اسناد مناقصه وارزیابی از تاریخ ۱۴۰۵/۰۱/۳۱ لغایت ۱۴۰۵/۰۲/۰۶ می باشد.

آخرین مهلت بار گذاری اسناد مناقصه وارزیابی ساعت ۱۴ مورخ ۱۴۰۵/۰۲/۲۱ می باشد.

تاریخ ارزشیابی کیفی ساعت ۸ مورخ ۱۴۰۵/۰۲/۲۲ می باشد.

تاریخ باز گشایی پیشنهادها ساعت ۹ مورخ ۱۴۰۵/۰۲/۲۸ می باشد.

تولید کنندگان دارای مجوز فعالیت می توانند با مراجعه به سامانه تدار کات الکترونیکی دولت (ستاد) به آدرس www.setadiran.ir وبا پرداخت مبلغ ۵۰۰۰۰۰ (پنج میلیون) ریال، اسناد مناقصه را دریافت و باتوجه به مندر جات اسناد مناقصه مدار ک لازم شامل پاکات (الف)، (ب) و (ج) تهیه و بصورت فایل های pdf در سامانه فوق بار گذاری نمایند.

آدرس وب سایت: www.abfasb.ir

قدر آب، این نعمت گوارای الهی را بدانیم.

دفتر قراردادها

شرکت آب و فاضلاب استان سیستان و بلوچستان

آغاز فروش فوری محصولات زامیاد با تحویل ۳۰ روزه ازامروز



طرح فروش فوری خودروهای زامیاد EX تکسوز و دوگانه سوز از ساعت ۱۰ صبح امروز ۳۱ فروردین ماه آغاز می شود و متقاضیان می توانند تا زمان تکمیل ظرفیت نسبت به ثبت نام اقدام کنند. شرکت زامیاد اعلام کرد فروش فوری دو محصول زامیاد EX تکسوز و زامیاد EX دوگانه سوز از ساعت ۱۰ صبح روز دوشنبه ۳۱ فروردین ماه ۱۴۰۵ آغاز خواهد شد. متقاضیان برای شرکت در این طرح باید به وب سایت فروش اینترنتی محصولات گروه سایپا به نشانی saipa.iranecar.com مراجعه کرده و پس از ثبت اطلاعات شخصی و دریافت کد کاربری، نسبت به انتخاب خودرو اقدام کنند. طبق بخشنامه منتشر شده، خودروهای ثبت نامی حداکثر ظرف مدت ۳۰ روز به مشتریان تحویل داده می شوند. در این مرحله از فروش، محدودیت هر کد ملی اعمال می شود و امکان صلح در قرارداد (واگذاری به غیر) وجود ندارد.

آگهی مناقصه عمومی یک مر حله ای همزمان با ارزیابی کیفی (یکبار چه) شماره ۷-۱/۱۴۰۵ ت (نوبت دوم)

شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران در نظر دارد مناقصه عمومی با موضوع "انجام امور خدمات عمومی، فنی و اداری در مجتمع سرب خلک واقع

در استان اصفهان" را از طریق سامانه تدار کات الکترونیکی دولت (ستاد) به شماره ثبت ستاد ۰۰۰۰۰۰۲۸۸۰۰۰۲۰۰ و با جزئیات مندرج در اسناد مناقصه

با تضمین شرکت در فر آیند ار جاع کار به مبلغ ۲۱,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال (بیست و یک میلیارد ریال) (واریز نقدی یا ضمانت نامه بانکی) برگزار نماید. تاریخ

انتشار مناقصه در سامانه ساعت ۱۰ صبح مورخ ۱۴۰۵/۰۱/۲۹ و مهلت زمانی در یافت اسناد مناقصه از سایت تا ساعت ۱۷ مورخ ۱۴۰۵/۰۲/۰۵ و مهلت ارائه

پیشنهادهات حداکثر تا ساعت ۱۷ روز شنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۲/۱۹ و جلسه باز گشایی پاکات صبح روز یکشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۲/۲۰ بر گزار می گردد. علاقمندان

شرکت در مناقصه می با یست جهت ثبت نام و در یافت گواهی امضای الکترونیکی با ششماره ۱۴۵۶ تماس حاصل نمایند و یا به آدرس اینترنتی

www.setadiran.ir مراجعه نمایند.

شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران